



utıkad

2022
OCAK | SUBAT | MART
JANUARY | FEBRUARY | MARCH

ULUSLARARASI TAŞIMACILIK VE LOJİSTİK HİZMET ÜRETEENLERİ DERNEĞİ / ASSOCIATION OF INTERNATIONAL FORWARDING AND LOGISTICS SERVICE PROVIDERS SAYI | ISSUE: 27

LOJİSTİK SEKTÖRÜ, 2022'Yİ NASIL DEĞERLENDİRİYOR?



HOW DOES THE LOGISTICS INDUSTRY SEIZE UPON 2022?

UTİKAD, KAPIKULE'DEKİ BEKLEYİŞLERE DİKKAT ÇEKTI

UTİKAD HAS ATTRACTED ATTENTION TO
THE QUEUES AT KAPIKULE BORDER GATE

UTİKAD, DENİZYOLU LOJİSTİĞİNDE DEĞİŞEN YÖNETMELİK HAKKINDA UYARIYOR

UTİKAD WARNS ABOUT THE CHANGING
REGULATION IN SEA LOGISTICS

FIATA DİPLOMA EĞİTİMİ BAŞLADI

FIATA DIPLOMA IN FREIGHT
FORWARDING PROGRAMME
HAS STARTED

BIS

BEYOGLU INTERNATIONALE SPEDITION GMBH



Innovation through experience

WE ARE AT YOUR DISPOSAL

www.beyoglu-spedition.de

SEA FREIGHT



HAMBURG
PORT



ANTWERP
PORT



BREMERHAVEN
PORT



ZEEBRUGGE
PORT



KOPER
PORT



ROTTERDAM
PORT



BIS

BEYOGLU INTERNATIONALE SPEDITION GMBH

Wendenstrasse 279 , DE- 20537 Hamburg / Germany



+4940 8814 5237



info@beyoglu-spedition.de



beyoglu-spedition

www.beyoglu-spedition.de



viyamedya

YAYINA HAZIRLIK

PREPARE FOR PUBLICATIONS

YAYIN YÖNETMENİ / EXECUTIVE EDITOR

Selda YEŞİLTAŞ

YAYINLAR KORDİNATORÜ

DEPUTY EXECUTIVE EDITOR

Murat ERDOĞAN

GÖRSEL YÖNETMEN / ART DIRECTOR

Erkan ALTINDAĞ

EDİTÖR / EDITOR

Simge SOYEL

MUHABİR / CORRESPONDENT

Melis ALPAY

FOTOĞRAF EDİTÖRÜ / PHOTO EDITOR

Fatih YALÇIN

REKLAM MÜDÜRÜ / ADVERTISING MANAGER

İlknur ULUSOY

REKLAM SORUMLUSU

ADVERTISING EXECUTIVE

Sırma SAMAY YABANCI

İLETİŞİM ADRESİ

CONTACT ADDRESS

Rumeli Cad. Rumeli Pasajı Yunus Apt. No:45

Kat:3 Nişantaşı Şişli / İstanbul

Tel: 0212 236 00 50

www.viyamedya.com

viya@viyamedya.com



/viyamedya

Dergimizde yayımlanan yazı ve fotoğraflar izinsiz
kullanılmaz. Dergimizde yer alan ilan, yazı ve
fotoğrafların sorumluluğu sahiplerine aittir.

İÇİNDEKİLER

CONTENTS



UTİKAD,
KAPIKULE'DEKİ
BEKLEYİŞLERE DİKKAT
ÇEKTİ

34

UTİKAD HAS ATTRACTED
ATTENTION TO THE QUEUES
AT KAPIKULE BORDER GATE



GÜMRÜK GENEL
TEBLİĞİ İLE YENİ NESİL
İZİNLİ GÖNDERİCİ
NEW GENERATION
AUTHORIZED CONSIGNOR
WITH CUSTOMS GENERAL
COMMUNIQUE

38

GÜMRÜK GENEL
TEBLİĞİ İLE YENİ NESİL
İZİNLİ GÖNDERİCİ
NEW GENERATION
AUTHORIZED CONSIGNOR
WITH CUSTOMS GENERAL
COMMUNIQUE



UTİKAD, DENİZYOLU
LOJİSTİĞİNDE
DEĞİŞEN YÖNETMELİK
HAKKINDA UYARIYOR

52

UTİKAD WARNS ABOUT THE
CHANGING REGULATION IN
SEA LOGISTICS

56

MERCEK / FOCUS

TİO YETKİ BELGESİ LOJİSTİK
SEKTÖRÜNÜN GÜNDEMİNDE
FREIGHT FORWARDER
AUTHORIZATION CERTIFICATE IS
ON THE AGENDA OF THE LOGISTICS
INDUSTRY



28

KAPAK / COVER

**LOJİSTİK SEKTÖRÜ, 2022'Yİ NASIL
DEĞERLENDİRİYOR?**

**HOW DOES THE LOGISTICS INDUSTRY
SEIZE UPON 2022?**

HABERLER / NEWS

UTİKAD İZMİR'DE ÜYELERİ İLE BİR ARAYA GELDİ 8
UTİKAD HAS MET WITH ITS MEMBERS IN İZMİR

UTİKAD'IN EYLÜL-EKİM FAALİYET RAPORU YAYIMDA 9
UTİKAD'S SEPTEMBER-OCTOBER ANNUAL REPORT HAS BEEN PUBLISHED

UTİKAD 39. OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ 14
UTİKAD 39TH ORDINARY GENERAL ASSEMBLY MEETING WAS HELD

İŞ BİRLİKLERİ / COOPERATIONS

UTİKAD ÜYELERİ İÇİN ÜÇ BÜYÜK AVANTAJ 26
THREE GREAT ADVANTAGES FOR UTİKAD MEMBERS

NEDİR / WHAT DOES IT MEAN?

BİR TAŞIMA SENEDİ OLARAK FIATA KONŞİMENTOSU "FBL" 44
FIATA BILL OF LOADING AS A TRANSPORT DOCUMENT "FBL"

EĞİTİM / TRAINING

UTİKAD BÜNYESİNDE DENİZ TAŞIMACILIĞI HUKUKU EĞİTİMİ BAŞLADI ... 48
MARITIME TRANSPORTATION LAW TRAINING HAS STARTED
TO BE GIVEN WITHIN UTİKAD

GÜNCEL / ACTUAL

LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜN DİJİTAL DÖNÜŞÜM TRENDLERİ 54
DIGITAL TRANSFORMATION TRENDS OF THE LOGISTICS INDUSTRY



YOUR SOLUTION PARTNER IN INTEGRATED LOGISTIC SERVICES

UNIQUE AS YOU

GLOBELINK ÜNİMAR

TÜM LOJİSTİK TALEPLERİNİZ İÇİN

0216 651 93 93

www.globelink-unimar.com

UTİKAD OLARAK SEKTÖRÜMÜZÜN DAHA İYİ BİR NOKTAYA GELMESİ İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM EDECEĞİZ.



AS UTİKAD, WE WILL CONTINUE TO WORK TO CARRY OUR INDUSTRY TO A BETTER POINT.

Değerli Üyelerimiz,

Pandemi döneminde yalnız ülkemizde değil, dünya genelinde lojistik sektörü önemli bir sınav verdi. 2021 yılında sektörümüz toparlanmaya başladı, bu toparlanmanın 2022 yılında da devam etmesini umuyoruz.

Türkiye yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen 2021 yılını ihracatta rekor kırarak kapattı ve lojistik sektörü bu rekorda önemli paya sahip. 2022 yılında pazar payını artırmak isteyen ihracatçıların önünü açacak bir dizi uygulamanın gündemde olmasını bekliyoruz. Bu kapsamda Yeni Ekonomi Programı'nın yanı sıra T.C. Ticaret Bakanlığı'nın uzak ülkelere yönelik ortaya koyduğu stratejiler de lojistik sektörünü doğrudan etkiliyor.

2021-2023 döneminde ekonomi politikasının temel amaçları; iç ve dış dengenin yeniden sağlanması, bu denge üzerine inşa edilecek stratejik reformlarla kapsayıcı, sürdürülebilir ve istihdam odaklı büyümeyi hedefleyen politikalarla küresel ekonomide ortaya çıkan yeni normalin oluşturduğu iktisadi fırsatları da kullanarak üretime, ihracata ve finansal istikrara dayalı ekonomik dönüşümün ve değişimin gerçekleştirilmesi olacaktır.

UTİKAD olarak eğitimden kalifiye iş gücüne, uluslararası entegrasyondan kurumsal çözümlere kadar üyelerimizi her alanda destekleyecek projeleri hayata geçirmek için gayret sarf ediyoruz. Dergimizin bir önceki sayısında UTİKAD Yönetim Kurulu olarak seçimden önce belirlediğimiz stratejilerimiz doğrultusunda 2021-2023 dönemi çalışmalarına başladığımızı paylaşmıştım. Bu süreçte yeni dönem çalışma gruplarımız ve odak gruplarımız ilk toplantılarını gerçekleştirdi, projeler şekillenmeye başladı.

Sosyal inovasyon, mentör ve mentee uygulaması ile farklı disiplinlerden insan kaynağı önemli konularımızı oluşturuyor. Mentör ve mentee uygulaması ile arttığı gözlemlenen kurumsal verimliliğin sektörümüze yayılmasını sağlamak için UTİKAD çatısı altında bu uygulamayı projelendiriyoruz. Sektörün duayen isimlerinin genç meslektaşlarımıza yol göstereceği bir yapı kuracağız. İnsan kaynaklarının hem mevcut durumda hem de gelecekte sektörümüzün kanayan yarası olduğunu biliyoruz. Aynı zamanda dijitalleşme ile birlikte sektörümüzün bilişim, mühendislik gibi disiplinlerden de

Dear Members,

The logistics industry took an important test during the pandemic not only in our country but throughout the world. Our industry started to recover in 2021 and we hope that this recovery will continue in 2022.

Despite all the challenges, Turkey closed the year 2021 by breaking a record in exports and the logistics industry has an important share in this record. We expect a series of practices that will pave the way for exporters who want to increase their market share in 2022. In this context, in addition to the New Economy Program, the strategies put forward by the Ministry of Trade for distant countries are directly affecting the logistics industry.

The main objectives of the economic policy in the 2021-2023 term will be re-establishing the internal and external balance and the realization of economic transformation and change based on production, exports and financial stability by using the economic opportunities created by the new normal in the global economy with the strategic reforms to be built on this balance with policies aiming at inclusive, sustainable and employment-oriented growth.

As UTİKAD, we do all our best to implement projects that will support our members in every field, from education to qualified workforce and from international integration to corporate solutions. In the previous issue of our magazine, I shared that we, as UTİKAD Board, started to work for the 2021-2023 term in line with the strategies we determined before the election. Within this context, our new term working groups and focus groups held their first meetings and the projects started to be shaped.

Social innovation, mentor and mentee practice, and human resources from different disciplines constitute our important issues. We are designing this practice under the roof of UTİKAD in order to ensure that the institutional efficiency, which is observed to increase with the mentor and mentee practice, expands through our industry. We will establish a structure in which the veteran names of the industry will guide our young colleagues. We know that human resources are the bleeding wound of our industry both in the current situation and in the future. Besides, we anticipate that our industry needs staff from disciplines such as informatics and engineering, along with digitalization. At this point, we establish closer relations with the

eleman ihtiyacı olduğunu öngörüyoruz. Bu noktada üniversitelerin kariyer odaklı birimleriyle daha yakın ilişkiler kuruyoruz.

Bunların yanı sıra UTİKAD olarak 2021 yılının son aylarında İzmir, Mersin ve Bursa'da üyelerimiz ile bir araya geldiğimiz geniş katılımlı üye buluşmaları organize ettik. Bölgesel sorunların da gündeme geldiği buluşmalar ile ilgili üyelerimizden olumlu geri dönüşler almak bizi çok memnun etti. Kamu kurum ve kuruluşları ve sektör paydaşlarımıza olan ziyaretlerimizi düzenli aralıklarla yapmaya devam edeceğiz, sektörümüzün geliştirilmesi adına yapılan bu ziyaretler oldukça verimli geçiyor.

Önceki dönem hayata geçirdiğimiz Mobil UTİKAD projesini geliştirmek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Aynı zamanda internet sitemizin de yeni yüzünü en kısa sürede siz üyelerimiz ile buluşturacağız.

Derneğimizin üyelik kazanımlarını daha da güçlendirmek amacı ile iş birliklerimizi daha da artırmaktayız. UTİKAD mesleki bir örgüt ancak yeni yönetimle beraber üyelerimizin gündelik hayatına da destek olmayı planlıyoruz. Geçen dönemde ticari destek amacıyla BP ve TARİFF ile iş birliği anlaşmaları yapmıştık. Yakın bir zamanda üyelerimize özel indirim imkânları sunmak üzere Dünyagöz Hastanesi ile iş birliği protokolü imzaladık. Birkaç sağlık kurumu ile de görüşme hâlindeyiz.

Sözlerime son verirken Türkiye'de sadece UTİKAD tarafından verilen FIATA Diploma Eğitimi'nin 2022 döneminin başladığını paylaşmak istiyorum. Pandemi nedeniyle çevrim içi düzenlenen eğitimimiz, Türkiye'nin her yerinden yoğun ilgi gördü ve ilk dersi 18 Ocak'ta gerçekleşti. Eğitimi başarı ile tamamlayan katılımcılarımız, TİO Yönetmeliği kapsamındaki ÜDY muafiyeti haricinde 150 ülkede geçerliliği bulunan ve FIATA tarafından verilecek FIATA Diploması ve FIATA Hava Kargo Sertifikası'nın yanı sıra İstanbul Teknik Üniversitesi tarafından verilen Lojistik Uzmanlık Sertifikası'nı da almaya hak kazanacak.

Hem ulusal hem de uluslararası alanda kalitesini ve geçerliliğini kanıtlamış bu eğitime gösterilen yoğun ilgi için tüm UTİKAD üyelerine ve katılımcılarımıza teşekkür ederiz. UTİKAD olarak sektörümüzün daha iyi bir noktaya gelmesi için çalışmaya devam edeceğiz.

Sağlıkla kalın. ■

career-oriented units of universities.

Moreover, as UTİKAD, we organized member meetings with broad participation in İzmir, Mersin and Bursa, where we met with our members, in the last months of 2021. We were very pleased to receive positive feedback from our members regarding the meetings where regional problems were also discussed. We will continue to make regular visits to public institutions and organizations and our industry stakeholders and these visits for the development of our industry are very productive.

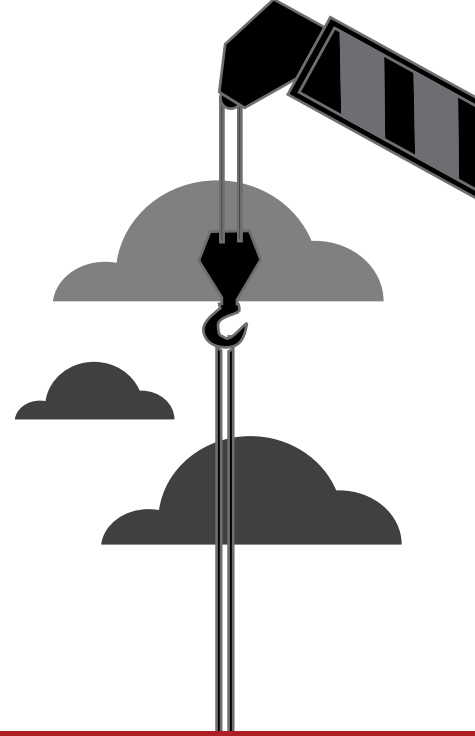
Our efforts to develop our UTİKAD Mobile project, which we implemented in the previous period, will continue. At the same time, we will bring the new face of our website together with you, our members, as soon as possible.

We are increasing our cooperation with the aim of further strengthening the membership gains of our association. UTİKAD is a professional organization, but with the new management, we are planning to support the daily life of our members. In the last period, we made cooperation agreements with BP and TARİFF for commercial support. We have recently signed a cooperation protocol with Dünyagöz Hospital to offer special discounts to our members. We are also negotiating with a few more health institutions.

While concluding my words, I would like to say that the 2022 term of FIATA Diploma in Freight Forwarding Programme, which is given only by UTİKAD in Turkey, has started. Our training, which was organized online due to the pandemic, attracted great attention from all over Turkey and the first class took place on January 18. Our participants, who successfully complete the training, will be entitled to receive FIATA Diploma and FIATA Air Cargo Certificate, which is valid in 150 countries, except for the FDI exemption within the scope of the Regulation for Freight Forwarders and the Logistics Specialization Certificate given by Istanbul Technical University.

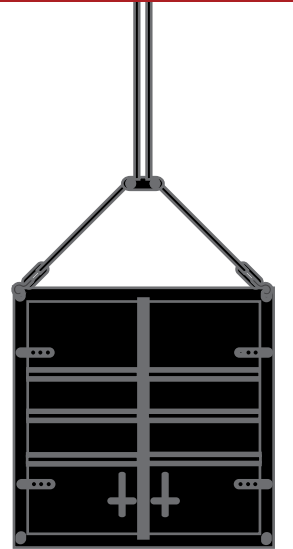
We would like to thank all UTİKAD members and participants for the great interest they showed in this training, which has proven its quality and validity both nationally and internationally. As UTİKAD, we will continue to work to carry our industry to a better point.

Stay healthy. ■



Ayşem Ulusoy

*UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı
UTİKAD President*



UTİKAD İZMİR'DE ÜYELERİ İLE BİR ARAYA GELDİ

UTİKAD HAS MET WITH ITS MEMBERS IN IZMIR

Uluslararası Taahımıcılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), sektör için çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor. UTİKAD Heyeti, 21 Ekim 2021 tarihinde İzmir Fransız Kültür Merkezi Küçük Kulüp'te (Küçük Kulüp Alliance Restaurant) UTİKAD üyeleriyle bir araya geldi.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) continues to work for the industry without slowing down. UTİKAD Delegation came together with UTİKAD members at İzmir French Cultural Center Küçük Kulüp (Küçük Kulüp Alliance Restaurant) on October 21, 2021.



U TİKAD Heyeti üye buluşması öncesinde T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı 3. Bölge Müdürü Hacer Eke'yi ve Deniz Ticaret Odası İzmir Şube Başkanı Yusuf Öztürk'ü makamlarında ziyaret etti. Düzenlenen buluşmaya ise UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Aşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri Cihan Yusufi, Cihan Özkal, Serdar Ayırtman, Sibel Gültekin Karagöz, Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin, Ege Bölgesi Çalışma Grubu Başkanı Taner İzmirlioğlu, Üniversiteler Odak Grubu Koordinatörü Yüksel Kahraman, UTİKAD Sektörel İlişkiler Müdürü Alperen Güler

B efore the members' meeting, UTİKAD Delegation visited 3rd Regional Director of the Ministry of Transport and Infrastructure Ms. Hacer Eke and Chairman of Chamber of Shipping İzmir Branch Mr. Yusuf Öztürk. UTİKAD President Ms. Aşem Ulusoy, UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Board Members Mr. Cihan Yusufi, Mr. Cihan Özkal, Mr. Serdar Ayırtman, Ms. Sibel Gültekin Karagöz, Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin, Aegean Region Working Group Chair Mr. Taner İzmirlioğlu, Universities Focus Group Coordinator Mr. Yüksel Kahraman, UTİKAD Industrial Affairs Manager Mr. Alperen Güler and UTİKAD Corporate Communication

ve UTİKAD Kurumsal İletişim Uzmanı Melis Güven katıldı.

“YENİ BİR YOL HARİTASIYLA BULUŞUYORUZ”

İzmir Fransız Kültür Merkezi Küçük Kulüp'te gerçekleşen üye buluşmasının açılış konuşmasını yapan UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy: “Uzun yıllardır çatısı altında görev aldığım ve manevi olarak da kuvvetli bir bağ kurduğum UTİKAD'ın ikinci kadın başkanı olmaktan büyük gurur duyuyorum. Benimle birlikte bu yola çıkan arkadaşlarım da Türk lojistik sektörü için UTİKAD çatısı altında görev alma noktasında aynı heyecan içinde.” diye konuştu. Ulusoy: “Pandemi döneminin araya girmesi ve üzücü bir şekilde uzun bir sürece yayılması, üyelerimizden uzak kalmamıza neden oldu. Bugün UTİKAD olarak yeni dönemde, yeni bir yol haritasıyla sizlerle buluştuğumuzu söylemekten büyük mutluluk duyuyorum.” dedi.

HAYATA GEÇİRİLECEK PROJELER PAYLAŞILDI

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy'dan sonra söz alan ve 1 Kasım 2021 tarihi itibarıyla derneğin Genel Müdürlük görevini üstlenen Alperen Güler, UTİKAD'ın mevcut faaliyetlerini içeren bir sunum gerçekleştirdi. Alperen Güler'in ardından kürsüye çıkan UTİKAD Yönetim Kurulu Yedek Üyesi ve Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin ise yeni yönetimin önümüzdeki dönemde hayata geçireceği projeleri üyeler ile paylaştı. ■

Expert Ms. Melis Güven attended the meeting.

“WE ARE MEETING WITH A NEW ROADMAP”

Delivering the opening speech of the members meeting held in İzmir French Cultural Center Küçük Kulüp, UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy said: “I am very proud to be the second female president of UTİKAD, under which I have been working for many years and with which I have established a strong spiritual bond. My friends who set out on this journey with me are also excited about taking part under the roof of UTİKAD for the Turkish logistics industry.” Ms. Ulusoy continued: “The intervention of the pandemic and the unfortunate spread of it for a long time caused us to fall apart from our members. Today, as UTİKAD, I am very happy to say that we are meeting with you with a new road map in the new term.”

THE PROJECTS TO BE IMPLEMENTED WERE SHARED

Mr. Alperen Güler, who took the podium after UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy and took over the position of General Manager of the association as of November 1, 2021, made a presentation about the current activities of UTİKAD. UTİKAD Board Substitute Member and Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin, who took the podium after Mr. Alperen Güler, shared the projects that the new administration will implement in the coming period with the members. ■

UTİKAD üye buluşmalarının ilkinde yeni yol haritasını açıkladı.

UTİKAD announced its new roadmap at the first one of its member meetings.

UTİKAD'IN EYLÜL-EKİM FAALİYET RAPORU YAYIMDA

UTİKAD'S SEPTEMBER-OCTOBER ANNUAL REPORT HAS BEEN PUBLISHED

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Üretenleri Derneği (UTİKAD), Eylül-Ekim 2021 kapsamında hazırladığı 35'inci çalışma dönemine ait Faaliyet Raporu'nu çevresel sorumluluk bilinci çerçevesinde dijital ortamda yayına aldı.

Association of International Forwarding and Logistics Service Producers (UTİKAD) published the Annual Report for the 35th working period, prepared within the scope of September-October 2021, in the digital environment within the framework of environmental responsibility awareness.

UTİKAD, 35'inci çalışma dönemini aktaran Faaliyet Raporu'nu, internet sitesinde paylaştı. Toplam 40 sayfadan oluşan ve PDF dokümanı şeklinde yayımlanan Faaliyet Raporu'nda çalışma dönemi içinde gerçekleştirilen sektörel girişimler, kurumlara iletilen UTİKAD görüşleri, çalışma grubu faaliyetleri, ziyaretler, düzenlenen ve katılım gösterilen etkinlikler yer aldı.

Bunlarla birlikte UTİKAD'ın eğitim faaliyetleri, UTİKAD yayınları, risk yönetimi faaliyetleri, kurumsal iletişim faaliyetleri ve basında yer alan UTİKAD haberleri de Faaliyet Raporu kapsamında paylaşıldı. ■



UTİKAD shared its Annual Report, which describes its 35th working period, on its website. Sectoral initiatives carried out during the working period, UTİKAD opinions shared with institutions, working group activities, visits, and events held and attended were included in the Annual Report, which consists of 40 pages in total and was published as a PDF document.

In addition to these, UTİKAD's training activities, UTİKAD publications, risk management activities, corporate communication activities and UTİKAD news in the press were also shared within the scope of the Annual Report. ■



You can scan the QR code to access the document in English



UTİKAD'IN MERSİN ZİYARETİ

UTİKAD'S VISIT TO MERSİN

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), üye buluşmalarının ikincisini Mersin'de gerçekleştirdi. UTİKAD Heyeti, 30 Kasım 2021 tarihinde Mersin HiltonSA'da üyeleriyle bir araya geldi.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) held its second members' meeting in Mersin. UTİKAD Delegation met with the members at Mersin HiltonSA on 30 November 2021.

U TİKAD üye buluşmalarının ikincisine UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri Cihan Özkal, Cihan Yusufi, Mehmet Özal, Serdar Ayırtman, Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin, UTİKAD Yönetim Kurulu Yedek Üyesi Murat Gümüşlüol, Akdeniz Bölgesi Çalışma Grubu Başkanı Osman Bakaç, UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler, UTİKAD Üye İlişkileri Uzmanı Melis Köker, UTİKAD Kurumsal İletişim Uzmanı Melis Güven ve UTİKAD Muhasebe ve İdari İşler Sorumlusu Uğur Erim katıldı. Sabah kahvaltısı ile başlayan etkinliğin açılış konuşmasını UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy gerçekleştirdi. Ulusoy'un ardından kürsüde yerini alan UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler, UTİKAD'ın son dönem ve gelecek çalışmaları hakkında bilgi verdi. Yapılan sunumun ardından üyelerin sorunları ve çözüm önerileri üzerine görüşüldü.

UTİKAD, TEMASLARINI GÜÇLENDİRDİ

UTİKAD Heyeti, üye buluşmasının ardından Orta Akdeniz Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürü Ceylan Er'i ve Mersin Liman Başkanı Murat Harun Baştürk'ü makamında ziyaret etti. Görüşmelerde lojistik ve taşımacılık sektörünün gündem konuları üzerine bilgiler verildi. 1 Aralık 2021 tarihinde de ziyaretlere devam eden UTİKAD Heyeti ilk olarak Mersin Valisi Ali İhsan Su'yu makamında ziyaret etti. Yapılan ziyarette UTİKAD'ın faaliyetleri hakkında bilgi verildi. Vali Su'nun ardından Mersin Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Lokmanoğlu ziyaret edilerek denizyolu taşımacılığının güncel durumu üzerine değerlendirmeler yapıldı. UTİKAD Heyeti son ziyaretini ise Mersin Uluslararası Limanı'na gerçekleştirdi. Genel Müdür Johan Van Dale ve Ticaret Grup Müdürü Kerem Kavrar ile görüşen UTİKAD Heyeti, Mersin Uluslararası Limanı bünyesinde sürdürülen çalışmalar hakkında detaylı bilgi aldı. ■

U TİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy, UTİKAD Board Members Mr. Cihan Özkal, Mr. Cihan Yusufi, Mr. Mehmet Özal, Mr. Serdar Ayırtman, Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin, UTİKAD Substitute Board Member Mr. Murat Gümüşlüol, Mediterranean Region Working Group Chair Mr. Osman Bakaç, UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler, UTİKAD Member Relations Expert Ms. Melis Köker, UTİKAD Corporate Communications Expert Ms. Melis Güven and UTİKAD Accounting and Administrative Affairs Officer Mr. Uğur Erim attended the second members' meeting. The opening speech of the event, which started with breakfast, was delivered by UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy. UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler, who took the podium after Ms. Ulusoy, gave information about the last period and future works of UTİKAD. After the presentation, the members' problems and solution suggestions were discussed.

Mersin'de üyelerin sorunları ve çözüm önerileri masaya yatırıldı.

The problems of the members and suggestions to the solutions to these problems were discussed in Mersin.

UTİKAD STRENGTHENED ITS CONTACTS

After the members' meeting, UTİKAD Delegation visited Central Mediterranean Customs and Foreign Trade Regional Manager Mr. Ceylan Er, and Mersin Port Manager Mr. Murat Harun Baştürk at their offices. During the meetings, information was exchanged on the agenda topics of the logistics and transportation industry. Continuing its visits on December 1, 2021, UTİKAD Delegation first visited Mersin Governor Mr. Ali İhsan Su at his office. Mr. Su was informed about the activities of UTİKAD. After Governor Mr. Su, Mersin Chamber of Shipping President Mr. Cihat Lokmanoğlu was visited and evaluations were made on the current situation of maritime transport. UTİKAD Delegation made its last visit to Mersin International Port. UTİKAD Delegation, which met with General Manager Mr. Johan Van Dale and Trade Group Manager Mr. Kerem Kavrar, received detailed information about the works carried out at Mersin International Port. ■

UTIKAD, BURSA'DA ÜYELERİ İLE BULUŞTU

UTIKAD HAS MET WITH ITS MEMBERS IN BURSA

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTIKAD), üye buluşmalarının üçüncüsünü Bursa'da gerçekleştirdi. UTIKAD Heyeti, 17 Aralık 2021 tarihinde Bursa Hilton Convention Center'da üyeleriyle bir araya geldi.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) held its third members meeting in Bursa. UTIKAD Delegation met with its members at Bursa Hilton Convention Center on 17 December 2021.



UTIKAD üye buluşmalarının üçüncüsüne UTIKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, UTIKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTIKAD Yönetim Kurulu Üyeleri Arkin Obdan, Barış Dillioğlu, Cihan Özkal, Serdar Ayırtman, Sibel Gültekin Karagöz, UTIKAD Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin, UTIKAD Üniversiteler Odak Grubu Koordinatörü Yüksel Kahraman, UTIKAD Bursa Temsilcisi Mustafa Harun Gençoğlu, UTIKAD Genel Müdürü Alperen Güler ve UTIKAD İcra Kurulu üyeleri katıldı. Sabah saatlerinde kahvaltı ile başlayan etkinliğin açılış konuşmasını UTIKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy gerçekleştirdi. Ulusoy'un ardından kürsüde yerini alan UTIKAD Genel Müdürü Alperen Güler, UTIKAD'ın son dönemdeki ve gelecekteki çalışmaları hakkında bilgiler verdi. Yapılan sunumun ardından üyelerin dile getirdiği başta konteyner hasarları ve gümrükteki geçiş izinlerinin taşıma sürecini uzatması olmak üzere sektörün gündemindeki konuların Bursa ve çevresindeki yansımaları değerlendirildi.

BURSA'DA, LOJİSTİK GÜNDEMİ KONUŞULDU

UTIKAD Heyeti, 17 Aralık 2021 tarihinde gerçekleşen üye buluşmasının ardından T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı IV. Bölge Müdürlüğü Muhtesin Sevinç'i makamında ziyaret etti. Görüşmede Bursa ve çevresindeki lojistik yatırımlar ve lojistik potansiyelin artırılmasına yönelik görüşler değerlendirildi. Ardından Uludağ Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdür Yardımcısı Murat Ceviz'i ziyaret eden UTIKAD Heyeti, gümrüklerin dijitalleştirilme çalışmalarını değerlendirdi. Bölge Müdür Yardımcısı Murat Ceviz'in ardından Bursa Gümrük Müdürü Muammer Ünal ziyaret edildi. Sektörün gündem konuları üzerine değerlendirmeler yapıldı. UTIKAD Heyeti, son ziyaretini ise Bursa Gümrük Müşavirleri Derneği'ne gerçekleştirdi. Bursa Gümrük Müşavirleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Kattaş, UTIKAD ile Bursa Gümrük Müşavirleri Derneği'nin gelecek dönemdeki olası iş birlikleri hakkında görüştü. ■

UTIKAD President Ms. Ayşem Ulusoy, UTIKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTIKAD Board Members Mr. Arkin Obdan, Mr. Barış Dillioğlu, Mr. Cihan Özkal, Mr. Serdar Ayırtman, Ms. Sibel Gültekin Karagöz, UTIKAD Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin, UTIKAD Universities Focus Group Coordinator Mr. Yüksel Kahraman, UTIKAD Bursa Representative Mr. Mustafa Harun Gençoğlu, UTIKAD General Manager Mr. Alperen Güler and UTIKAD Executive Board members attended the members meeting, which was held for the third time. The opening speech of the event, which started with breakfast in the morning, was delivered by UTIKAD President Ms. Ayşem Ulusoy. UTIKAD General Manager Mr. Alperen Güler, who took the podium after Ms. Ulusoy, gave information about the recent and future works of UTIKAD. After the presentation, the reflections of the issues on the agenda of the industry in Bursa and its surroundings, especially the container damage and the extension of the transit permits at the customs, were discussed at the meeting.

LOGISTICS AGENDA WAS DISCUSSED IN BURSA

After the members meeting held on 17 December 2021, UTIKAD Delegation visited Ministry of Transport and Infrastructure IV. Regional Director Mr. Muhtesin Sevinç at his office. During the meeting, logistics investments in Bursa and its surroundings and views on increasing the logistics potential were evaluated. Later on, UTIKAD Delegation visited Uludağ Customs and Foreign Trade Regional Deputy Director Mr. Murat Ceviz and evaluated the digitalization efforts of customs. After Deputy Regional Manager Mr. Murat Ceviz, UTIKAD Delegation paid a visit to Bursa Customs Manager Mr. Muammer Ünal. The agenda topics of the industry were discussed at the visit. UTIKAD Delegation made its last visit to Bursa Customs Brokers Association. Bursa Customs Brokers Association Chairperson Mr. Orhan Kattaş and UTIKAD Delegation talked about the possible future collaborations of Bursa Customs Brokers Association. ■

UTİKAD ÜYE BULUŞMALARINDA YOĞUN KATILIM SAĞLANDI

UTİKAD MEMBERS' MEETINGS HAVE DRAWN HIGH PARTICIPATION

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), 2021 yılını kapatmadan evvel İzmir, Mersin ve Bursa'da geniş katımlı üye buluşmaları organize etti. UTİKAD Heyeti'nin düzenlediği buluşmalar hakkında memnuniyetlerini dile getiren üyeler ile hem bölge sorunları hem de gelecek hedefleri konuşuldu.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) organized member meetings with high participation in Izmir, Mersin and Bursa before closing 2021. Both regional problems and future goals were discussed with the members who expressed their satisfaction about the meetings organized by UTİKAD Delegation.

U TİKAD Heyeti 2021 yılının son aylarında sırasıyla İzmir, Mersin ve Bursa'da üyeleri ile bir araya geldi. Lojistiğin gündemi ve 2022 hedeflerinin aktarıldığı toplantılarda UTİKAD, üyelerinden tam not aldı. Fiziki buluşmaların artacağına sinyallerinin verildiği organizasyon hakkında ilgili bölge temsilcileri ve üyelerin görüşleri ise şu şekilde oldu:

U TİKAD Delegation met with its members in Izmir, Mersin and Bursa, respectively, in the last months of 2021. UTİKAD got full marks from its members at the meetings where the logistics agenda and 2022 targets were discussed. The opinions of the relevant regional representatives and members about the organization, where the signals of physical meetings will increase, were as follows:

“SON YILLARIN EN BÜYÜK BULUŞMASI” | “THE BIGGEST MEETING OF RECENT YEARS”

UTİKAD'ın İzmir ziyareti ile ilimizde son yılların en büyük taşıma işleri organizatörü buluşması yaşandı. Yeni seçilen UTİKAD Başkanımız ve Yönetim Kurulu'nun, İzmirli üyelerimiz ve şube müdürlerimiz ile olan buluşmasında, sektör temsilcileriyle bir araya gelindi ve derneğimizin icraatları ve gelecek planları tartışıldı. Hem derneğimiz hem de bölgemizdeki üyelerimiz için son derece önemli beklentiler olan karşılıklı değer verme, çalışma gruplarına ve etkinliklere katılım, samimiyet ve ilgi açısından son derece olumlu olduğuna inandığım bu buluşma için hem üyelerimize hem de UTİKAD Yönetim Kurulu'na teşekkür ediyor ve sürekliliğini diliyorum.”



TANER İZMİRLİOĞLU
EGE BÖLGE
ÇALIŞMA GRUBU
BAŞKANI
AEGEAN REGION
WORKING GROUP
CHAIR

With the visit of UTİKAD to Izmir, the biggest freight forwarders meeting of recent years took place in our city. In the meeting of our newly elected UTİKAD President and Board of Directors with our Izmir members and branch managers, we came together with the industry representatives and discussed the actions and future plans of our association. I would like to thank both our members and UTİKAD Board for this meeting, which I believe is extremely positive in terms of mutual appreciation, participation in working groups and activities, sincerity and interest that are extremely important expectations for both our association and our members in our region, and hope these meetings continue.

“SEKTÖRÜMÜZÜ DAHA İLERİ TAŞIMAK İSTİYORUZ”

UTİKAD; Bursa şehrinde, kapsamlı faaliyet alanlarıyla sektörün ortak menfaatlerini koruma ve savunma, sektörün uluslararası standartta gelişimini sağlamak adına toplandı. UTİKAD toplantısı; sektörümüzün gündeminde yer alan konular hakkında karşılıklı bilgi ve görüş alışverişinde bulunulması ve farklı fikirlerden yararlanılması hususlarında üyeler adına faydalı oldu. Sektörümüzü her anlamda daha ileri taşımak istiyoruz; bu doğrultuda gelişimin ve değişimin ışığında toplantıların sürekliliğini öngörüyoruz.



HARUN GENÇOĞLU
BURSA TEMSİLCİSİ
BURSA
REPRESENTATIVE

“WE WANT TO CARRY OUR INDUSTRY FURTHER”

UTİKAD gathered in Bursa in order to protect and defend the common interests of the industry with its comprehensive fields of activity and to ensure the development of the industry at international standards. UTİKAD meeting was beneficial for the members to exchange information and views on the issues on the agenda of our industry and to benefit from different ideas. We want to move our industry forward in every sense; in this direction, we foresee the continuity of the meetings in the light of development and change.

“SÜREKLİLİĞİ ARTMALI”

Akdeniz Bölgesi gerek dökme gerekse konteyner yüklemelerinde lojistik işlemler açısından çok önemli ve stratejik bir konumdadır. Akdeniz Bölgesi limanlarında, ülkemizden çıkış yapan yüklemelerin yaklaşık yüzde 30 ile 40'lık bölümü organize edilmekte ve bu hacim günden güne artmaktadır. Bu nedenle üyesi bulunduğumuz UTİKAD'ın Akdeniz Bölgesi ziyaretinin gerek sektörümüzün gelecek planlamaları için gerekse hâlihazırdaki güncel sorunları tespit etmek, problemlere çözüm bulmak ve aynı zamanda da sektör ve dernek üyeleri ile karşılıklı görüş alışverişinde bulunabilmek açısından verimli olduğu kanaatindeyim. Buluşmaların sürekliliğini ve daha geniş çapta olmasını dilerim.



MERT EKER
FORMER LOJİSTİK
ŞİRKET ORTAĞI
FORMER LOGISTICS
COMPANY PARTNER

“THE CONTINUITY OF THESE MEETINGS SHOULD BE INCREASED”

The Mediterranean Region is in a very important and strategic position in terms of logistics operations in both bulk and container shipments. Approximately 30-40% of the shipments departing from our country are organized at the ports of the Mediterranean Region, and this volume is increasing day by day. For this reason, I am of the opinion that the Mediterranean Region visit of UTİKAD, of which we are a member, is productive both for the future planning of our industry, to identify current problems, to find solutions to problems, and to exchange views with the industry and association members at the same time. I hope the meetings continue and expand.

“ÇOK DAHA SIK GÖRÜŞMELER GERÇEKLEŞTİRECEĞİZ”

Mersin Üye Buluşması çağrımıza, üyelerimizin yüksek katılımı ve sonrasında bu buluşmadan duymuş oldukları memnuniyet UTİKAD olarak bizleri çok mutlu etti. Akdeniz Bölgesi, ülkemizin limanlarında elleçlenen toplam yükün; katı dökme, genel kargo, sıvı dökme, konteyner ve araç olarak yüzde 35'inin, konteyner trafiğinin ise yüzde 23'ünün elleçlendiği ve hinterlandında Irak, İran, Suriye ve Türk Cumhuriyetleri'nin olduğu çok önemli bir lojistik merkezdir. Böylesine önemli bir konumda hizmet üreten UTİKAD Akdeniz Bölgesi üyelerimiz ile sektörel sorunlara çözüm bulmak için gerek yüz yüze gerekse Akdeniz Bölgesi Çalışma Grup toplantılarımızda çok daha sık görüşmeler gerçekleştireceğiz. Akdeniz Bölgesi üyelerimizin aktif katılımlarıyla Türk taşımacılık ve lojistik sektörünün gelişimi için etkin rol oynayacağımıza inanıyorum.



OSMAN BAKAÇ
AKDENİZ BÖLGE
ÇALIŞMA GRUBU
BAŞKANI
MEDITERRANEAN
REGION WORKING
GROUP CHAIR

“WE WILL HAVE MORE FREQUENT MEETINGS”

As UTİKAD, we were very happy with the high participation of our members in our Mersin Members Meeting call and the satisfaction they felt after this meeting. Mediterranean Region, is a very important logistics center where 35 percent of the total cargo handled at the ports of our country like solid bulk, general cargo, liquid bulk, container, vehicle and 23 percent of container traffic are handled and Iraq, Iran, Syria and Turkic Republics are located in its hinterland. We will hold more frequent meetings with our UTİKAD Mediterranean Region members, who provide services in such an important position, both face-to-face and in our Mediterranean Region Working Group meetings in order to find solutions to sectoral problems. I believe that we will play an active role in the development of the Turkish transportation and logistics industry with the active participation of our Mediterranean Region members.

“YÖNETİM VERİLEN SÖZLERİN ARKASINDA”

UTİKAD, İzmir'de her zaman değeri bilinen bir dernektir. Aynı değeri dernek yönetiminden görmek, İzmirli olarak bizleri ziyadesiyle mutlu etti. Yeni Yönetim Kurulu Başkanımız Aşem Ulusoy ve ekibinin İzmir ziyaretlerinde gördük ki, kendilerine olan güvenimiz boş değil ve verilen tüm sözlerin arkasındalar. Toplantı sırasında anlatılan, yeni yönetim ile birlikte oluşturulan, özellikle “Kadın Odak Grubu” çalışmalarının, İzmirli kadın yöneticiler için çok önemli bir çalışma olacağından şüphemiz yok. İzmirli için yakın temas önemlidir. Karşılığını UTİKAD'dan samimi bir şekilde görmek bizim için çok değerli. Bizleri daha sık ziyaret ederek daha yakın temasta bulunacaklarını biliyor, bunun için de kendilerine teşekkür ediyoruz. ■



ASLI MALAY TUNCER
FMS LOJİSTİK
EGE&AKDENİZ
BÖLGE MÜDÜRÜ
FMS LOGISTICS
AEGEAN &
MEDITERRANEAN
REGIONAL
MANAGER

“THE MANAGEMENT IS BEHIND ITS WORDS”

UTİKAD is an association whose value is always appreciated in Izmir. Seeing the same value from the management of the association made us very happy as Izmir residents. During the visit of our new President Ms. Aşem Ulusoy and her team to Izmir, we saw that our trust in them is not blind and they stand behind all the words they gave. We have no doubt that the “Women Focus Group”, which was discussed during the meeting and created together with the new management, will be a very important work for female managers from Izmir. Close contact is important for the people of Izmir. It is very valuable for us to see a sincere response from UTİKAD. We know that they will be in closer contact by visiting us more often, and we thank them for this. ■

UTİKAD 39. OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

UTIKAD 39TH ORDINARY GENERAL ASSEMBLY MEETING WAS HELD

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği'nin (UTİKAD), 39. Olağan Genel Kurul Toplantısı 24 Kasım 2021 tarihinde Elite World Europe Hotel'de gerçekleşti.

The 39th Ordinary General Assembly Meeting of Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) was held at Elite World Europe Hotel on 24 November 2021.



U TİKAD Genel Müdürü Alperen Güler'in açılışını yaptığı 39. Olağan Genel Kurul Toplantısı, bir dakikalık saygı duruşu ve İstiklal Marşı ile başladı. Divan Kurulu Üyeleri seçiminin ardından toplantının açılış konuşmasını yapmak üzere UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy kürsüde yerini aldı.

“UTİKAD STRATEJİ PLANI'NI OLUŞTURDUK”

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, göreve geldikleri günden bu yana geçen iki aylık süreçte yapılan faaliyetleri aktararak konuşmasına başladı: “15 Eylül 2021 tarihinde 38. Olağan Genel Kurul Toplantısı'ndan bu yana iki aylık süreci oldukça yoğun geçirdik. İzmir'de üyelerimizle buluştuk, Mersin'de de değerli üyelerimizle buluşacağız. Kamu ve STK ziyaretlerimizle ilişkilerimizi güçlendirdik. Yönetim Kurulu Strateji Çalıştayı ile bu yeni dönemde UTİKAD için güçlü ve sürdürülebilir bir strateji planı ortaya koyduk. Seçim öncesi vadettiğimiz tüm projelerimizi gerçekleştirmek için sizlerin de desteği ile yüksek bir motivasyonla yolumuza devam ediyoruz.” dedi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ulusoy'un ardından UTİKAD

T he 39th Ordinary General Assembly Meeting, which was opened by UTIKAD General Manager Mr. Alperen Güler, started with a minute of silence and the National Anthem. After the election of the Board Members, UTIKAD President Ms. Ayşem Ulusoy took the podium to deliver the opening speech of the meeting.

“WE HAVE SET THE UTIKAD STRATEGY PLAN”

UTIKAD President Ms. Ayşem Ulusoy started her speech by explaining the activities carried out in two months since they took office. She said: “We have had a very busy two-month period since the 38th Ordinary General Assembly Meeting on September 15, 2021. We met with our members in İzmir, and we will meet with our valuable members in Mersin. We strengthened our relations with our visits to public organizations and NGOs. With the Strategy Workshop of the Board of Directors, we put forward a strong and sustainable strategy plan for UTIKAD in this new period. We are continuing to proceed with high motivation and with your support in order to realize all the projects we promised before the election.” After UTIKAD Board President Ms. Ulusoy, UTIKAD General Manager Mr. Alperen Güler presented the Activity Report, which was prepared for the September-October months since the

Genel Müdürü Alperen Güler, bir önceki Genel Kurul'dan bu yana geçen Eylül-Ekim ayları için hazırlanan Faaliyet Raporu'nu üyelere sundu. Dernek/iktisadi işletmeye dair bütçelerin onaylanması ve tüzük değişikliği maddelerinin oylanmasının ardından şilt sunumlarına geçildi.

AHMET KARTAL BAŞARI ÖDÜLLERİ İKİ YIL İÇİN VERİLDİ

Lojistik sektörüne önemli katkılar sağlayan merhum Ahmet Kartal anısına her yıl verilen başarı ödülleri, bu yıl UTİKAD tarafından belirlenen ve lojistik eğitim programlarına sahip olan üniversitelerin ve meslek liselerinin 2019-2020 ve 2020-2021 öğretim yılı birincilerine verildi. Ödüller, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy tarafından takdim edildi.

2019-2020 ödülleri Piri Reis Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık Bölümü Birincisi Nilüfer Efe, Uşak Üniversitesi Uygulamalı Bilimler Yüksekokulu Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık Bölümü Birincisi Elif İkiz Şirin, İstanbul Medipol Üniversitesi Sosyal Bilimler Meslek Yüksek Okulu Lojistik Bölümü Birincisi Ece Şirine Karan ve Üsküdar Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Lojistik Bölümü Birincisi Ümmü Gülsüm Şenkal aldı.

2020-2021 ödülleri Dokuz Eylül Üniversitesi Denizcilik Fakültesi Lojistik Yönetimi (İngilizce) Bölümü Birincisi Emre Özçelik, Harran Üniversitesi Siverek Uygulamalı Bilimler Fakültesi Uluslararası Ticaret ve Lojistik Bölümü Birincisi Melike Tıkbak, Atatürk Üniversitesi Aşkale Meslek Yüksekokulu Lojistik Bölümü Birincisi Ömer Faruk Kılıç ve Galip Öztürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Ulaştırma Hizmetleri Bölümü Birincisi Melike Yamak aldı. ■

previous General Assembly, to the members. After the approval of the budgets of the association/economic enterprise and the voting of the bylaw amendments, the presentations of the plates were started.

AHMET KARTAL SUCCESS AWARDS WERE GIVEN FOR TWO ACADEMIC YEARS

The success awards given every year in memory of the late Ahmet Kartal, who made significant contributions to the logistics industry, were given to the 2019-2020 and 2020-2021 academic year top students of the universities and vocational high schools, which have been determined by UTİKAD and which have logistics education programs. The awards were presented by UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy.

The awards of the 2019-2020 academic year were presented to Piri Reis University Faculty of Economics and Administrative Sciences, International Logistics and Transportation Department Top Student Nilüfer Efe, Uşak University School of Applied Sciences International Logistics and Transportation Department Top Student Elif İkiz Şirin, İstanbul Medipol University Social Sciences Vocational School Logistics Department Top Students Ece Şirine Karan and Üsküdar Vocational and Technical Anatolian High School Logistics Department Top Student Ümmü Gülsüm Şenkal.

The awards of the 2020-2021 academic year were presented to Dokuz Eylül University Maritime Faculty Logistics Management (English) Department Top Student Emre Özçelik, Harran University Siverek Applied Sciences Faculty International Trade and Logistics Department Top Student Melike Tıkbak, Atatürk University Aşkale Vocational School Logistics Department Top Student Ömer Faruk Kılıç and Galip Öztürk Vocational and Technical Anatolian High School Transportation Services Department Top Student Melike Yamak. ■

ÜYELERE ŞİLTLERİ TAKDİM EDİLDİ

Genel Kurul Toplantısı'nda dernek üyeliğinde 20'nci ve 30'uncu yıllarını tamamlayan firmalar, şiltlerini UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy'dan aldı:

30'UNCU YILLARINI TAMAMLAYAN ÜYELER

- ✓ Arkas Denizcilik ve Nakliyat AŞ
- ✓ Expeditors International Taşımacılık ve Tic AŞ
- ✓ Genel Transport Nakliyat ve Tic Ltd Şti
- ✓ Gezairi Transport Nakliyat ve Ticaret AŞ
- ✓ Karınca Lojistik AŞ
- ✓ Orient Ekspres Uluslararası Taşımacılık Turizm ve Ticaret Ltd Şti
- ✓ Yeni Antalya Transport ve Ticaret AŞ
- ✓ Yüce Uluslararası Nakliyat Gümrük Hiz ve Dış Tic Ltd Şti

20'NCİ YILLARINI TAMAMLAYAN ÜYELER

- ✓ EAST Trans Uluslararası Nakliyat ve Tic Ltd Şti
- ✓ Haliç Uluslararası Taşımacılık Turizm ve Dış Tic Ltd Şti
- ✓ Hellmann Worldwide Lojistik Ltd Şti
- ✓ Horoz Bollere Logistics Taşımacılık AŞ
- ✓ Horoz Lojistik Kargo Hizmetleri ve Tic AŞ
- ✓ Lam Lyonel A. Makzume Vapur Acentalığı AŞ
- ✓ Noatum Lojistik AŞ
- ✓ Rıza Kınay Vapur Acenteliği ve Tic AŞ
- ✓ Viking Kargo Ltd Şti
- ✓ Fahri Üye Tolga Alpaslan

PLATES WERE PRESENTED TO THE MEMBERS

The companies that completed their 20th and 30th years as a member of the association received their plates from UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy:

MEMBERS WHICH HAVE COMPLETED 30TH YEAR

- ✓ Arkas Shipping and Transport Inc.
- ✓ Expeditors International Transportation and Trade Inc.
- ✓ Genel Transport Forwarding and Trade Ltd Co.
- ✓ Gezairi Transport Forwarding and Trade Inc.
- ✓ Karınca Logistics Inc.
- ✓ Orient Ekspres International Transportation Tourism and Trade Ltd Co.
- ✓ Yeni Antalya Transport and Trade Inc.
- ✓ Yüce International Transport Customs Service and Foreign Trade Ltd Co.

MEMBERS WHICH HAVE COMPLETED 20TH YEAR

- ✓ EAST Trans International Transport and Trade Ltd Co.
- ✓ Haliç International Transportation Tourism and Foreign Trade Co. Ltd.
- ✓ Hellmann Worldwide Logistics Ltd Co.
- ✓ Horoz Bollere Logistics Transportation Inc.
- ✓ Horoz Logistics Cargo Services and Trade Inc.
- ✓ Lam Lyonel A. Makzume Ferry Agency Inc.
- ✓ Noatum Logistics Inc.
- ✓ Rıza Kınay Ferry Agency and Trade Inc.
- ✓ Viking Cargo Ltd Co.
- ✓ Honorary Member Tolga Alpaslan

UTİKAD YÖNETİMİ, LOGITRANS FUARI'NDAYDI

UTİKAD MANAGEMENT WAS AT LOGITRANS FAIR

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), 14. Logitrans Fuarı'nda sektör paydaşları ile bir araya geldi. 10-12 Kasım 2021 tarihleri arasında düzenlenen fuarda UTİKAD standı, yerli ve yabancı sektör temsilcilerinden büyük ilgi gördü.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) came together with industry stakeholders at the 14th Logitrans Fair. UTİKAD's booth attracted great attention of local and foreign industry representatives.



Istanbul Fuar Merkezi'nde 10-12 Kasım 2021 tarihleri arasında gerçekleşen Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı'nda UTİKAD, 9'uncu salon 421 numaralı standta hem üyelerini hem de sektör paydaşlarını ağırladı. Açılışını EKO MMI Fuarçılık İdari Direktörü İlker Altun, T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdürü Emre Orhan Öztelli, T.C. Ticaret Bakanlığı Lojistik Dairesi Başkanı Yusuf Karakaş, TİM Başkanı İsmail Gülle, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Başkanı Çetin Nuhoglu ile Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy'un yaptığı fuara bu yıl 18 ülkeden, 122 firma katılım sağladı.

PANELLER İLGI GÖRDÜ

Fuar boyunca düzenlenen panellerde, lojistik gündemine dair önemli

UTIKAD hosted both its members and industry stakeholders in the International Logitrans Transport Logistics Fair, which was held at Istanbul Expo Center between 10-12 November 2021, in the 9th Hall, booth number 421. The opening of the fair was made by EKO MMI Fairs Managing Director Mr. İlker Altun, Ministry of Trade General Manager of International Service Trade Mr. Emre Orhan Öztelli, Ministry of Trade Head of the Logistics Department Mr. Yusuf Karakaş, TIM Chairperson Mr. İsmail Gülle, International Transporters Association (UND) President Mr. Çetin Nuhoglu, and Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) President Ms. Ayşem Ulusoy. 122 companies from 18 countries participated in the fair this year.

THE PANELS ATTRACTED ATTENTION

Important issues regarding the logistics agenda were evaluated at

konular değerlendirildi. Lojistiğe ilişkin tüm yeniliklerin vitrini olmayı hedefleyen fuarda, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Aysem Ulusoy “Hava Kargo Sektöründe Kadın” panelinde konuşmacı olarak yer aldı.

13 UTİKAD ÜYESİ ÖDÜL ALDI

Fuarın ikinci gününde ise 12’nci kez düzenlenen Atlas Lojistik Ödülleri sahiplerini buldu. Kategorilerin titizlikle belirlendiği ödül töreninde 72 aday arasından, 26 firma ödül almaya layık görüldü.

UTİKAD, ALMANYA ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ TEMSİLCİLERİ İLE BULUŞTU

UTİKAD Heyeti ile Almanya ulaştırma sektörü temsilcileri, Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı sonrasında düzenlenen akşam yemeğinde buluştu. Galataport İstanbul’da gerçekleşen yemeğe; UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Cihan Yusufi, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Serdar Ayırtman, UTİKAD Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin, UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler, UTİKAD Üyesi Arif Badur, Logistics Alliance Germany Baş Danışmanı Stefan Schröder, Logistics Alliance Germany Ofis Müdürü Dr. Jens Klaunberg, Logistic Network Consultants İş Geliştirme Müdürü Nisrin Haidar ile Züst & Bachmeier Project GmbH Bölge Müdürü Ergin Büyükbayram katıldı.

Toplantıda Türk ve Alman lojistik sektöründeki son gelişmeler, karşılıklı iş birliği olanakları, Türkiye ve Almanya’nın lojistik altyapı olanakları ve yatırımlar hakkında görüşüldü. UTİKAD Heyeti tarafından sunulan dosyada Almanya-Türkiye arası intermodal taşımacılığın geliştirilmesi için öneriler, Logistics Alliance Germany ve UTİKAD üyeleri arasında geliştirilebilecek iş birliği olanakları, Almanya-Türkiye-Orta Asya transit koridorunun geliştirilmesine yönelik öneriler yer aldı. ■

the panels held during the fair. Aiming to be the showcase of all innovations in logistics, UTİKAD Board President Ms. Aysem Ulusoy took part as a speaker in the “Women in the Air Cargo Sector” panel.

13 UTİKAD MEMBERS RECEIVED AWARDS

On the second day of the fair, Atlas Logistics Awards, which was organized for the 12th time, were presented to the winners. 26 companies were awarded among 72 candidates at the award ceremony, where the categories were determined meticulously.

UTİKAD MET WITH THE REPRESENTATIVES OF THE GERMAN TRANSPORT INDUSTRY

UTİKAD Delegation and representatives of the German transport industry met at the dinner held after the International Logitrans Transport Logistics Fair. UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy, UTİKAD Board Member Mr. Cihan Yusufi, UTİKAD Board Member Mr. Serdar Ayırtman, UTİKAD Regional Coordinator Mr. Bilgehan Engin, UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler, UTİKAD Member Mr. Arif Badur, Logistics Alliance Germany Chief Advisor Mr. Stefan Schröder, Logistics Alliance Germany Office Manager Dr. Jens Klaunberg, Logistic Network Consultants Business Development Manager Ms. Nisrin Haidar and Züst & Bachmeier Project GmbH Regional Manager Mr. Ergin Büyükbayram attended the dinner held at Galataport Istanbul.

The latest developments in the Turkish and German logistics industries, mutual cooperation opportunities, logistics infrastructure opportunities and investments of Turkey and Germany were discussed at the meeting. The file presented by UTİKAD Delegation included suggestions for the development of intermodal transportation between Germany and Turkey, possible cooperation opportunities between Logistics Alliance Germany and UTİKAD members, and suggestions for the development of the Germany-Turkey-Central Asia transit corridor. ■

ATLAS LOJİSTİK ÖDÜLÜ SAHİBİ OLAN UTİKAD ÜYELERİ

- ✓ Uluslararası Taşıma İşleri Organizatörleri (R2/TİO): Globelink Ünimar
- ✓ Yurt İçi Lojistik İşletmecileri (L1): Arkas Lojistik
- ✓ Uluslararası Lojistik İşletmecileri (L2): Omsan Lojistik
- ✓ Demiryolu Taşıması Firmaları (Forwarder): Sarp Intermodal
- ✓ Demiryolu Taşıması Firmaları (Operatörler): Medlog Lojistik
- ✓ Uluslararası Deniz Taşıması Firmaları (Forwarder): Arkas Lojistik
- ✓ Uluslararası Hava Taşıma Firmaları (Forwarder): Globelink Ünimar
- ✓ Uluslararası Hava Taşıma Firmaları (Havayolu Taşıyıcısı): Turkish Cargo
- ✓ “Kadın İçin Taşıyoruz” Projesi: DFDS Akdeniz İş Birimi
- ✓ Yılın Lojistik Tedarikçisi: Siber Yazılım
- ✓ Yılın Lojistik Yöneticisi (Karayolu): Arzu Akyol Ekiz (Ekol Lojistik)
- ✓ Yılın Lojistik Yöneticisi (Demiryolu): Yiğit Altıparmak (Sarp Intermodal)
- ✓ Yılın Lojistik Yöneticisi (Denizyolu): Deniz Dinçer Memiş (Sarp Intermodal)

UTİKAD MEMBERS WHICH RECEIVED ATLAS LOGISTICS AWARD

- ✓ International Freight Forwarders (R2/TİO): Globelink Ünimar
- ✓ Domestic Logistics Operators (L1): Arkas Logistics
- ✓ International Logistics Operators (L2): Omsan Logistics
- ✓ Railway Transport Companies (Forwarder): Sarp Intermodal
- ✓ Rail Freight Companies (Operators): Medlog Logistics
- ✓ International Sea Freight Forwarders: Arkas Logistics
- ✓ International Air Transport Companies (Forwarder): Globelink Ünimar
- ✓ International Air Transport Companies (Airline Carrier): Turkish Cargo
- ✓ “We Carry for Women” Project: DFDS Mediterranean Business Unit
- ✓ Logistics Supplier of the Year: Siber Yazılım
- ✓ Logistics Manager of the Year (Road): Arzu Akyol Ekiz (Ekol Logistics)
- ✓ Logistics Manager of the Year (Rail): Yiğit Altıparmak (Sarp Intermodal)
- ✓ Logistics Manager of the Year (Sea): Deniz Dinçer Memiş (Sarp Intermodal)

UTİKAD, 2022'YE HIZLI BAŞLADI

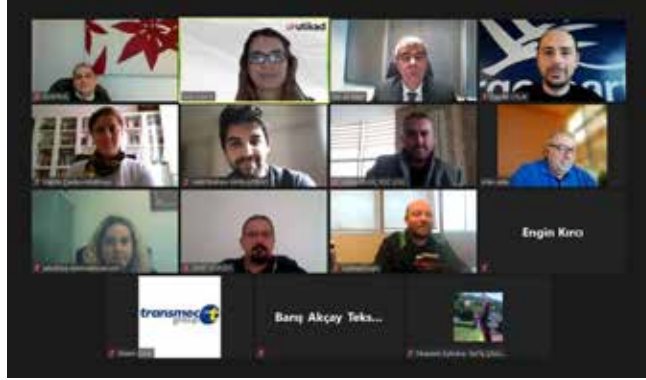
UTİKAD'S QUICK START TO 2022

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Üretenleri Derneği (UTİKAD), Ayşem Ulusoy başkanlığında yeni yönetimle yeni yıl, hızlı başladı. Göreve geldikleri günden itibaren gerek üye ziyaretleri gerekse katılım gösterilen etkinliklerde öne çıkan UTİKAD, pek çok görüşmeye imzaya attı.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) made a quick start to the new year with the new management under the presidency of Ms. Ayşem Ulusoy. UTİKAD, which has come to the fore both in member visits and the events held since the day it took office, has organized many meetings.

ÇEVİRİM İÇİ ETKİNLİKLER

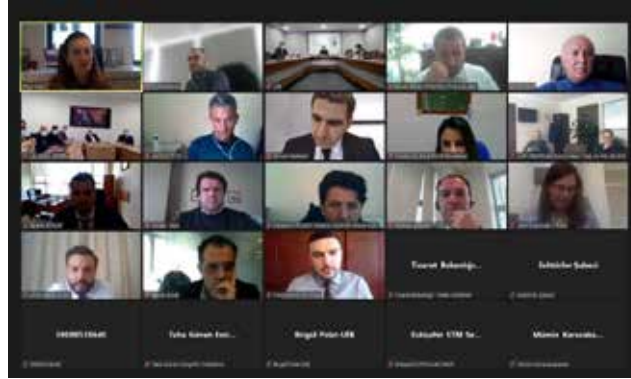
UTİKAD, yeni dönemin ilk Karayolu Çalışma Grubu toplantısını 16 Aralık 2021 tarihinde gerçekleştirdi. UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Karayolu Çalışma Grubu Başkanı İsmail Tekin, toplantının başkanlığını yürüttü.



ONLINE EVENTS

UTİKAD held the first Road Working Group meeting of the new term on 16 December 2021. UTİKAD Board Member and Road Working Group President Mr. İsmail Tekin chaired the meeting.

T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Anlaşmalar ve Avrupa Birliği Genel Müdürlüğü tarafından 2022 yılında da Ticaretin Kolaylaştırılması Koordinasyon Komitesi, Ticaretin Kolaylaştırılması Farkındalık Toplantıları yapıldı. UTİKAD Gümrük ve Antrepo Çalışma Grubu üyeleri tarafından katılım gösterilen toplantılarda, belirlenen bölge müdürlükleri kapsamında yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri değerlendirildi.



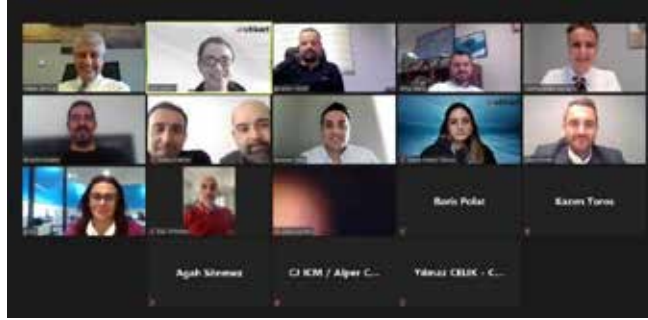
Trade Facilitation Coordination Committee Trade Facilitation Awareness Meetings were held by the Ministry of Trade General Directorate of International Agreements and European Union in 2022, as well. In the meetings attended by UTİKAD Customs and Warehouse Working Group members, the problems and solution suggestions within the scope of the specific regional directorates were evaluated.

TÜRKÇİMENTO tarafından 20 Aralık 2021 tarihinde düzenlenen Lojistikte Yeni Rotalar ve Fırsatlar Webinarı'na UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Denizyolu Çalışma Grubu Başkanı Cihan Özkal katıldı. Özkal, çevrim içi toplantıda, denizyolu taşımacılığı ve sektör gelişmelerine ilişkin bilgiler aktardı.



UTİKAD Board Member and Sea Working Group President Mr. Cihan Özkal attended the New Routes and Opportunities in Logistics Webinar organized by TÜRKÇİMENTO on December 20, 2021. Mr. Özkal provided information on maritime transport and developments regarding the industry at the online meeting.

UTİKAD, yeni dönemin ilk Demiryolu ve Intermodal Çalışma Grubu toplantısını, 30 Kasım 2021 tarihinde gerçekleştirdi. UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Demiryolu ve Intermodal Çalışma Grubu Başkanı Sibel Gültekin Karagöz'ün başkanlığında yürütülen toplantıda önemli konular konuşuldu.



UTİKAD held the first Rail and Intermodal Working Group meeting of the new term on 30 November 2021. Important issues were discussed at the meeting chaired by UTİKAD Board Member and Rail and Intermodal Working Group President Ms. Sibel Gültekin Karagöz.

UTİKAD, yeni dönemin ilk Havayolu Çalışma Grubu toplantısını gerçekleştirdi. UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Mehmet Özal'ın başkanlığında yürütülen toplantı oldukça keyifli geçti.



UTİKAD held the first Air Working Group meeting of the new term. The meeting, chaired by UTİKAD Board Member and Air Working Group President Mr. Mehmet Özal, was very enjoyable.

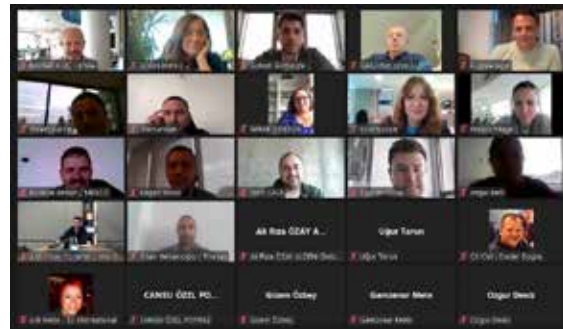
T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, UHDGM tarafından 10 Kasım 2021 tarihinde düzenlenen Yeşil Lojistik Çalıştayı geniş bir katılımı ile gerçekleştirildi. Çalışmaya UTİKAD Sektörel İlişkiler Uzmanı Ezgi Demir konuşmacı olarak katılarak "Sürdürülebilir Lojistik ve UTİKAD" konulu bir sunum yaptı.



The Green Logistics Workshop, organized by the Ministry of Transport and Infrastructure UHDGM on November 10, 2021, was held with broad participation. UTİKAD Industrial Affairs Expert Ms. Ezgi Demir attended the workshop as a speaker and made a presentation on "Sustainable Logistics and UTİKAD".



Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), yeni dönemin ilk Denizyolu Çalışma Grubu toplantısını yüksek katılımı ile tamamladı.



Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) completed the first Sea Working Group meeting of the new term with broad participation.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, 11 Ocak'ta, Bandırma Onyedi Eylül Üniversitesi tarafından düzenlenen "Lojistikte Kadın Olmak" konulu çevrim içi etkinliğe konuşmacı olarak katıldı.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, 22 Aralık 2021 tarihinde, İstanbul Üniversitesi Lojistik Kulübü tarafından düzenlenen "Lojistikte Kadın Olmak" çevrim içi toplantıya katıldı.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy participated at the online meeting titled "Being a Woman in Logistics" organized by Bandırma Onyedi Eylül University as a speaker on January 11.

UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy attended the online meeting "Being a Woman in Logistics" organized by Istanbul University Logistics Club on December 22, 2021.

ZİYARET

UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Gümrük ve Antrepo Çalışma Grubu Başkanı Arkin Obdan, 15 Aralık 2021 tarihinde Gümrüklü Antrepo İşletmecileri Derneği (GAİD) Yönetim Kurulu Başkanı Cavit Değirmenci ve GAİD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Osman Gökhan İskender'i ziyaret etti. Yapılan toplantıda, sektöre yarar sağlayacak ortak projeler üretilmesi adına fikir alışverişinde bulunuldu. GAİD Yönetimi UTİKAD'a başarılar diledi.



UTİKAD Board Member and Customs and Warehouse Working Group President Mr. Arkin Obdan visited Customs Bonded Warehouse Operators Association (GAID) Board President Mr. Cavit Değirmenci and GAID Vice President Mr. Osman Gökhan İskender on 15 December 2021. Ideas were exchanged at the meeting in order to produce joint projects that the industry would benefit from. GAID Management wished UTİKAD success.

UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Mehmet Özal, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Serkan Eren, UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler ve MNG Airlines Kargo Hizmetleri Müdürü Yavuz Şabudak, İstanbul Havalimanı Gümrük Müdürü Ali Gökdemir'i ziyaret etti. 14 Aralık 2021 tarihinde gerçekleşen ziyaretin gündeminde, havayolu taşımacılığına dair başlıklar yer aldı.



UTİKAD Board Member and Air Working Group President Ms. Mehmet Özal, UTİKAD Board Member Mr. Serkan Eren, UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler and MNG Airlines Cargo Services Manager Mr. Yavuz Şabudak visited Istanbul Airport Customs Manager Mr. Ali Gökdemir. The agenda of the visit, which took place on 14 December 2021, covered the topics related to air transportation.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Mehmet Özal ve UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler 9 Aralık 2021 tarihinde Türk Hava Yolları Kargo Genel Müdür Yardımcısı Turhan Özen'i makamında ziyaret etti.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy, UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Board Member and Air Working Group President Mr. Mehmet Özal and UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler visited Turkish Airlines Cargo Deputy General Manager Mr. Turhan Özen on 9 December 2021.

VISIT

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Özal, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Serkan Eren, UTİKAD Sektörel İlişkiler Uzmanı Gamze Bozkurt Mutlu'dan oluşan UTİKAD Heyeti; 23 Kasım tarihinde MNG Havayolları Genel Müdürü Ali Sedat Özkazanç'ı ziyaret etti.



UTİKAD Delegation consisting of UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy, UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Board Member Mr. Mehmet Özal, UTİKAD Board Member Mr. Serkan Eren, and UTİKAD Industrial Affairs Expert Ms. Gamze Bozkurt Mutlu visited MNG Airlines General Manager Mr. Ali Sedat Özkazanç on November 23.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Özal, UTİKAD Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin ve UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler; 18 Kasım 2021 tarihinde T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdürü Dr. Emre Orhan Öztelli'yi makamında ziyaret etti.



UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Board Member Mr. Mehmet Özal, UTİKAD Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin and UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler visited Ministry of Trade Director General of International Trade in Services Dr. Emre Orhan Öztelli in his office.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Özal, UTİKAD Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin ve UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler 18 Kasım 2021 tarihinde Ankara'da AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Nikolaus Meyer-Landrut ile bir araya geldi.



UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Board Member Mr. Mehmet Özal, UTİKAD Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin and UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler met with the Head of the EU Delegation to Turkey Ambassador Mr. Nikolaus Meyer-Landrut in Ankara on 18 November 2021.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy ve UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler, 9 Kasım 2021 tarihinde Evdeneve Nakliyeciler Derneği (END) Onursal Başkanı Davut Ukan ve İTO 24 Taşıma Lojistik Komitesi Üyesi Ercan Karakurt ile bir araya geldi.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy and UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler met with Honorary President of Evdeneve Transporters Association (END) Mr. Davut Ukan and ITO 24 Transportation Logistics Committee Member Mr. Ercan Karakurt on November 9, 2021.

Türkiye Nakliyeciler Derneği (TND) Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Dağcı ve Yönetim Kurulu Üyeleri, 26 Ekim 2021 tarihinde UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy'u ziyaret etti.



Turkish Transporters Association (TND) Board President Mr. Yusuf Dağcı and Board Members visited UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy on October 26, 2021.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri Cihan Yusufi, Barış Dillioğlu, Serdar Ayırtman ve UTİKAD Sektörel İlişkiler Müdürü Alperen Güler; 25 Ekim 2021 tarihinde İMEAK DTO Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Kıran, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şadan Kaptanoğlu ve Yönetim Kurulu Üyesi Burak Akartaş ile bir araya geldi.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy, UTİKAD Board Members Mr. Cihan Yusufi, Mr. Barış Dillioğlu, Mr. Serdar Ayırtman and UTİKAD Sectoral Relations Manager Mr. Alperen Güler gathered together with İMEAK DTO Board President Mr. Tamer Kıran, Board Vice President Mr. Şadan Kaptanoğlu and Board Member Mr. Burak Akartaş on October 25, 2021

ETKİNLİK

EVENT

UTİKAD'ın da destekçileri arasında olduğu Askeri Lojistik ve Destek Zirvesi (DLSS), T.C. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayi Başkanlığı (SSB) destekleri ile 7-8 Aralık 2021 tarihlerinde Ankara Hilton Garden Inn Gimat Otel'de düzenlendi. Zirvenin 8 Aralık 2021 tarihindeki programına, UTİKAD'ı temsilen UTİKAD Havayolu Çalışma Grubu Üyesi Arif Badur katılım gösterdi. Badur, "Savunma Lojistiği Tedarik Sürecinde Diplomatik İşlemler ve Özel Prosedürler" konulu bir konuşma yaptı.



Procedures in the Defense Logistics Procurement Process".

The Military Logistics and Support Summit (DLSS), of which UTİKAD is among its supporters, was held at Ankara Hilton Garden Inn Gimat Hotel on 7-8 December 2021 with the support of the Presidency of Defense Industries (SSB). UTİKAD Air Working Group Member Mr. Arif Badur participated in the summit's event on 8 December 2021 on behalf of UTİKAD. Mr. Badur gave a speech on "Diplomatic Transactions and Special

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, 10 Aralık 2021 tarihinde, Çırağan Sarayı'nda gerçekleşen 5. İstanbul Ekonomi Zirvesi'nde "Covid-19 ile Birlikte Kırılan Tedarik Zincirinde Yeni Dengeler" adlı oturumda konuşmacı olarak yer aldı.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy took part in the session titled "New Balances in the Supply Chain Broken with COVID-19" as a speaker at the 5th Istanbul Economic Summit held in Çırağan Palace on December 10, 2021.

UTİKAD Eski Başkanı ve FIATA Onur Üyesi Kosta Sandalcı, 23-24 Kasım tarihleri arasında gerçekleşen Ankara Üniversitesi Uygulamalı Bilimler Eğitimi-Öğretimi ve Araştırmaları Konferansı'na konuşmacı olarak katılarak Yeni Dönem Lojistiği ve Güncel Çözümler konulu bir sunum gerçekleştirdi.



Former UTİKAD President and FIATA Honorary Member Mr. Kosta Sandalcı attended Ankara University Applied Sciences Education-Teaching and Research Conference as a speaker and made a presentation on New Term Logistics and Current Solutions.

UTİKAD Üniversiteler Odak Grubu Koordinatörü Yüksel Kahraman, 12 Kasım 2021 tarihinde Bandırma Onyedi Eylül Üniversitesi tarafından düzenlenen Bandırma Lojistik Zirvesi'ne konuşmacı olarak katıldı.



UTİKAD Universities Focus Group Coordinator Mr. Yüksel Kahraman attended Bandırma Logistics Summit organized by Bandırma Onyedi Eylül University on 12 November 2021 as a speaker.

UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri 6 Kasım 2021 Cumartesi günü Strateji Çalıştayı için bir araya geldi.



UTİKAD Board Members came together for Strategy Workshop on Saturday, November 6, 2021.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından düzenlenen Türkiye Lojistik Portalı Basın Lansmanı'na konuşmacı olarak katıldı. Ulusoy, Türkiye Lojistik Portalı'nın sektörün dijitalleşmesi için çok önemli bir adım olduğunu dile getirdi.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy attended Turkey Logistics Portal Press Launch organized by Turkish Exporters' Assembly (TIM) as a speaker. Ms. Ulusoy stated that Turkey Logistics Portal is a very important step for the digitalization of the industry.



TOPLANTI

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Ankara Temsilcisi Ali Rıza Özay ve UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler, 12 Ocak'ta T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor ve Genel Müdür Yardımcısı Dr. Murat Korçak ile Ankara'da bir araya geldi. Yapılan toplantıda; TİO Yönetmeliği, şoför istihdamı ve geçiş belgeleri konuları üzerine görüşüldü.



transit documents were discussed at the meeting.

MEETING

UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Ankara Representative Mr. Ali Rıza Özay and UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler gathered together with Ministry of Transport and Infrastructure General Manager of Transport Services Regulation Mr. Murat Baştor and Deputy General Manager Dr. Murat Korçak in Ankara on January 1. The issues such as Regulation on Freight Forwarders, employment of drivers and

UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Karayolu Çalışma Grubu Başkanı İsmail Tekin, T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü tarafından 30 Kasım 2021 tarihinde Ankara'da düzenlenen Geçiş Belgeleri Dağıtım Esasları Toplantısı'na katıldı.



UTİKAD Board Member and Road Working Group President Mr. İsmail Tekin attended the Transition Documents Distribution Principles Meeting held in Ankara on 30 November 2021 by the Ministry of Transport and Infrastructure General Directorate of Transport Services Regulation.

UTİKAD yeni dönemin ilk İzmir üye toplantısını gerçekleştirdi. 16 Kasım 2021 tarihinde İzmir Deniz Ticaret Odası'nda gerçekleşen toplantıya, UTİKAD Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin, İzmir Bölge Temsilcisi Taner İzmirlioğlu ve UTİKAD üyeleri katıldı.

UTİKAD held the first İzmir members meeting of the new term. UTİKAD Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin, İzmir Regional Representative Mr. Taner İzmirlioğlu and UTİKAD members attended the meeting held at İzmir Chamber of Shipping on 16 November 2021.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy ve UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Cihan Yusufi 4 Kasım 2021 tarihinde İMEAK Deniz Ticaret Odası tarafından düzenlenen 8. Müşterek Meslek Komiteleri Toplantısı'na katıldı.



UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy and UTİKAD Board Member Mr. Cihan Yusufi attended the 8th Joint Professional Committees Meeting organized by İMEAK Chamber of Shipping on 4 November 2021.

TEMSİLİYET

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu DEİK'te 15 Ocak 2022'de gerçekleşen seçimlerde DEİK Lojistik İş Konseyi Başkanı seçildi.



REPRESENTATION

UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy was elected as DEİK Logistics Business Council President in the elections held at the Foreign Economic Relations Board DEİK on January 15, 2022.

Uluslararası Taşıma İşleri
Organizatörleri Dernekleri
Federasyonu FIATA'nın 18 Kasım 2021
tarihinde çevrim içi olarak gerçekleşen
Seçimli Genel Kurul Toplantısı'nda
UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan
Yardımcısı Emre Eldener FIATA
Genişletilmiş Yönetim Kurulu Üyesi,
UTİKAD Eski Yönetim Kurulu
Başkanı Turgut Erkeskin ise FIATA
Kıdemli Başkan Yardımcısı seçildi.



UTIKAD Vice President Mr. Emre
Eldener was elected as FIATA Extended
Board Member and UTIKAD Former
Board President Mr. Turgut Erkeskin
was elected FIATA Senior Vice
President at the online Elective General
Assembly Meeting of International
Federation of Freight Forwarders'
Associations FIATA on November 18,
2021.

İŞ BİRLİĞİ

UTİKAD, yeni ofisi için Türk Eğitim
Vakfı (TEV) ile bir iş birliğine
imza attı. UTİKAD'ın, TEV'den
kiraladığı yeni ofisinin tüm kira
ödemesi, tıp öğrencilerine burs olarak
değerlendirilecek.



UTIKAD realized a cooperation with
Turkish Educational Foundation (TEV)
for its new office. All rent payments of
UTIKAD's new office leased from TEV
will be sent as scholarships for medical
students.

COOPERATION

EĞİTİM

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı
Aysem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu
Üyeleri Mehmet Özal, Serdar Ayırtman,
Sibel Gültekin Karagöz, UTİKAD
Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin,
UTİKAD Yönetim Kurulu Yedek Üyesi
Murat Gümüşiül ve UTİKAD Sektörel
İlişkiler Uzman Yardımcısı Halil İbrahim
Kaya, 28 Aralık 2021 tarihinde AKOM
tarafından düzenlenen Afet Farkındalık
Eğitimi'ne katıldı.



UTIKAD Board President Ms. Aysem
Ulusoy, UTIKAD Board Members Mr.
Mehmet Özal, Mr. Serdar Ayırtman,
Ms. Sibel Gültekin Karagöz, UTIKAD
Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin,
UTIKAD Substitute Board Member
Mr. Murat Gümüşiül and UTIKAD
Industrial Affairs Assistant Expert Mr.
Halil İbrahim Kaya participated in the
Disaster Awareness Training organized
by AKOM on December 28, 2021.

TRAINING

CANLI YAYIN

UTİKAD Genel Müdürü Alperen
Güler, 28 Aralık 2021 tarihinde,
Ekotürk TV'de Ayşegül Ketenci'nin
sunduğu Lojistik Dünyası
programının canlı yayın konuğu
oldu ve lojistik sektörüne dair
değerlendirmelerde bulundu.



LIVE BROADCAST

UTIKAD General Manager Mr.
Alperen Güler appeared on the live
broadcast of the Logistics World
programme presented by Ayşegül
Ketenci on Ekotürk TV as a guest
on December 28, 2021 and made
evaluations about the logistics industry.

UTİKAD ÜYELERİ İÇİN ÜÇ BÜYÜK AVANTAJ

THREE GREAT ADVANTAGES FOR UTİKAD MEMBERS

Türk lojistik sektörünün ihtiyaçlarını karşılama noktasında çalışmalarını aralıksız sürdüren Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) BP Petrolleri, Dünya Göz Hastanesi ve TARIFF uygulaması için önemli anlaşmalara imza attı.

Continuing its efforts to meet the needs of the Turkish logistics industry, Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) signed important agreements for BP Petrolleri, AŞ, Dünyagöz Hospital and TARIFF application.

U TİKAD, sektörün ve üyelerinin ihtiyaçları doğrultusunda önemli iş birliklerine 2022 itibarıyla da devam ediyor. Yaptığı anlaşmalar sayesinde UTİKAD üyeleri hem maliyet tasarrufu sağlamaya hem de rekabet gücünü artırmaya devam edecek.

BP PETROLLERİ AŞ TAŞITMATİK ANLAŞMASI

UTİKAD, üyelerinin taşıma ve binek araçların, yakıt maliyetlerinde iyileştirme sağlamak amacıyla BP Petrolleri AŞ firması ile Taşımatik anlaşmasını yeniledi. Bu anlaşma ile UTİKAD üyesi firmalara, BP Petrolleri'ne ait 750 aktif istasyonda geçerli olmak üzere yakıt alımlarında indirim imkânı sağlanıyor.

Ayrıca üyeler "Doğrudan Borçlanma Sistemi", "Teminat Mektubu" ve "Kredi Kartı" ile ödeme seçenekleri sayesinde herhangi bir limit koşulu olmadan bu kampanyadan yararlanabilecek. Söz konusu anlaşmadan faydalanmak isteyen firmalar, tasitmatik@asetim.com uzantılı e-posta adresi veya 0533 652 19 67 telefon numarası üzerinden Savaş Güngör ile irtibat kurabilir.

A s of 2022, UTİKAD continues its important cooperations in line with the needs of the industry and its members. Thanks to the agreements made, UTİKAD members will continue to save costs and increase their competitiveness.

BP PETROLLERİ TAŞITMATİK AGREEMENT

UTİKAD renewed its Taşımatik Agreement with BP Petrolleri AŞ in order to improve the fuel costs of its members' transportation and passenger vehicles. With this agreement, UTİKAD member companies will be provided a discount on fuel purchases valid at 750 active stations of BP.

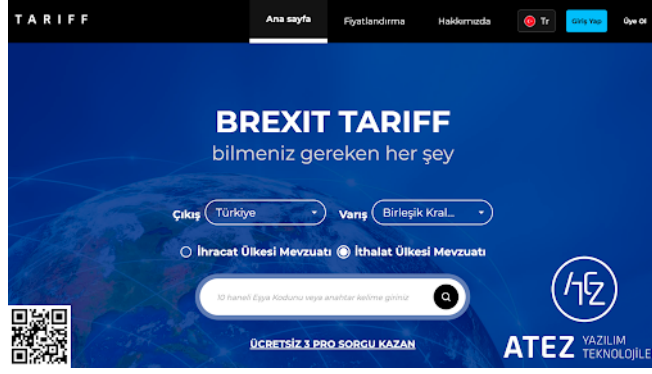
In addition, members will be able to benefit from this campaign without any limit conditions, thanks to the "Direct Debit System", "Letter of Guarantee" and "Credit Card" payment options. Companies wishing to benefit from this agreement can contact Savaş Güngör via e-mail at tasitmatik@asetim.com or by calling 0533 652 19 67.



İNDİRİMLİ TARIFF UYGULAMASI

TARIFF uygulaması Birleşik Krallık, Avrupa Birliği ve Türkiye'nin kendi aralarındaki çift yönlü ithalat-ihracat işlemleri için geçerli mevzuatın, tüm vergilerin, uygulanacak önlemlerin, kontroller ve gerekli dokümanların, eşyanın kodu veya anahtar kelime ile sorgulanarak görüntülenebilmesini sağlıyor.

TARIFF uygulaması kapsamında yapılan anlaşmada UTİKAD üyelerine özel kupon kodu tanımlandı. Söz konusu kupon kodu ile UTİKAD üyelerinin bir yıl içerisinde sınırsız sorgu yapabildiği "Pro Sınırsız" paketine yüzde 5 indirim uygulanacak. Yüzde 5 indirim, ürünü satın alacak son tüketici için de geçerli olacak. Bu uygulama için UTİKAD, Atez Yazılım Teknolojileri ile anlaşma imzaladı. UTİKAD üyeleri, bu anlaşmadan faydalanmak için caclar.akyol@atez.com.tr e-posta adresi veya 0545 545 89 59 telefon numarası üzerinden Çağlar Akyol ile iletişime geçebilir. ■



TARIFF APPLICATION ON SPECIAL DISCOUNT

TARIFF application enables the current regulations on bilateral import-export operations among the United Kingdom, the European Union and Turkey all taxes, the measures to be applied and the necessary documents to be viewed by querying with an item code or keyword.

In the agreement made within the scope of TARIFF application, a special coupon code was defined

for UTİKAD members. With this coupon code, a 5-percent discount will be applied to the "Pro Unlimited" package, which allows UTİKAD members to make unlimited inquiries within a year. The 5-percent discount will also be valid for the end consumer who will purchase the product. UTİKAD signed an agreement with Atez Software Technologies for this application. To benefit from this agreement, UTİKAD members can contact Çağlar Akyol via e-mail at caclar.akyol@atez.com.tr or by calling 0545 545 89 59. ■

YENİ ANLAŞMA!



NEW DEAL!

DÜNYAGÖZ HASTANESİ İNDİRİMLERİ

UTİKAD, üyelerine özel indirim imkânları sunmak üzere Dünyagöz Hastanesi ile iş birliği protokolü imzaladı. Protokol kapsamında, UTİKAD üyeleri ve birinci derece yakınları için tetkik ve ameliyatlarda bir yıl boyunca geçerli indirimler tanımlandı. Dünyagöz Hastanesi tarafından muayene ve tetkiklerde yüzde 20, lazer ameliyat, genel ve özel ameliyatlarda ise yüzde 10 indirim uygulanacak. Ayrıca Dünyagöz Hastanesi Ataköy Şubesi'nde bulunan Dünya Estetik Merkezi'nde yüzde 30, diyetisyen hizmetlerinde ise yüzde 50 indirim sağlanacak.

Söz konusu iş birliği hakkında detaylı bilgi almak isteyen firmalar, 0530 036 00 30 telefon numarası üzerinden Dünyagöz Hastanesi İş Geliştirme Uzmanı Cansu Erdoğan ile iletişime geçebilir.

DISCOUNTS AT DÜNYAGÖZ HOSPITAL

UTİKAD signed a cooperation protocol with Dünyagöz Hospital to offer special discounts to its members. Within the scope of the protocol, UTİKAD members and their first-degree relatives will benefit from discounts valid for one year in doctor examinations and surgeries. Dünyagöz Hospital will offer a 20-percent discount on examinations and tests, and a 10-percent discount on laser surgery, general and special surgeries. In addition, a 30-percent discount will be provided at Dünya Aesthetics Center located at Dünyagöz Hospital Ataköy Branch, and a 50-percent discount on dietitian services.

Companies that want to get detailed information about the cooperation in question can contact Dünyagöz Hospital Business Development Specialist Cansu Erdoğan on 0530 036 00 30.

LOJİSTİK SEKTÖRÜ, 2022'Yİ NASIL DEĞERLENDİRİYOR?

HOW DOES THE LOGISTICS INDUSTRY SEIZE UPON 2022?

Türkiye, 2021 yılını ihracatta rekor kırarak kapattı, bu rekorun ardında lojistik sektörü, önemli bir paya sahip. 2022 yılında pazar payını artırmak isteyen ihracatçıların önünü açacak bir dizi uygulama gündemde. Yeni Ekonomi Programı'nın yanı sıra T.C. Ticaret Bakanlığı'nın uzak ülkelere yönelik ortaya koyduğu stratejiler ise lojistik sektörünü doğrudan etkiliyor.

Turkey closed the year 2021 by breaking a record in exports; the logistics industry has an important share in this record. A series of practices are on the agenda that will pave the way for exporters who want to increase their market share in 2022. In addition to the New Economy Program, the strategies put forward by the Ministry of Trade for distant countries directly affect the logistics industry.

Cumhurbaşkanlığı'nın 2021-2023 Dönemi Bütçe Çağrısı'na ilişkin tebliği, Resmî Gazete'nin mükerrer sayısında yayımlandı. Buna göre Merkezi Yönetim Bütçe Kanun Teklifi hazırlık çalışmalarını yönlendirmek üzere Yeni Ekonomi Programı/Orta Vadeli Program (2021-2023) ve bununla uyumlu olarak hazırlanan Orta Vadeli Mali Planlamalarda ekonomi ve maliye politikalarının temel amaçları belirlendi.

Bu kapsamda 2021-2023 döneminde ekonomi politikasının temel amaçları; iç ve dış dengenin yeniden sağlanması, bu denge üzerine inşa edilecek stratejik reformlarla kapsayıcı, sürdürülebilir ve istihdam odaklı büyümeyi hedefleyen politikalarla küresel ekonomide ortaya çıkan yeni normalin oluşturduğu iktisadi fırsatları da kullanarak üretime, ihracata ve finansal istikrara dayalı ekonomik dönüşümün ve değişimin gerçekleştirilmesi olacak.

T.C. Ticaret Bakanlığı'nın da bir süredir üzerinde çalıştığı Türkiye'nin ihracat menziline 2 bin kilometreden, 8 bin 500 kilometreye çıkarılması hedefi söz konusu. Bakanlığın uzun süredir üzerinde çalıştığı Uzak Ülkeler Stratejisi'nin tanıtımının, kısa süre içinde yapılması planlanıyor. Strateji kapsamında şu ana kadar 18 hedef ülke belirlendi. Bu ülkeler ABD, Avustralya, Brezilya, Çin, Endonezya, Filipinler, Güney Afrika, Güney Kore, Hindistan, Japonya, Kanada, Malezya, Meksika, Nijerya, Pakistan, Şili, Tayland ve Vietnam olarak sıralandı. Stratejiyle öncelikli olarak ABD, Uzak Doğu ve Latin Amerika ülkelerine ihracatın artırılması öngörülmüyor.

UTİKAD YÖNETİM KURULU ÜYESİ VE HAVAYOLU ÇALIŞMA GRUBU BAŞKANI MEHMET ÖZAL

“OLUMLU SONUÇLAR ALACAĞIZ”

“Türkiye, Uzak Doğu'dan ithal ettiği ham madde ve yarı mamulleri işleyip ağırlıklı olarak Avrupa ve komşu ülkelere ihracat yapan bir dış ticaret profili çiziyor. Pandemi döneminde de Uzak Doğu'dan Avrupa pazarlarına erişimin aksaması, Türkiye'nin adı geçen klasik ihracat pazarlarına daha yakın olması, tedarik sürelerinin avantajlı olması ve kaliteli üretim kapasitesi nedeni ile payını artırmasına yol açtı. Nitekim ihracat, geçen yıl rekor kırdı. Ancak 2024'e kadar pandeminin etkisinin azalacağı

The Presidency's notification regarding the 2021-2023 Budget Call was published in the repeated issue of the Official Gazette. Accordingly, the main objectives of the economy and fiscal policies were determined in the New Economy Program/Medium-Term Program (2021-2023) and the Medium-Term Fiscal Planning prepared in line with this in order to guide the preparations for the Central Government Budget Bill.

In this context, the main objectives of the economic policy in the 2021-2023 period are re-establishing the internal and external balance will be the realization of economic transformation and change based on production, exports and financial stability by using the economic opportunities created by the new normal in the global economy with the strategic reforms to be built on this balance, with policies aiming at inclusive, sustainable and employment-oriented growth.

The goal of increasing Turkey's export range from 2 thousand kilometers to 8 thousand 500 kilometers, on which the Ministry of Trade has been working for a while, is in question. Within the scope of the strategy, 18 target countries have been determined so far. These countries were listed as the USA, Australia, Brazil, China, Indonesia, Philippines, South Africa, South Korea, India, Japan, Canada, Malaysia, Mexico, Nigeria, Pakistan, Chile, Thailand and Vietnam. With the strategy, it is envisaged to increase exports primarily to the USA, Far East and Latin American countries.

UTİKAD BOARD MEMBER AND AIR WORKING GROUP PRESIDENT MR. MEHMET ÖZAL



“WE WILL GET POSITIVE RESULTS”

“Turkey draws a foreign trade profile that processes raw materials and semi-finished products imported from the Far East and exports them mainly to Europe and neighboring countries. The disruption of access to European markets from the Far East during the pandemic caused Turkey to increase its share due to its proximity to the aforementioned classical export markets, advantageous delivery times and high-quality production capacity. As a matter of fact, exports broke a record last year. However, it is

ve birçok sektörde normalleşmenin başlayacağı öngörülüyor. Ülkemizin başarılı ihracat performansını artırarak sürdürmesi için yeni pazarlar bulması, yeni ürünler geliştirmesi ve rekabetçi üretim gücünü yükseltmesi gerekiyor. Hem Uzak Doğu ülkelerindeki pazarlara girerek ticaret dengesi yakalanmalı hem de daha önce yeterince tanınmayan Latin Amerika ülkelerindeki büyük pazarlara ulaşılmalı. Bu kapsamda Uzak Ülkeler Stratejisi pazar ve ürün çeşitliliğini artıracak, olası dış ticaret dalgalanmalarından en az şekilde etkilenmemizi sağlayacak bir programdır. Türkiye'nin gelişen ulaşım ve lojistik altyapısı ve know how'ı ile de bu stratejinin doğru uygulanması, desteklenmesi hâlinde olumlu sonuçlar vereceğini düşünüyorum. Yeni ekonomi programı ile TL değeri düşük tutularak ihracattaki rekabet gücümüzün artırılması hedeflenmekle beraber, enerji başta olmak üzere ihracatımızın önemli bir bölümü ithalat girdileri ile yapıldığından, buradaki olumlu etki sınırlı olabilir. Daha istikrarlı ve öngörülebilir bir parasal politika hem iç hem dış sanayi yatırımlarının artmasını teşvik edecek. Yüksek teknoloji ve ihracatta marka değerini artırmaya yönelik yatırım ve ihracat planlarının teşvik edilmesi, daha uzun vadeli ve sürdürülebilir, büyüyen bir ekonomik yapı için faydalı olabilir.”

UTIKAD YÖNETİM KURULU ÜYESİ VE UTIKAD GÜMRÜK VE ANTREPO ÇALIŞMA GRUBU BAŞKANI ARKIN OBDAN

“PLANLAMA ÇOK DAHA NET YAPILACAK”

“Uzak Ülkeler Stratejisi'nin oluşturulması maddesinin, (2022-2024) Orta Vadeli Eylem Planı'na girmesini çok önemli buluyorum. Oluşturulacak eylem ve strateji planları neticesinde, uzak ülkelere yapılabilecek ihracat kalemleri ve sektörlerine yönelik planlama çok daha net yapılacaktır. Ülkeler genellikle ihtiyaç kalemlerinin tedarikini planlarken envanterin ve lojistiğinin en uygun, en az maliyetle ve en önemlisi bu ihtiyaçlara kısa sürede ulaşacağı lokasyonları seçiyor. Bu durum da bizim ihracat menzilimizin 2 bin 500 kilometre ile sınırlı olmasına neden oluyor. Bizim ihracat menzilimizi 8 bin 500 kilometreye ulaştırma hedeflerimiz doğrultusunda, stratejimizi planlarken katma değerli, ulaşılması basit ve maliyetsiz, yüksek teknoloji ihtiva eden ürünlere ve hizmetlere yönelmemiz elzem olacak. AR-GE merkezlerimizi ve teknoloji merkezlerimizi güçlendirmek bilişim, yazılım ve iletişim alanında öne çıkarak hedeflere yönelme konusunda önümüzü açacaktır.”

UTIKAD YÖNETİM KURULU ÜYESİ VE KARAYOLU ÇALIŞMA GRUBU BAŞKANI İSMAİL TEKİN

“HAYATİ SEVİYEDE BİR İHTİYAÇ”

“Türkiye'nin 2020 rakamlarıyla ihracatı 169,5 milyar dolar, ithalatı 219 milyar dolar ve ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 77,3 ve dış ticaret açığı 50 milyar dolardır. Ülke ekonomisi adına yapılacak bu strateji ile dış ticaret açığı azaltılabilir. Özellikle dış ticaret açığının fazla olduğu, geleneksel pazarların dışında kalan uzak ülkelerle bilişim, yazılım ve iletişim hizmetleri ihracatının artırılmasına yönelik bir strateji geliştirilmesi gerekiyor. Türkiye'nin en büyük ihracat pazarının Avrupa ülkeleri olduğunu

predicted that the effect of the pandemic will decrease by 2024 and normalization will begin in many industries. In order for our country to maintain and increase its successful export performance, it needs to find new markets, develop new products and increase its competitive production power. By entering the markets in the Far East countries, the trade balance should be achieved, and large markets in Latin American countries, which were not known enough before, should be reached. In this context, the Far Countries Strategy is a program that will increase market and product diversity and ensure that we are least affected by possible foreign trade fluctuations. With Turkey's developing transportation and logistics infrastructure and know-how, I think that this strategy will yield positive results if implemented and supported correctly. Although the new economic program aims to increase our competitiveness in exports by keeping the TL value low, the positive effect here may be limited since a significant part of our exports, especially energy, is made with import inputs. A more stable and predictable monetary policy will encourage both domestic and foreign industrial investments to increase. Encouraging investment and export plans to increase brand value in high technology and exports may be beneficial for a longer-term and sustainable, growing economic structure.”

UTIKAD BOARD MEMBER AND UTIKAD CUSTOMS AND WAREHOUSE WORKING GROUP PRESIDENT MR. ARKIN OBDAN



“THE PLANNING WILL BE MADE MORE CLEARLY”

“I find it very important that the article in the establishment of the Far Countries Strategy is included in the Medium-Term Action Plan (2022-2024). As a result of the action and strategy plans to be created, the planning for industries and export items that can be made to distant countries will be made much more clearly. Countries generally choose the locations where the inventory and logistics are the most suitable, least costly and most importantly, where they can reach these needs in a short time while planning the supply of needed items. This situation causes our export range to be limited to 2 thousand 500 kilometers. In line with our goals of reaching 8,500 kilometers of our export range, it will be essential for us to focus on high-tech products and services with added value, easy to access and cost-free, while planning our strategy. Strengthening our R&D centers and technology centers will pave the way for us to stand out in the fields of informatics, software and communication, and to reach targets.”

UTIKAD BOARD MEMBER AND ROAD WORKING GROUP PRESIDENT MR. İSMAİL TEKİN



“IT IS A VITAL NEED”

“As for the figures of 2020, Turkey's exports are 169.5 billion dollars, imports are 219 billion dollars, the ratio of exports to imports is 77.3 percent, and the foreign trade deficit is 50 billion dollars. With this strategy to be made on behalf of the country's economy, the foreign trade deficit can be reduced. It is necessary to develop a strategy to increase the exports of information, software and communication services, especially with distant countries that have a large foreign trade deficit and are outside of traditional markets. We know that the biggest export market of Turkey

biliyoruz ve bu pazar ihracatta yüzde 57'lik paya sahip. Uzak Doğu ülkelerinde çok büyük bir ekonomi ve potansiyel olmakla birlikte çok büyük bir nüfus, üretim ve tüketim var. Türkiye adına, bu bölgelere olan ticaretimizi artırıp, geliştirmemiz gerekiyor. Hâlihazırda Uzak Doğu ile ticaretin Türkiye aleyhine olması, bu bölgeye yönelik ihracatın artırılması ihtiyacını doğurdu. Ülkemizde altyapı ve lojistik hizmetlerinde önemli ölçüde mesafe kat edilmesi, bunun da bölgeler arası ulaşım imkânlarını kolaylaştırarak yatırımcılara eşit fırsatlar sunması lazım. Bunlara ilaveten sahip olduğumuz nitelikli insan kaynağının, katma değerli üretimin ve ihracatın kısa sürede artırılmasına katkı sağlayabileceğini düşünüyorum. Küresel olanak ve risklerin pazara yakın, maliyet avantajına sahip, dijital altyapısını geliştiren, nitelikli insan sermayesi olan, katma değerli ve yeşil üretim yapabilen, cari dengesi ve borçluluk oranı sürdürülebilir olan ülkeleri ön plana çıkaracak. Bu sebeple söz konusu modelin ülkemiz için hayati seviyede bir ihtiyaç olduğu görülüyor. Faizi düşürüp, üretimi artırıp, kur avantajı sayesinde ihracatı geliştirmek gibi bir politika uygulanıyor. İhracat artarsa cari açığın kapatılması umuluyor. Bu aslında teoride olan ve bazı gelişmiş ülkelerde kullanılan bir modeldir. Özellikle ekonomi durgun olduğu zaman faizi düşürmek çok bilinen bir yöntemdir. Fakat Türkiye'de bazı farklılıklar var. Mesela faizin düşmesi Türk lirasını dolara karşı çok dezavantajlı bir yere getiriyor. Bunun ihracatı artırıp cari açığı kapaması için dolara geçişkenliğin düşük olması lazım. Banka mevduatlarının büyük bölümü döviz hesabında duruyor. Ayrıca ihraç edilecek ürünlerin yüzde 60'ı ara madde ve ham madde olarak ithal ediliyor. Yani ihracatçı firmaların borçları dövize endekli, bu durum bir dezavantaj getirmektedir."

**UTİKAD YÖNETİM KURULU YEDEK ÜYESİ VE
BÖLGELER KOORDİNATÖRÜ
BİLGEHAN ENGİN**

"TUTARLI BİR STRATEJİ"

"Türkiye'nin ekonomik modeli, ihracatı önceleyen bir karakter taşıyor. İhracatın yükselmesiyle cari açığın dengelenmesi ve ülkeye döviz girdisi sağlanması hedefleniyor. Uzak ülkeler, bu ana planın gerçekleşmesi için destekleyici ve tutarlı bir strateji. Güçlü ve hızlı sonuçlar almak isteniyorsa pandeminin tedarik zincirlerinde yarattığı arazlar unutulmamalı. Bugün birçok ürün, hedef pazarlarına, tedarik zinciri sorunları ve konteyner krizi nedeniyle ulaşamıyor. Çin bazı pazarlarda, özellikle Avrupa ve uzak ülkeler arasında sayılan Latin Amerika pazarında ciddi bir alternatif olabilir. Şayet lojistik aklın çok önemli bir bileşen olduğu atlanır ve ihracatımız kadar lojistikçimiz de desteklenmezse Uzak Ülkeler Stratejisi'nden hedeflenen sonuçları almak mümkün olmayabilir. Bu programa ben yine ihracat penceresinden bakmak istiyorum. İhracatı büyütmek önemli ve başarılması gereken bir hedef. Ancak ihracatın çeşitli zorlukları var. Bu zorlukları öngörmeniz ve buna göre alternatifler oluşturmanız gerekli. Üretmek tek başına yeterli değil. Ürettiğinizi hedef pazarınıza doğru zamanda, doğru şekilde ve doğru adette ulaştırmalısınız. Bunun için etkin lojistik imkân ve kabiliyetleriniz olmalı. Ek olarak ihracatın bizzat kendisine de stratejik bakmalı, sadece hacme odaklanmamalısınız. Hedef pazarınıza sevk ettiğiniz ürün, o pazar için vazgeçilmez olmalı. Sizden temin edemediğinde, aynı kalite ya da yenilikte başka mahreçlerden tedariki mümkün olmamalı ki pazarınız her daim

is European countries and this market has a share of 57 percent in exports. There is a huge economy and potential in the Far East countries, but there is a huge population, production and consumption. On behalf of Turkey, we need to increase and develop our trade with these regions. The fact that the trade with the Far East is already against Turkey has created the need to increase exports to this region. Significant progress should be made in infrastructure and logistics services in our country, which should facilitate interregional transportation and offer equal opportunities to investors. In addition to these, I think that our qualified human resources can contribute to increasing value-added production and exports in a short time. It will highlight countries with global opportunities and risks that are close to the market, have cost advantages, develop their digital infrastructure, have qualified human capital, can make value-added and green production, and whose current account balance and indebtedness ratio are sustainable. For this reason, it is seen that the model in question is a vital need for our country. A policy is being implemented, such as lowering the interest rate, increasing production and improving exports thanks to the exchange rate advantage. It is believed that the current account deficit will be closed if exports increase. This is actually a model that is in theory and is used in some developed countries. It is a well-known method to reduce interest rates, especially when the economy is stagnant. But there are some differences in Turkey. For example, the decrease in interest rates puts Turkish lira at a very disadvantageous position against dollar. In order for this to increase exports and close the current account deficit, the pass-through to dollar must be low. Most of the bank deposits are in foreign currency accounts. In addition, 60 percent of the products to be exported are imported as intermediate and raw materials. In other words, the debts of exporting companies are indexed to foreign currency, which brings a disadvantage."

**UTİKAD SUBSTITUTE BOARD MEMBER AND
REGIONAL COORDINATOR
MR. BİLGEHAN ENGİN**

"IT IS A CONSISTENT STRATEGY"

"Turkey's economic model has a character that prioritizes exports. With the increase in exports, it is aimed to balance the current account deficit and to provide foreign exchange inflow to the country. Far countries are a supportive and coherent strategy for the realization of this master plan. If strong and fast results are desired, the problems caused by the pandemic in the supply chains should not be forgotten. Many products today cannot reach their target markets due to supply chain issues and the container crisis. China can be a serious alternative in some markets, especially in Europe and the Latin American market, which is considered among distant countries. If the logistics mind is a very important component and if our logisticians are not supported as much as our exporters, it may not be possible to get the targeted results from the Far Countries Strategy. I want to look at this program from the export window again. Expanding exports is an important and achievable goal. However, export has various difficulties. You need to anticipate these challenges and create alternatives accordingly. Producing alone is not enough. You must deliver what you produce to your target market at the right time, in the right way and the right quantity. For this, you must have effective logistics opportunities and capabilities. In addition, you should look at the export strategically, not just focus on volume. The product you ship to your target market must be indispensable for that market. When it cannot be obtained from you, it should not be possible to supply the same quality or innovation from other sources, so that your market will always



SOFT Web CRM

Dijital Dönüşüm Stratejinizi SOFT Uygulamaları ile Mükemmelleştirin



BULUT PLATFORMU

Çihaz ve konum
bağımsız erişim



UÇTAN UCA YÖNETİM

Yeni kanun ve
mevzuatlara uygun
sürekli geliştirilen
çözümler



PERFORMANS YÖNETİMİ

Maliyet ve süreç
yönetiminde verimlilik

İŞ ZEKASI VE ANALİTİK

Karar alma süreçlerinde
veri bazlı yaklaşım



TAM ENTEGRE YAPI

Diğer SOFT
uygulamaları ile tek bir
ERP sisteminden
yönetim



BİLDİRİM YÖNETİMİ

Mesaj ve e-posta gibi
farklı tipte ileti izinlerinin
yönetimi



Şirketlerin **Dijital Dönüşüm** serüvenlerinde verimliliğin temel anahtarı iş yazılımıdır. SOFT olarak çalışma hayatımızın 25. yılını arkamızda bırakırken sektöre yön veren bir firma olarak sunduğumuz kapsamlı çözümlerimiz, uzman ekibimiz ve müşteri memnuniyeti odaklı çalışma ilkimizle müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitemizi her zaman bir adım öteye taşıyoruz. Sektörümüzün zorlu ve değişken koşullarında yenilikleri ilk sırada takip etmeye devam ederken kazandığımız ödüllerle önümüzdeki yıllar içerisinde de çözüm odaklı yaklaşımlarımızı sürdürüleceğiz.

SOFT CRM'in **İş Zekası** ve istatistiksel altyapı ve gelişim raporlama sistemiyle şirketler daha analitik kararlar alabilmektedir. Satış temsilcilerinin ve iş süreçlerinin takibi, randevu, görüşme, performans, fırsat ve teklif bilgileri yönetimi ve yetkilendirmeler ile sınırlandırılabilir, görev ve toplantı atamaları yapılabilmektedir. Gerçek zamanlı veri girişi izlenebilirliği artırırken, performans kontrolünü sağlar. Kanun ve mevzuatlara uygun geliştirmiş yeni SOFT İleti Yönetim Sistemi uygulamamız ile iletileri güvenle gönderilebilmekte, ileti adreslerinin takibi kolaylıkla yapılabilmektedir. Tam entegre yapısı sayesinde diğer SOFT uygulamalarıyla birlikte uçtan uca yönetim sağlamaktadır.

"Tedarik Zinciri, Lojistik ve Taşımacılık Yönetiminde"
Stratejik İş Ortağınız

sizi arasın. Bunun için yenilikçi ve katma değerli ürün ihracatına yönelmelisiniz. Bunu sağlamak için ise teknoloji üretmeniz gerekir. İhracata yalnızca hacim perspektifinden bakma tuzağına düşmemeliyiz. Pandemi şartları ortadan kalkınca Çin, Japonya hatta Hindistan ile rekabet etmek için teknolojik imkânlarınız olmalı.”

UTIKAD HAVAYOLU ÇALIŞMA GRUBU ÜYESİ EMRE ÖZTEKİN

“DİNAMİZM GETİRECEK”

“Mal ve hizmet ihracatının menzilini artırmak önemli bir hedef; coğrafi olarak ne kadar uzağa gidebilirsek kendi gelişimimizi de özellikle lojistik olarak artırabiliriz. ABD ve Çin, ticari ilişkiler açısından zaten yoğun temasta bulunduğumuz ülkeler arasında yer alıyor. Bunun dışında hedef olarak bakılan özellikle Güney Afrika, Güney Kore, Hindistan, Japonya, Kanada ve Latin Amerika ülkeleriyle olan ilişkilerimizin artması know-how transferi ve farklı mal/hizmet alışverişlerinin dinamizmini beraberinde getirecektir, gelişmekte olan e-ticaret piyasasına da daha çok entegre olmamızı sağlayacaktır. Genel anlamda baktığımızda ekonomi programı ile uyumlu bir sürecin çıktısı olmakla birlikte serbest bölgelere yüksek teknoloji içeren yatırımlar çekilmesi hedeflenmeli ancak ithalata bağımlı bir ihracat ekonomisinde rekabet gücünü yaratmak çok gerçekçi olmayabilir. Hava kargo olarak düşündüğümüzde 2020 yılı kargo gelirleri 175 milyar dolarla rekor kırarken kapasitelerin hâlâ pandemi öncesine dönmemiş olması tüm rotalardaki fiyatlarda yüksek artışlara sebebiyet veriyor. Kapasite ve hizmet anlamında lojistik gelişimimiz Uzak Ülkeler Stratejisi ile uyumlu olduğu sürece başarı yakalayabiliriz. Ticareti geliştirmek adına Ulaşım, Gümrük Mevzuatları ve Intermodal kolaylıklara yön verecek lokal ve global yönetmeliklerin devamı sağlanmalı ve ihracatçı firmalarımız bu anlamda desteklenmelidir. ‘Bu programla birlikte kısa vadede fiyat istikrarı ve finansal istikrar tesis ederek sıkı bir disipline geçebilecek miyiz?’ sorusunu sormalıyız. Türkiye olarak dünyanın yeni sanayileşen yani gelişmekte olan bir ülkesiyiz. Piyasa mekanizmasında her ekonomi dış alemle yoğun bir mal ve sermaye ilişkisinde; yani ihracat ve ithalat ekonomi programlarının ilk kilometre taşları... Biz Türkiye olarak bu programla ihracat ve ithalatımızı nasıl konumlandırmak istiyoruz? 2021 yılının ilk 10 ayına baktığımızda toplam ihracatımızın içinde imalatın payı yüzde 95. Ağırlıkla buradan ihracat yapıyoruz, peki ne ihraç ediyoruz? Yüksek teknoloji ürünlerinin payı, geçen yıla göre azaldı. Yaklaşık yüzde 3,5’ten yüzde 2,7’ye geriledi. Buna karşılık orta ve düşük teknoloji ürünlerini yüzde 64 oranında ihraç ediyoruz. Fakat ithalatımızda tam tersi bir görüntü var. Özetle düşük teknoloji ihracatçısı yüksek teknoloji ithalatçısı konumundayız ve ne kadar büyüme odaklı olsak da ölçek ekonomimiz ithalatımıza bağımlı kalacağından mal ve hizmet bakımından istikrarlı kalabilir miyiz, noktasında önemli endişeler getiriyor. Kur artışıyla ihracatımızı artırmak ve döviz bolluğu yaratmak istiyoruz ancak ithalat paketimiz yüzde 90 yatırım malı ve ham maddeden oluşuyor. Kur arttıkça ham madde fiyatları da artacağından ithalat hareketlerimizi kesebilir ve bu programın odak noktası olan ihracatımızın da olumsuz etkilenmesi öngörülebilir. Turizm gelirlerimizin artması, bu modelde bir avantaj gibi gözükse de pandemi süreci nedeniyle istikrarsız bir seyrinde olması, finansal istikrar açısından dezavantaj olacaktır.” ■



UTIKAD AIR WORKING GROUP MEMBER MR. EMRE ÖZTEKİN

“IT WILL BRING ALONG DYNAMISM”

look for you. For this, you should turn to the export of innovative and value-added products. To achieve this, you need to produce technology. We should not fall into the trap of looking at exports only from a volume perspective. Once the pandemic conditions are over, you must have the technological means to compete with China, Japan and even India.

“Increasing the range of exports of goods and services is an important goal; The farther we can go geographically, the more we can increase our own development, especially in logistics. The USA and China are among the countries with which we already have intense contact in terms of trade relations. In addition, the increase in our relations with South Africa, South Korea, India, Japan, Canada and Latin American countries, which are considered as targets, will bring together the dynamism of know-how transfer and different goods / services exchange and will enable us to integrate more into the developing e-commerce market. In general terms, although it is the output of a process compatible with the economy program, it should be aimed to attract high-tech investments to free zones, but it may not be very realistic to create competitiveness in an import-dependent export economy. When we think of air cargo, 2020 cargo revenues broke a record with 175 billion dollars, while the fact that the capacities still did not return to the pre-pandemic period causes high increases in prices on all routes. We can achieve success as long as the development of our logistics in terms of capacity and service is compatible with the Far Countries Strategy. In order to develop trade, local and global regulations that will guide Transportation, Customs Legislation and Intermodal facilities should be maintained and our exporting companies should be supported in this sense. We should ask the question “Can we achieve strict discipline by establishing price stability and financial stability in the short term with this program?” As Turkey, we are a newly industrialized, developing country in the world. In the market mechanism, every economy is in an intense commodity and capital relationship with the outside world; that is, the first milestones of export and import economic programs... How do we, as Turkey, want to position our exports and imports with this program? When we look at the first 10 months of 2021, the share of manufacturing in our total exports is 95 percent. We mainly export from here, so what do we export? The share of high-tech products decreased compared to last year. It fell from about 3.5 percent to 2.7 percent. On the other hand, we export medium and low technology products at a rate of 64 percent. However, there is a completely opposite image in our imports. In summary, we are in the position of a low-tech exporter and a high-tech importer, and no matter how growth-oriented we may be, we are concerned about whether we can remain stable in terms of goods and services as our economies of scale will remain dependent on our imports. We want to increase our exports and create an abundance of foreign exchange with the increase in the exchange rate, but our import package consists of 90 percent investment goods and raw materials. As the exchange rate rises, raw material prices will increase, so our import movements may be interrupted and our exports, which is the focus of this program, may also be affected negatively. Although the increase in our tourism revenues seems to be an advantage in this model, its unstable course due to the pandemic process will be a disadvantage in terms of financial stability.” ■

RoadMaster ile

Polonya'da

sürüşünüzü sürdürün

Şimdi kullanımda!

eToll ağı ve A4



RoadMaster Ağı:



360 PAY

360 TOLL



www.360pays.com

UTİKAD, KAPIKULE'DEKİ BEKLEYİŞLERE DİKKAT ÇEKTİ

UTIKAD HAS ATTRACTED ATTENTION TO THE QUEUES AT KAPIKULE BORDER GATE



Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), Kapıkule'deki bekleme sürelerinin yoğunluğu nedeniyle yetkililere çağrıda bulundu. UTİKAD, karayoluna taleplerin artmasının, Avrupa sınır kapılarındaki yoğunluğu daha da yükselteceğine ve kapılardaki bekleme sürelerinin uzayacağına işaret etti.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) called for the authorities because of the long waiting times in Kapıkule. UTIKAD pointed out that the increasing demand for road transportation will increase the congestion at the European border gates and the waiting times at the gates will be longer.

Kapıkule'deki bekleme sürelerindeki artış ve uzayan kuyruklar, lojistik sektörünün gündeminde yer alıyor. Sınır kapılarındaki kuyrukların uzamasının birden fazla nedeni olduğunu belirten UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy, pandemi kısıtlamalarının azalmasıyla birlikte ihracatın arttığını ancak sınır kapılarındaki bekleme sürelerinin sektörü zor duruma soktuğunu ifade etti. Ayşem Ulusoy'un ardından Ankara'da AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Nikolaus Meyer-Landrut ile bir araya gelen UTİKAD Heyeti de Kapıkule sorununu gündeme getirdi. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi

The prolonged waiting times and long queues in Kapıkule are on the agenda of the logistics industry. Stating that there is more than one reason for queues getting longer at the border gates, UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy said that exports increased with the reduction of pandemic restrictions but the waiting times at the border gates put the industry in a difficult situation. After Ms. Ayşem Ulusoy, UTİKAD Delegation, which came together with the Head of the EU Delegation to Turkey Ambassador Mr. Nikolaus Meyer-Landrut in Ankara, brought the Kapıkule issue to the agenda. At the meeting, which UTİKAD Vice President Mr. Emre Eldener, UTİKAD Board Member Mr. Mehmet Özal, UTİKAD

Mehmet Özal, UTİKAD Bölgeler Koordinatörü Bilgehan Engin ve UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler'in katıldığı toplantıda; Kapıkule Sınır Kapısı'ndaki beklemelerin Avrupa Yeşil Mutabakatı ile amaçlanan emisyon azaltımı amacının yerine getirilmesine engel teşkil ettiği, sınır kapısını geçmek için bekleyen araçlar sebebiyle verimli kullanılmayan araç filolarının atıl kapasiteye sebep olduğu görüşüldü.

TÜRKİYE'NİN DIŞ TİCARETİNİ ETKİLİYOR"

Sınır kapılarındaki kuyrukların uzamasının birden fazla nedeni olduğunu belirten UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy: "Son dönemdeki temel sorun, Türkiye'den ziyade diğer ülkelerin işi ağırdan almasından kaynaklanıyor. Türkiye daha çok geçiş için yatırım yaptığı hâlde Bulgaristan tarafı buna karşılık verecek iyileştirmeleri yapmadı. Sınır kapısının Türkiye tarafında yapılan iyileştirmelerin verimli olması için Kapıkule ve Kapitan Andreevo Sınır Kapılarının eşgüdümü çalışmalarının sağlanması gerekiyor. Aksi takdirde Türkiye tarafında yapılan iyileştirmeler amaca hizmet etmekte yetersiz kalıyor. Araç işlem kapasitemizi her ne kadar artırsak da Bulgaristan tarafıyla da eşgüdümün sağlanması gerekiyor." dedi.

Karayoluna taleplerin artması nedeniyle Avrupa sınır kapılarındaki yoğunluğun daha da yükseleceğini ve kapılardaki bekleme sürelerinin uzamasının beklendiğini dile getiren Ayşem Ulusoy: "Bu yoğunluğun karşılanması ve beklemelerin azaltılması için sınır kapılarındaki tescil ofislerinin sayılarının artırılması gerekiyor. Aldığımız son bilgiye göre Türkiye tarafında yalnızca iki tescil ofisi çalışıyor. Bunun sebebi ise Bulgaristan tarafında yalnızca iki tescil ofisinin çalışıyor olması. Bu yüzden geçiş süreleri uzuyor. Bizim normal çıkış yapmamız gereken beş tescil ofisimiz mevcut ancak ne yazık ki çalıştırma imkânı yok. Bulgar makamlarında yetkili bulamıyoruz." diye konuştu.

Kapıkule Sınır Kapısı'nın Türkiye'nin Avrupa ülkelerine olan ihracatında kilit öneme sahip olduğunu ifade eden Ayşem Ulusoy: "UTİKAD, T.C. Ticaret Bakanlığı nezdinde oluşturulan Kapıkule Eylem Planı kapsamında, önceki yıllarda yapılan çalışmalarda yer alarak katkı sağladı. Kapıkule Sınır Kapısı'nda yaşanan darboğazın giderilmesine yönelik önerilerimizin yer aldığı raporumuzu, 2020 yılında Bulgaristan Taşıma İşleri Organizatörleri Derneği'ne ilettik. Kapıkule'deki araç kuyrukları şoförler için elverişsiz koşullar anlamına geliyor. Günlerce

Regions Coordinator Mr. Bilgehan Engin and UTİKAD General Manager Mr. Alperen Güler attended, it was discussed that long waiting times at Kapıkule Border Gate prevented the fulfillment of the emission reduction aim realized in line with the European Green Deal and that the vehicle fleets that could not be used efficiently due to the vehicles waiting to cross the border gate caused idle capacity.

"IT AFFECTS TURKISH FOREIGN TRADE"

Stating that there is more than one reason for the long queues at the border gates, UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy said: "The main problem in the last period is that other countries rather than Turkey are dragging their feet. Although Turkey invested more in transition, Bulgaria did not make any improvements as a response to this. In order for the improvements made on the Turkish side of the border gate to be efficient, the transitions from Kapıkule and Kapitan Andreevo Border Gates must be coordinated. Otherwise, the improvements made on the Turkish side are insufficient to serve the purpose. Although we increase our vehicle processing capacity, coordination with the Bulgarian side needs to be ensured."

Ms. Ayşem Ulusoy stated that the congestion at the European border gates will increase and the waiting times at the gates are expected to be prolonged due to the increasing demands for road transportation and said: "In order to relieve this congestion and reduce the waiting times, the number of registration offices at border gates should be increased. According to the latest information we have received, only two registration offices are operating on the Turkish side. The reason for this is that only two registration offices are operating on the Bulgarian side. That's why the transition times are getting longer. We have five registration offices that we need to exit normally, but unfortunately, there is no opportunity to make them operate. We cannot find any officials in the Bulgarian authorities."

Stating that Kapıkule Border Gate has key importance in Turkey's exports to European countries, Ms. Ayşem Ulusoy said: "UTİKAD contributed to the work carried out in previous years within the scope of the Kapıkule Action Plan created by the Ministry of Trade. We submitted our report, which included our suggestions to relieve the congestion at Kapıkule Border Gate, to the Bulgarian Association of Freight Forwarders in 2020. Vehicle queues in Kapıkule mean unfavorable conditions for drivers. Waiting times that take days prevent our country's vehicle fleet capacity from being utilized at the highest level, the increasing freight prices therefore reduce the competitiveness



UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayşem Ulusoy: Kapıkule'deki araç kuyrukları şoförler için elverişsiz koşullar anlamına geliyor. Buradaki araç kuyruğu sorunu sadece lojistik sektörünün değil, ülkemizin dış ticaret erbabını da çok yakından ilgilendiren bir sorundur.

.....

UTİKAD President Ms. Ayşem Ulusoy: The vehicle queues at Kapıkule Border Gate mean unfavorable conditions for drivers. The vehicle queue problem here is not only a problem of the logistics industry but also a problem that closely concerns the foreign traders of our country.

süren beklemler, ülkemizin araç filosu kapasitesinden en üst düzeyde yararlanılmasını engellerken bu nedenle artış gösteren navlun fiyatları da ihracatçımızın dış pazarlarda rekabet gücünü azaltıyor. Kapıkule'deki araç kuyruğu sorunu sadece lojistik sektörünün değil, ülkemizin dış ticaret erbabını da çok yakından ilgilendiren bir sorundur. Bu sebeple temennimiz sorunun acilen çözüme kavuşturulmasıdır." dedi.

"YAKLAŞIK 11 KİLOMETRE TIR KUYRUĞU OLUŞTU"

UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Karayolu Çalışma Grubu Başkanı İsmail Tekin ise Bulgaristan'ın kaçak göçmen girişlerini önlemek amacıyla denetimleri artırdığını, denetimler sonucu uzun kuyruklar oluştuğunu ifade etti. Göçmenlerin TIR'lara yönelik girişimlerini önlemek amacıyla Edirne Valiliği'nin her tesise gönderdiği yazı ile güvenlik personeli çalıştırılması talebinde bulunduğunu belirten İsmail Tekin: "Pandemi kısıtlamalarının azalmasıyla birlikte ihracat arttı ancak sınır kapılarındaki bekleme süreleri, sektörü zor duruma sokmaya devam ediyor. Bulgaristan'ın yoğunluğa cevap verememesi nedeniyle Kapıkule Sınır Kapısı önünde yaklaşık 11 kilometre TIR kuyruğu oluştu." dedi.

TIR ÇIKIŞI, YÜZDE 29 ARTTI

Avrupa'ya açılan sınır kapılarından TIR çıkışı, 2021 yılında önceki yıla göre yüzde 29 arttı. Trakya Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürlüğü'nden alınan bilgiye göre Avrupa'ya açılan TIR trafiğinin olduğu Kapıkule, Hamzabeyli ve İpsala Sınır Kapılarında, ihracata bağlı olarak yoğunluk yaşanıyor. Gümrük kapılarından 2020'de Avrupa rotası doğrultusunda ilerleyen TIR sayısı 544 bin 173 iken geçen yıl bu sayı 703 bin 981'e yükseldi. Yüzde 29'luk artışın yükünü, büyük oranda Kapıkule Sınır Kapısı çekti. Kapıkule'den 2021'de 419 bin 775 TIR çıkış yaptı. Sınır kapılarında çıkış kadar TIR giriş trafiği de arttı. 2020'de sınır kapılarından 1 milyon 90 bin 929 olan giriş-çıkış sayısı, geçen yıl 1 milyon 425 bin 753'e ulaştı.

Türkiye'nin 225,4 milyar dolar olarak gerçekleşen 2021'deki toplam ihracatının sınır kapılarındaki yoğunluğu artırması, TIR kuyruklarına da neden oldu. Avrupa'ya açılan sınır kapılarından 2019'da günlük ortalama bin 474, 2020'de bin 491 TIR çıkış yaparken 2021'de bu sayı ortalama bin 929'a yükseldi. Türkiye'den Avrupa'ya geçişte TIR yoğunluğuna Bulgaristan çoğu zaman cevap veremedi. Bu durum Kapıkule ve Hamzabeyli Sınır Kapılarında uzun araç kuyruklarına neden oldu. ■



of our exporters in foreign markets. The vehicle queue problem in Kapıkule is not only a problem of the logistics industry but also a problem that closely concerns the foreign traders of our country. For this reason, we hope that the problem will be resolved immediately."

"THERE WAS A QUEUE OF APPROXIMATELY 11 KM LONG"

UTİKAD Board Member and Road Working Group President Mr. İsmail Tekin stated that Bulgaria increased the inspections in order to prevent illegal immigrants and long queues emerged as a result of these inspections. Mr. İsmail Tekin stated that Edirne Governorship requested the employment of security

personnel in a letter sent to each facility in order to prevent the immigrants' attempts against trucks: "Exports increased with the reduction of pandemic restrictions, but the waiting times at the border gates continue to put the sector in a difficult situation. Due to the fact that Bulgaria cannot relieve the congestion, an 11-kilometer truck queue emerged at Kapıkule Border Gate."

TRUCK EXITS INCREASED BY 29 PERCENT

Truck exits from the border gates opening to Europe increased by 29 percent in 2021 compared to the previous year. According to the information received from the Thrace Regional Directorate of Customs and Foreign Trade, there is a high export intensity at Kapıkule, Hamzabeyli and İpsala Border Gates, where truck traffic opens to Europe. While the number of trucks passing through the customs gates in the direction of the European route was 544 thousand 173 in 2020, this number increased to 703 thousand 981 last year. Kapıkule Border Gate bore the brunt of this 29-percent increase. In 2021, 419 thousand 775 trucks departed from Kapıkule. Truck entrance traffic has increased as well as exits from the border gates. The number of entries and exits from the border gates, which was 1 million 90 thousand 929 in 2020, reached 1 million 425 thousand 753 last year.

The fact that Turkey's total exports in 2021, which amounted to 225.4 billion dollars, increased the congestion at the border gates, also caused truck queues. While an average of 1,474 trucks departed from the border gates

opening to Europe in 2019 and 1,491 trucks in 2020, this number increased to 1,929 trucks in 2021 on average. Bulgaria could not relieve the congestion caused by trucks crossing to Europe from Turkey. This situation caused long vehicle queues at Kapıkule and Hamzabeyli Border Gates. ■





FRICOLD®
Ticari Araç Soğutucuları



Endüstriyel soğutma sektöründe 30 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren Frigoblock'tan **ATP ve ECE R10** sertifikalı ticari araç soğutma sistemleri

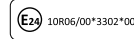


Fricold ticari araç soğutma sistemleri, ürünleriniz için güvenilir ve etkili soğutma sağlar. **Fricold ile Tazelik Yollarda...**

www.fricold.com.tr



Orhan Gazi Mah. 15.Yol Sokak NO:37 34538 Esenyurt - İSTANBUL
Telefon: 0212 623 20 34 (4 Hat) - 623 21 73 (8 Hat) Faks: 0212 623 21 70
E-posta: web@frigoblock.com.tr Web: www.frigoblock.com.tr



GÜMRÜK GENEL TEBLİĞİ İLE YENİ NESİL İZINLI GÖNDERİCİ NEW GENERATION AUTHORIZED CONSIGNOR WITH CUSTOMS GENERAL COMMUNIQUE

Resmî Gazete’de 6 Kasım 2021 tarihinde yayımlanan Gümrük Genel Tebliği (Transit Rejimi-Seri No: 14) kapsamında izinli gönderici yetkisi başvurusunda aranacak koşullar, başvurunun yapılması, başvurunun incelenmesi, yetkinin verilmesi, askıya alınması, iptali, gümrük işlemleri ve diğer hususlara ilişkin uygulanacak usul ve esaslar düzenlenerek 1 Ocak 2022 tarihi itibarıyla yürürlüğe girdi.

Within the scope of the Customs General Communiqué (Transit Regime) published in the Official Gazette on November 6, 2021, the requirements to be sought in the practice for authorized consignor status, the procedures and principles to be applied regarding the practice, examination of the practice, authorization, suspension, cancellation, customs procedures and other issues were regulated and the communiqué entered into force as of January 2022.



Gümrük Genel Tebliği (Transit Rejimi-Seri No: 14), Ortak Transit Rejimine İlişkin Sözleşme ve Gümrük Yönetmeliği'nin 238/A maddesine dayanılarak hazırlandı. 21 maddelik yürürlüğe giren tebliğ öncesinde Uluslararası Taahhütlü ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTIKAD), özel sektörden topladığı geri bildirimleri, T.C. Ticaret Bakanlığı ile paylaştı. T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından bu geri bildirimlerin dikkate alınması ise uygulamaların geliştirilmesine ciddi katkı sağladı. Gümrük Genel Tebliği (Transit Rejimi), ihracat işlemlerinin daha hızlı ve özel sektörün ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde sürdürülmesi adına yapılan çalışmaları kapsıyor.

“İZİNLİ GÖNDERİCİ SAYISI ARTACAK”

Gümrük Genel Tebliği (Transit Rejimi-Seri No: 14) kapsamında Obdan Sistem Gümrük Müşavirliği Limited Şirketi Gümrük Müşaviri Burak Öztürk açıklamada bulundu. T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından söz konusu uygulamanın özel sektörde tabana yayılması sağlanarak “İzinli Gönderici” sayısının artırılmasının hedeflendiğini belirten Öztürk: “06.11.2021 tarih ve 31651 sayılı Resmî Gazete’de ‘Gümrük Genel



BURAK ÖZTÜRK
 OBDAN SİSTEM GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ LİMİTED
 ŞİRKETİ GÜMRÜK MÜŞAVİRİ
 CUSTOMS CONSULTANT OF OBDAN SİSTEM
 CUSTOMS CONSULTANCY LIMITED COMPANY

Customs General Communiqué (Transit Regime) was prepared on the basis of Article 238/A of the Convention on the Common Transit Regime and Customs Regulation. Before the communiqué, which entered into force with 21 articles, Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) shared the feedback it received from the private sector with the Ministry of Trade. The consideration of this feedback by the Ministry of Trade contributed significantly to the development of these practices. The Customs General Communiqué (Transit Regime) covers the efforts to continue export transactions faster and in a way that meets the needs of the private sector.

“THE NUMBER OF AUTHORIZED CONSIGNORS WILL INCREASE”

Mr. Burak Öztürk, Customs Consultant of Obdan Sistem Customs Consultancy Limited Company, made a statement within the scope of the Customs General Communiqué (Transit Regime-Serial No: 14). T.R. Stating that the Ministry of Trade aimed to increase the number of “Authorized Consignors” by ensuring the expansion of the aforementioned practice in the private sector, Mr. Öztürk said: “The ‘General Communiqué on Customs (Transit Regime-

Tebliğ (Transit Rejimi-Seri No: 14)' yayımlandı ve 01.01.2022 tarihi itibarıyla yürürlüğe girdi. Söz konusu tebliğ ile 'İzinli Gönderici' yetkisi başvurusunda aranacak koşullar, başvurunun yapılması, başvurunun incelenmesi, yetkinin verilmesi, askıya alınması, iptali, gümrük işlemleri ve diğer hususlara ilişkin uygulanacak usul ve esaslar düzenlendi. Tebliğin dayanak kısmına baktığımızda Gümrük Yönetmeliği'nin 238/A maddesine yapılan atfı görüyoruz. Gümrük Yönetmeliği'nin 238/A maddesinde ise 'İzinli Gönderici' yetkisi kapsamında T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından düzenleme yapılabileceği belirtiliyor. 'İzinli Gönderici' uygulaması, 10.01.2013 tarihinde yayımlanan Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliği ile gümrük uygulamaları arasına katıldı ve daha sonra 21.05.2014 tarihinde yayımlanan Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliği ile bugüne kadar geliştirilerek ihracat işlemlerinin daha hızlı ve özel sektörün ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde sürdürülmesi sağlandı. Bu süreçte UTİKAD olarak özel sektörden toplanan geri bildirimlerin Ticaret Bakanlığı ile paylaşılması ve Ticaret Bakanlığı tarafından bu geri bildirimlerin dikkate alınmasının, uygulamaların geliştirilmesine ciddi katkı sağladığı görülüyor. 'İzinli Gönderici' uygulaması, Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliği ile öncelikle Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü sahibi olan ve sonra aynı yönetmelik kapsamında belirtilen koşulları yerine getiren kişilere verilen bir yetkidir. 24.09.2021 tarihinde Gümrük Yönetmeliği'ne eklenen 238/A maddesi ile 'İzinli Gönderici' uygulaması Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliği kapsamından çıkartılarak Gümrük Yönetmeliği kapsamında yer alan transit işlemlerindeki basitleştirmeler arasına alındı. Söz konusu düzenleme ile 'İzinli Gönderici' olabilmek için Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü sahibi olma şartının kaldırıldığı, daha ulaşılabilir bir statü hâline getirilmesinin amaçlandığı ve T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından söz konusu uygulamanın özel sektörde tabana yayılması sağlanarak 'İzinli Gönderici' sayısının artırılmasının hedeflendiği görülüyor. Söz konusu düzenleme ile ayrıca taraf olduğumuz ortak transit sözleşmesindeki izinli gönderici statüsü hususlarına da uyum sağlandığı gözleniyor. Düzenleme öncesi Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliği kapsamında izinli gönderici yetkisine sahip olan firmalar, 31.12.2023 tarihine kadar mevcut statü ve yetkilerini koruyacak. Bu süre içinde Gümrük Yönetmeliği'nde yapılan düzenlemeye uyum sağlayana kadar Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü 'İzinli Gönderici' hükümlerine tabi olacak.

“AVRUPA BİRLİĞİ UYGULAMALARINA PARALELLİK ARZ EDİYOR”

SDL Yetkilendirilmiş Gümrük Müşavirliği AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Umut Şedele ise Gümrük Genel Tebliği (Transit Rejimi-Seri No: 14) kapsamında şu şekilde açıklamada bulundu: “06.11.2021 tarihli ve 31651 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 14 Seri No’lu Transit Rejimi konulu Gümrük Genel Tebliğiyle beraber 01.01.2022 tarihinden itibaren izinli gönderici uygulamasına yepyeni bir bakış açısı getirilerek Avrupa Birliği uygulamalarına paralellik arz eden bir yapıya dönüşüm gerçekleştirildi. Söz konusu tebliğ ile birlikte ihracatımızın daha kolay ve hızlı yapılabilmesine olanak sağlanmasının yanı sıra gümrük idarelerimizdeki iş yükünün azaltılması ile birlikte daha verimli kontroller yapılabilecek. Tebliğe göz attığımızda Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü'nün bir basitleştirmesi olarak hayatımıza giren izinli gönderici yetkisinin verilmesi aşamalarının daha kolaylaştırıldığı göze çarpar. Öncelikte tebliği inceleyecek olursak İzinli Gönderici yetkisinin verilmesi için kapsamlı teminat veya teminatın vazgeçme iznine sahip olunması gerekiyor. Bu husus önceki düzenlemede de mevcuttu. Yüzde 10 ve fazla paya sahip olan firma ortaklarının, ceza

Serial No: 14) was published in the Official Gazette dated 06.11.2021 and numbered 31651 and it entered into force as of January 1, 2022. With the aforementioned communiqué, the requirements to be sought in the application for 'Authorized Consignor' status, the procedures and principles to be applied regarding the filing of the application, examination of the application, authorization, suspension, cancellation, customs procedures and other issues were regulated. When we look at the base part of the Communiqué, we see the reference to Article 238/A of the Customs Regulation. It is stated in Article 238/A of the Customs Regulation that regulation can be made by the Ministry of Trade. The application for 'Authorized Consignor' status was included in the customs practices with the Regulation on Facilitating Customs Transactions published on 10.01.2013 and was later developed with the Regulation on Facilitating Customs Transactions published on 21.05.2014, enabling export transactions to be carried out faster and in a way that meets the needs of the private sector. It is seen in this process that the fact that UTİKAD shared the feedback collected from the private sector with the Ministry of Trade and that the Ministry took this feedback into consideration contributed significantly to the development of these practices. The 'Authorized Consignor' status is an authorization given to the persons who firstly have the Authorized Economic Operator Status and then fulfill the conditions specified in the same regulation with the Regulation on Facilitating Customs Procedures. With the article 238/A added to the Customs Regulation on 24.09.2021, the 'Authorized Consignor' practice was removed from the scope of the Regulation on the Facilitation of Customs Transactions and included in the simplifications of transit transactions within the scope of the Customs Regulation. With the aforementioned regulation, the requirement of having the Authorized Economic Operator Status in order to become an 'Authorized Consignor' is removed, it is aimed to make it a more accessible status, and it is seen that the Ministry of Commerce aims to increase the number of 'Authorized Consignors' by expanding this practice to the private sector. It is also observed that the aforementioned regulation complies with the requirements of authorized consignor status in the common transit contract to which we are a party. Companies that have authorized consignor status within the scope of the Regulation on Facilitating Customs Transactions before the regulation will maintain their current status and authorization until 31.12.2023. During this period, the Authorized Economic Operator Status will be subject to the provisions of the 'Authorized Consignor' until it complies with the regulation made in the Customs Regulation.

“IT PRESENTS PARALLELISM TO THE PRACTICES OF THE EUROPEAN UNION”

SDL Authorized Customs Consultancy Inc. Board President Mr. Umut Şedele made the following statement within the scope of the Customs General Communiqué (Transit Regime-Serial No: 14): “With the Customs General Communiqué regarding the Transit Regime No. 14, published in the Official Gazette dated 06.11.2021 and numbered 31651, a brand new perspective was brought to the authorized consignor status practice as of 01.01.2022, and a structure paralleling the European Union practices was realized. With the aforementioned communiqué, more efficient controls will be made by reducing the workload in our customs administrations, as well as enabling our exports to be made easier and faster. When we take a look at the Communiqué, it is seen that the stages of granting the authorized consignor status, which came into our lives as a simplification of the Authorized Economic Operator Status, are made easier. First of all, if we examine the communiqué, we see that it is necessary to have a comprehensive guarantee or authorization to waive the guarantee in order to grant the Authorized Consignor status. This issue was present in the previous regulation, as well. Company partners who have a share of 10 percent

veya mahkûmiyet kararı bulunmaması gerekmekte olup dikkat çeken nokta yönetim kurulu üyeleri ve dış ticarete temsile yetkili kişilerin bu hususu karşılaması istenmiyor. Her ne kadar burada daha az güvenilirlik koşulu isteniyor gibi görünse de kapsamlı teminat sahibi firmaların bu izin başvurusunda bulunabileceği ve kapsamlı teminat izin sahibi olabilmek için de firma ortaklarının yanı sıra yönetim kurulu üyeleri ve temsile yetkili kişilerin de ceza veya mahkûmiyet kararı bulunmaması gerektiği unutulmamalı. Rejim hak sahibi olarak son üç takvim yılında her bir yıl için 5 bin 500, taşımacı olarak ise her bir yıl için 500 transit beyannamesi kapsamlı işlem yapılmış olması gerekiyor. Bu husus önceki düzenlemede son bir yıl içinde 500 transit beyannamesi kapsamında işlem yapılmış olması olarak düzenlenip rejim hak sahibi ya da asıl sorumlulara bu hak verilmemekteydi.

Dolayısıyla önemli bir farklılık olarak sadece teminat sağlama hizmeti veren rejim hak sahibi firmalara da izinli gönderici yetkisinin verileceği görülüyor. Burada dikkat edilmesi gereken başka bir nokta ise söz konusu sayıların sadece ihracata yönelik transit beyannameleri ile sağlanması gerektiğidir. Başvuran firmalar yetkilendirilmiş yükümlü statüsüne haiz firmalar ise transit beyanname sayıları koşulundaki sayıların ¼'ünün sağlanması yeterli olup taşımacılar için 125, rejim hak sahipleri için ise bin 375 beyanname sayısına ulaşılması yeterli. Başvuru sahiplerinin son üç takvim yılında her bir yıl için ayrı olmak üzere vergi kaybına sebep olan ceza sayısının, toplam beyanname sayısının yüzde 0,5'ini, usulsüzlük cezalarında ise Gümrük Kanunu'nun 241'inci maddesinin 1'inci fıkrası kapsamındaki cezalar hariç olmak üzere toplam beyanname sayısının yüzde 2'sini aşmaması gerekiyor. Firmaların en az bir tesise sahip olması, ISO 9001 ve ISO27001 belgelerine sahip olması, üç yıllık olumlu sonuca bağlanmış YMM raporu olması, ödenmemiş vergi ve ceza borcunun bulunmaması koşullarının sağlanması gerektiği tebliğde yer alıyor ve

bu koşullarda bir farklılık bulunmuyor. Firmaların en az bir tesise sahip olması koşulunun Bölge Müdürlüğüne yapılacak ön başvuru koşuluna bağlanarak gümrük idaresine idari bir yük getirmeyecek şekilde olması gerektiği belirtiliyor. Sadece bu koşulun değerlendirilmesi, Bölge Müdürlüğü'nün yetkisine bırakılıyor. Tesisin hazır hâlde bulunması ise bir koşul olarak değerlendirilmiyor ve planlanan bir tesis bile başvuruya dâhil edilmiyor. Burada şu husus önem kazanıyor: Ön başvurusu yapılan bir tesis için olumlu Bölge Müdürlüğü görüşünü müteakip altı ay içinde Genel Müdürlüğe başvuru yapılmalı. Son olarak uygun bir lojistik programı şart koşuyor. Söz konusu lojistik programının neleri kapsayacağı hususu da tebliğ ekinde yer alıyor. Genel olarak baktığımızda tesise giriş, hazır bildirim, transit beyannamesi ve tesisten çıkış kayıtlarını içeren bir program hazırlanmalı. Bu programda yapılacak kayıt yetki profillerinin belirlenmiş olması ve uygun bir raporlama yapılabilmesi özelliklerine ihtiyaç duyuluyor ve kayıtlanan

or more should not have a penalty or conviction decision and it is noteworthy that the members of the board of directors and persons authorized to represent in foreign trade are not required to meet this issue. Although it seems that fewer reliability conditions are required here, it should be kept in mind that companies with a comprehensive guarantee can apply for this authorization, and in order to have comprehensive guarantee authorization, there should be no penalty or conviction decision, as well as members of the board of directors and representatives of the company. As a regime beneficiary, 5.500 transit declarations must have been processed for each year in the last three calendar years, and 500 transit declarations must have been made for each year as a transporter. In the previous regulation, this issue was regulated as 500 transit declarations needed to be processed in the last year, and this right was not given to the right holders or principals of the regime. Therefore, as an important

difference, it is seen that the authorized consignor authorization will also be given to the companies that are entitled to the regime that only provides guarantee services. Another point to be noted here is that these numbers should only be provided with export-oriented transit declarations. If the applicant companies have authorized operator status, it is sufficient to provide ¼ of the transit declaration figures, and it is sufficient to reach 125 declarations for carriers and 1.375 for regime rights holders. In the last three calendar years, the number of penalties that cause tax loss should not exceed 0.5 percent of the total number of declarations, separately for each year, and for irregularity penalties, it should not exceed 2% of the total number of declarations, excluding the penalties within the scope of paragraph 1 of Article 241 of the Customs Law. It is stated in the communique that companies should have at least one facility, ISO 9001 and ISO27001 certificates, a three-year CPA report with a positive result, and no unpaid tax and penalty debts, and there is no difference in these requirements. It is stated that the requirement of having at least one facility for the companies should be subject to the requirement of pre-application to be made by the Regional Directorate and should not impose an administrative burden

on the customs administration. Only the evaluation of this requirement is left to the authority of the Regional Directorate. The presence of the facility is not considered a condition and even a facility being planned is not included in the application. The following point gains importance here: An application must be made to the General Directorate within six months following the positive opinion of the Regional Directorate for a facility for which a pre-application has been made. Finally, an appropriate logistics program is required. The subject of what the aforementioned logistics program will cover is also included in the annex of the communique. In general, a program should be prepared that includes entry to the facility, ready notification, transit declaration and exit records from the facility. In this program, the registration authorization profiles to be made must be determined and a suitable reporting feature is required, and the recorded information must be kept for three years. Companies that comply with the requirements we have mentioned can apply to the Regional Directorate for the facility and to the General Directorate of Customs for other conditions.



UMUD ŞEDEL
SDL YETKİLENDİRİLMİŞ GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ
AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKANI
SDL AUTHORIZED CUSTOMS CONSULTANCY
INC. BOARD PRESIDENT

bilgilerinin üç yıl saklanması gerekiyor. Saydığımız koşullara uyan firmalar tarafından tesis için Bölge Müdürlüğü'ne, diğer koşullar için Gümrükler Genel Müdürlüğü'ne başvuru yapılabilecek. Başvurunun değerlendirilmesi sürecinde ise göze çarpan en önemli yenilik, yerinde incelemelerin denetim elemanlarınca değil, ticaret uzmanları tarafından yapılacağı hükmüdür. Verilen izne müteakip, iznin verildiği takvim yılını takip eden üç yılın sonunda yenileme işlemleri yapılacak. Üç yıl süresine bağlı kalmaksızın Gümrükler Genel Müdürlüğü'nce talep edilmesi hâlinde yine yenileme işlemleri yapılacak.

Başvuru koşullarına uyan firmalara Bakanlıkça izin verilmesinin ardından gümrük işlemleri ve sevk işlemleri yetki kapsamı tesislerden Bakanlıkça verilen mühürler kullanılarak yapılabilecek. Yapılacak gümrük işlemleri, önceki düzenlemelere göre yapılacak ve konuda herhangi bir değişiklik söz konusu değil. Yani tesise gelen araçlar veya eşya ister güvenli depolama alanına ister güvenli park alanına alınarak burada hazır bildirimleri yapılarak ihracat beyannamelerinin çıkabilir statüye gelmesi ile birlikte, transit beyannamesi hazırlanıp mühür tatbik edilerek sevkiyat başlayacak. Eşyaya ilişkin belge veya fiziki kontrol hatlarının belirlenmesi durumunda üç saatlik sürede, ilgili memur tarafından kontrol işlemleri sonlandırılmalı. İzin kapsamında kolay ihracat noktaları hükümleri uyarınca işlem yapılabiliyor. İzinli gönderici kapsamında sevk edilen araçlar ile antrepolardan veya başka gümrük idarelerinden eşya alınabiliyor, başka izinli gönderici tesislerinden gelen araçlara eşya verilebiliyor. Ancak burada şu husus önemli: Başka izinli gönderici tesisinden gelen mühürlü araçların mührünü bozup, yeni eşya yükleyip mühür tatbik edebilmek için tebliğ ekinde belirlenen formattaki muvafakatname, diğer izinli gönderici firmadan alınmalı!

İzinli gönderici yetkisinin askıya alınması ve iptaline ilişkin hususlara da tebliğde yer veriliyor. İptal ve askıya alma işlemleri tesisler ve genel yetki olarak sınıflandırılıyor. Görevli memura gerekli kolaylığın ve uygun ortamın sağlanamaması, tesiste yürütülen faaliyetlerin risk oluşturacağına dair somut bir tespit yapılması, tesis müdürü veya müdür yardımcısı hakkında ceza veya mahkûmiyet kararı bulunmaması, lojistik programının gerekli nitelikleri taşınamaması veya uygun kullanılmadığının tespiti hâlinde ilgili tesisin yetkisi askıya alınıyor.

Gerekli güvenlik önlemlerinin alınmaması, kamera ve lojistik kayıtlarının saklanmaması, eşya tesise gelmeden hazır bildirimlerinin yapılması, muvafakatname olmadan başka bir izinli göndericiden gelen aracın mührünün sökülmesi, hazır bildirim yapıldıktan sonra çıkabilir statüye gelmeyen ihracat beyannamesi kapsamı eşyanın sevk işleminin yapılması ise tesisin yetkisinin iptal edilmesine sebebiyet veriyor.

Özetle izinli gönderici yetkisi Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü'nden ayrılarak Ortak Transit Sözleşmesi'ne uygun bir şekilde verilmeye başlanacak. Bu itibarla iznin alınması daha kolay olacak ve firmalarımızın yurt dışındaki firmalarla rekabet edebilme seviyesi artacak. Diğer taraftan rejim hak sahiplerine de tanınacak bu hak kapsamında gümrük idarelerindeki yoğunluk azalarak ihracat işlemlerimiz daha kolay ve hızlı yapılabilecek." ■

The most striking innovation in the evaluation process of the application is the provision that on-site inspections will be carried out by trade experts, not by inspectors. Following the authorization granted, renewal procedures will be carried out at the end of three years following the calendar year in which the authorization was granted. If requested by the General Directorate of Customs, regardless of the three-year period, renewal procedures will be carried out again.

After the Ministry gives authorization to the companies that comply with the application requirements, customs procedures and dispatch operations can be carried out from the facilities within the scope of authorization by using the seals given by the Ministry. The customs procedures to be carried out will be carried out according to the previous regulations and there is no change in the subject. In other words, the vehicles or goods arriving at the facility will be taken to the secure storage area or the secure parking area, and ready notifications will be made here, and the transit declaration will be prepared and the seal will be applied, and shipment will begin once the export declarations come to an exitable status. In the event that the document or physical control lines for the goods are determined, the control procedures should be terminated by the relevant officer within three hours. Within the scope of the authorization, transactions can be made in accordance with the provisions of easy export points. Goods can be received from warehouses or other customs administrations with vehicles shipped within the scope of

authorized consignor status, and goods can be delivered to vehicles coming from other authorized consignor facilities. However, the following point is important here: In order to break the seal of the sealed vehicles coming from another authorized consignor facility, load new goods and apply the seal, the consent in the format specified in the notification annex must be obtained from the other authorized consignor company!

Issues regarding the suspension and cancellation of the authorized consignor status are also included in the communiqué. Cancellation and suspension are classified as facilities and general authorization. If the necessary facility and suitable environment cannot be provided to the officer in charge, there is a concrete determination that the activities carried out in the facility will pose a risk, there is no penalty or conviction decision for the facility manager or the assistant manager, the logistics program does not meet the necessary qualifications or it is determined that it is not used properly, the authorization of the relevant facility is suspended.

Failure to take the necessary security measures, the camera and logistics records that are not kept, making a ready notification before the goods arrive at the facility, removing the seal of the vehicle from another authorized sender without consent, making the shipment of the goods within the scope of the export declaration, which does not come to an exitable status after the ready notification, causes the facility's authorization to be cancelled.

In summary, the authorized consignor authorization will be separated from the Authorized Economic Operator Status and will be given in accordance with the Common Transit Agreement. In this respect, it will be easier to obtain permission and the level of competition of our companies with companies abroad will increase. On the other hand, within the scope of this right, which will be granted to the right holders of the regime, the congestion in the customs administrations will decrease and our export transactions will be made easier and faster." ■

İzinli gönderici yetkisi Ortak Transit Sözleşmesi'ne uygun bir şekilde verilmeye başlanacak ve iznin alınması daha kolay olacak, firmalarımızın yurt dışında rekabet edebilme seviyesi artacak.

The authorized consignor authorization will be given in accordance with the Common Transit Agreement. In this respect, it will be easier to obtain permission and the level of competition of our companies with companies abroad will increase.

SGS TransitNet ile sınırları kaldırın

140 yıllık geçmişe, dünya genelinde yapılmış 2.600 ofis ve 93.000'den fazla çalışana sahip olan SGS Grubu'nun üyesi olan SGS TransitNet, 22 anlaşmalı partneri ile müşterilerine 7/24 hizmet vermektedir. Taşımacılık sektörünün en büyük firmalarının uzun yıllardır tercih ettiği SGS TransitNet'in hizmet kalitesi ISO 9001:2015 ve ISO 27001:2013 belgeleri ile de tescil edilmiştir. Taşımacılardan bağımsız yapısıyla tüm verilerinizin özenle korunduğu SGS TransitNet platformu üzerinden 2019 yılında 397.000, 2020 yılında ise 361.000 araç için beyanname açılmıştır ve bu sayı her gün artmaktadır.

SGS TransitNet müşterileri, aşağıda yer alan 23 ülkenin gümrük sistemine herhangi bir aracı kuruma ihtiyaç duymaksızın direkt olarak beyanname sunabilmektedir.

- Türkiye
- Bulgaristan
- Romanya
- Macaristan
- Polonya
- Litvanya
- Belarus
- Almanya
- Hollanda
- Birleşik Krallık
- İtalya
- Fransa
- İspanya
- Hırvatistan
- Sırbistan
- Makedonya
- Slovenya
- Slovakya
- İsviçre
- Letonya
- Yunanistan
- İrlanda
- Belçika

SGS TransitNet Transit Sistemi
Destek Hizmetleri A.Ş.

Bağlar Mah. Osmanpaşa Cad. No:95
İş İstanbul Plaza Güneşli Bağcılar - İstanbul
t +90 212 368 40 20
f +90 212 224 78 96
e transitnet.turkey@sgs.com

SGS.COM.TR/TRANSITNET

SGS | **TransitNet**

BİR TAŞIMA SENEDİ OLARAK FIATA KONŞİMENTOSU “FBL”

FIATA BILL OF LADING AS A TRANSPORT DOCUMENT “FBL”



Ahmet AYTOĞAN
info@ahmetaytogan.com



Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), geçen haftalarda çok güzel bir yeniliğe imza attı. Bizim “Waybill” veya “Sea waybill” dediğimiz, FIATA-FWB’yi anons etti. Elbette ilk anonsunda sadece sigortalı seçeneği ile karşımıza çıktı ama tahmin ediyorum ki çok kısa bir sürede sigortasız seçeneği ile de yer alacaktır.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) has made a very good innovation recently. It has announced FIATA-FWB, which we call “Waybill” or “Sea waybill”. Of course, we only have the insured option in its first announcement, but I guess the uninsured option will be included shortly.

FIATA-FWB'nin hayatımıza girmesi ile aslında UTİKAD, günlük uygulamada yaptığımız ciddi yanlışların da önüne geçmemize imkân sağladı. "Nasıl yani?" dediğinizi duyar gibi oluyorum. Bir FIATA-FBL üzerine veya özgün klasik konşimentonuz üzerine "Express Release" yazıp onu sıfır orijinal yaptığınızda bunun bir "Sea waybill" olduğunu düşünüyorsunuz. Oysa ciddi yanlış ve yanılığın içinde olduğumuzu, yurt dışında görünürlüğümüzün hiç iyi olmadığını bilmeliyiz.

Comite Maritime International (CMI) Seawaybill'i tartışırken konşimentodan net olarak ayırdığı prensiplerini ortaya koydu. İlk görünüşte konşimentoya çok benziyor gibi görünse de derinlemesine bir inceleme yapıldığında görülecektir ki konşimentodan çok farklı kaygı ve felsefe ile oluşturulmuş. İşte UTİKAD, en azından FBL kullanıp FBL üzerindeki uygulamalarla Sea waybill yaptığını zanneden bizleri birtakım yanlışlardan alıyordu. Bu bize aslında geriye dönüp yıllardır kullandığımız FIATA-FBL yani FIATA konşimentosunu hatırlatma fırsatı verdi. 2022 yılının ilk sabahında ben de oturup bu konuda siz meslektaşlarıma bir şeyler yazayım istedim.

Taşıma işleri organizatörü olan sizlerle yaptığım eğitimlerde görüyorum ki maalesef özgün, firmanıza özel hazırlanmış konşimentoların birçoğu yeterli değil. Ciddi eksiklikler ve hatalar içeriyor. Bu, sizlerin işinizi güvenli yapmanın önündeki en önemli engeldir. Tavsiyem şudur: Eğer kendi özgün konşimentonuzu, uzman danışmanlığı almadan hazırlatıp kullanıyorsanız çok ciddi bir hata içindediniz. Bunun yanında bir de sorumluluk sigortanızın sizin konşimento hükümlerini kapsayıp kapsamadığından emin değilseniz hemen FBL'e geçin. Birkaç hafta önce Mersin'de mahkemeye konu olacak bir konşimento inceledim. Yetkili mahkemenin Doğu Almanya mahkemeleri olduğu yazıyordu ama şirketin sahibi de maalesef konşimentosunda böyle bir gariplik olduğunu farkında değildi.

Oysa kullandığınız konşimentodan bu kadar emin olmadan, uzman danışmanlığı almadan işe başladığınız sizlere sağlam bir seçenek FBL'dir. Bunun ister sigortalısını isterseniz de sigortasızını (FFL sigortanızı ayrıca yaptırarak) rahatlıkla ve güvenle kullanabilirsiniz. Çünkü FBL'i, konusunda tartışılmaz uzmanlar hazırladı ve de International Chamber of Commerce'e (Milletlerarası Ticaret Odası-ICC) onaylatarak kullanımımıza sundu. Şimdi gelin FBL'i biraz yakından tanıyalım.

FBL NEDİR?

FIATA FBL öncesinde taşıyan sorumluluğunu üstlenen, konşimento fonksiyonlarını içeren, devredilebilir kıymetli emtia senedi özelliği olan bir taşıma belgesine sahip değildi. FBL öncesi, FIATA Freight Forwarders Certificate of Transport (FCT) uygulamada vardı. Ama bu belge bankalara ve taşıyanlara (yükletenlere) gönderilenler kapsamında bugünkü anlamda güven vermiyordu. Taşıyan (forwarder) herhangi bir olumsuzlukta sorumluluktan kaçınıyordu. Bu olumsuzluklar, FIATA'da çalışmaları oldukça geriye tekabül eden FBL'in tüm detayları ve sağladığı güvencelerle 1992 yılında, dünyaya anons edilmesini sağladı. Artık FIATA'nın taşıyan sorumluluğunu kapsayan, ilgili tüm çevrelerce yüzde 100 güvenini sağlamış bir taşıma belgesi ortaya çıktı. Bu sayede forwarder firmalar güvenilir ve hesap sorulabilir hâle geldi.

Gelin şimdi FIATA FBL'ini biraz yakından tanıyalım: FBL hazırlanırken özellikle devredilemez konşimento (Straight Bill of Lading) düzenlenebilmesinin önüne geçilmeye çalışıldığını

With the introduction of FIATA-FWB into our lives, UTIKAD has enabled us to prevent serious mistakes we make in daily practice. I feel like I hear you are asking "How so?". When you write "Express Release" on a FIATA-FBL or on your original classic bill of lading and make it completely original, you think it is a "Sea waybill". However, we should know that we are making a serious mistake and that our visibility abroad is not good at all.

When discussing Seawaybill, the Comite Maritime International (CMI) laid out its principles, which clearly distinguish from the bill of lading. Although it may seem very similar to the bill of lading at first sight, upon in-depth examination, it will be seen that it was created with a very different concern and philosophy than the bill of lading. Here, UTIKAD at least prevented us, who thought that they were making Sea waybill with the applications on FBL using FBL, from making some mistakes. This actually gave us the opportunity to go back and remind ourselves of the FIATA-FBL, the FIATA bill of lading, which we have been using for years. On the first morning of 2022, I wanted to sit down and write about this for you, my colleagues.

I see in the trainings I have given to you, who are freight forwarders, that unfortunately, many of the original bills of lading prepared specifically for your company are not sufficient. They contain serious omissions and errors. This is the most important obstacle for you to do your job safely. Here is my advice: If you have your own original bill of lading issued and use it without expert consultation, you are making a very serious mistake. Also, if you are not sure whether your liability insurance covers your bill of lading provisions, you should switch to FBL immediately. A few weeks ago, I examined a bill of lading that will be the subject of a court in Mersin. It was stated that the authorized court was the East German courts, but unfortunately, the owner of the company was not aware that something was weird in his bill of lading.

However, if you have got to work without being so sure of the bill of lading you use and without expert consultation, FBL is a fine option for you. You can use it with or without insurance (by getting your FFL insurance separately) easily and safely. Because the FBL was prepared by experts and it was approved by the International Chamber of Commerce (ICC) and presented to us. Now let's get to know FBL a little closer.

WHAT IS FBL?

Prior to FBL, FIATA did not have a transport document that assumed carrier liability, contained the functions of a bill of lading and had the feature of a negotiable commodity. Before FBL, there was FIATA Freight Forwarders Certificate of Transport (FCT) in practice. But this document did not give confidence in today's sense within the scope of what was sent to banks and shippers. The carrier (forwarder) was avoiding responsibility in case of any problems. These problems enabled FBL, whose application was dating back at FIATA, to be announced to the world in 1992 with all the details and the assurances it provided. Now, a transport document of FIATA emerged that covers the carrier liability and has 100 percent confidence in all relevant environments. In this way, forwarder companies became reliable and accountable.

Let's get to know FIATA FBL a little more closely: We can easily understand that while FBL is being prepared, it is aimed to prevent the issuance of a non-negotiable bill of lading (Straight Bill of

kolaylıkla anlayabiliyoruz. Farkında olunarak kullanıldığında, hiçbir sakıncası olmayan ama farkındalık olmadan kullanıldığında, ciddi ticari zararlara neden olan devredilemez konşimentonun olası zararlarından hem müşterilerini hem de taşıyan olarak kendilerini ciddi anlamda korumuşlardır.

Bahsettiğim FBL kesitlerinden göreceğiniz gibi FBL peşinen devredilebilir (negotiable) kayıtlı basıldı. Aynı şekilde gönderilen (consignee) alanında “consigned to order of” matbu kaydını da koyarak bu taşıma senedinin peşinen devredilebilir düzenleneceği kesin olarak perçinlendi. Eğer siz FBL’i “devredilemez- not negotiable” düzenlemek isterseniz bunların üzerini çizerek düzeltme kaşesi ile bunu onaylamalısınız. Elbette yükleten bunu bizatihi yazılı talimatında istedi ise yapmalısınız, kendiliğinden yapmanız hâlinde yaşanacak tüm zararlardan siz sorumlu olursunuz ve sigortanızın güvencesini kaybedersiniz.

Yine göreceğiniz gibi FBL karma taşımayı içerir fonksiyonda düzenlendi. Yani klasik limandan limana taşımayı değil, deniz taşıması dışındaki diğer taşıma modlarını da içerecek bir özellikte hazırlandı. Biz buna karma taşıma senedi (Multimodal-Combined Transport Documents) diyoruz. Her ne kadar FBL de bu taşıma senedine “karma taşıma konşimentosu” demiş olsa da üstat akademisyenler, klasik anlamda bir konşimento olmadığını, buna konşimento denemeyeceğini savunur. Aynı şekilde ICC UCP 600 sayılı kitabında, bu tip karma taşıma içeren belgeye konşimento demekten özellikle kaçınmıştır. (bkz.; ICC UCP 600 madde 19)

FBL de taşıyanın eşyaya dair sorumluluğunun daraltılması için eşyanın ne olduğuna dair yazılı talimatı yükletenin verdiği özellikle belirtilmiştir. Yine klasik öğretide olduğu gibi eşyanın genel tanımının FBL üzerine yazılmasının yeterli olacağını yinelememiz gerekecektir. Eşyanın birim bedeli veya toplam bedeli bu alanda asla belirtilmemelidir. Eğer herhangi bir referanstan, ticari belgeden bu alanda bahsediliyorsa ve siz bu belgenin içeriğinden haberdar değilseniz bu bilgileri çekincenizi ekleyerek yazmanızda çok ciddi yararlar vardır.

Lading).

They have significantly protected both their customers and themselves, as the carrier, from the possible damages of the non-negotiable bill of lading, which has no objections, when used consciously, but causes serious commercial losses when used with a lack of awareness.

As you can see from the FBL sections I mentioned, the FBL was printed as negotiable in advance. In the same way, by putting the printed record “consigned to order of” in the “consignee” field, it has been firmly riveted that this transport bill will be issued as negotiable in advance. If you want to edit the FBL “not negotiable”, you must confirm it with a proof stamp by crossing them out. Of course, you must do this if the shipper has asked for it in his written instruction.

Again, as you will see, FBL was regulated with a function that includes combined transport. In other words, it was prepared in a way that will include other transportation modes other than sea transportation, not the classic port-to-port transportation. We call it Multimodal-Combined Transport Documents. Although the FBL also called this bill of lading a “multimodal bill of lading”, master academics argue that it is not a bill of lading in the classical sense and cannot be called a bill of lading. Likewise, in its book numbered UCP 600, the ICC specifically avoided referring to

the document containing this type of combined transport as a bill of lading. (see ICC UCP 600 article 19)

It is specifically stated in the FBL that the shipper gives written instruction about what the goods are in order to narrow the liability of the carrier for the goods. Again, as in the classical teaching, we’d better repeat that it will be sufficient to write the general definition of the good on the FBL. The unit price or the total price of the good should never be specified in this section. If any reference or commercial document is mentioned in this section and you



İşte yukarıdaki alan yükletenin bizzatı yazılı isteği ve sigorta şirketinizin yazılı teyidi ile eşya bedelini yazabileceğiniz alandır. Buna “adil fırsat” derler. Biliyoruz ki taşıyan FBL de parka başı 666.67 veya kilogram başı 2 özel çekme hakkı (SDR) kadar sınırlı sorumludur. İşte bu sorumluluğunun eşya bedeli kadar genişlemesini sağlayan yukarıdaki alandır. Sigorta şirketinizin yazılı teyidi olmadan ve ilgili masraflar peşin tahsil edilmeden buraya herhangi bir bedel yazılmamalıdır.

FBL de bulunan yukarıdaki alana “teslim – kabul klozu (Surrender or Acceptance Clause)” diyoruz. FBL deki en önemli alanlardan birisidir. Taşıyan –Forwarder olarak FBL kullananların bunun kesin olarak ne anlama geldiğinin farkında olması gerekir. Görüleceği gibi ülkemizde yaygın olarak “doğru bilinen yanlışlardan “olan konuyu adeta düzeltiyor ve bize diyor ki “FBL in orijinalinin sadece bir tanesini ciroları eksiksiz olarak size teslim eden kişiye eşyanın teslimini sağlayın. Korkmayın eğer siz bu teslimi bilgi ve basiretle

yaparsanız geride kalan orijinal FBL’lerin yüzyıllardır klasik konşimentolarda olduğu gibi (iç yasalarımızda da olduğu gibi) hiçbir hükmü ve geçerliliği kalmayacaktır.

Navlun bedelinin nerede ödeneceğinin FBL üzerinde belirtilmesi hayati öneme sahiptir. Yükleme limanı veya boşaltma limanı olabileceği gibi bunlardan başka üçüncü bir yerde olabilir. FBL i eline geçirenlerin baktıklarında bunu net olarak anlamalarını sağlamamız gerekir.

Bununla beraber tam set FBL in kaç adet orijinalden oluştuğunu da mutlaka FBL üzerindeki ilgili sahada belirtmemiz gerekir. Dolaşımda olan FBL in ir tanesinin bile eksik olmasının birçok büyük tehlikeler içerdiğini biliyor olmalıyız.

Eğer bir tesellüm konşimentosu (Received For Shipment) düzenlemiyor yüklemeye konşimentosu (On Board Bill of Lading) düzenliyorsak yüklemeye kaydının (Shipped On Board) gereğinde yanında yüklemeye limanı, gemi adı ve seferi ile FBL üzerinde belirtilmesini unutmamalıyız.

Geldik konşimentonun imzalanması konusuna. Şunu net olarak bilmemiz gerekir; konşimentoyu bunun eğitim ve bilgisini almayan imzalamamalıdır. Çünkü taşıyan olarak bir taşıma ve teslim borcu senedi imzaluyorsunuz, yani bir borç senedinin artık borçlusunuz. İmzaladığınız bu borç senedi kamu itimadına mazhar kıymetli bir borç senedir. Taraflar bu borç senedine var olan güvenden dolayı eşya yolda iken hiç eşyayı görmeden sizin konşimentonuza güvenerek satarlar, satın alırlar. Öncelikle konşimentonun düzenleme yeri son derece önemlidir. Adeta bu konşimentonun hükümlerinin hangi ülke- bölge yasalarına tabi olacağına dair bir göstergedir. Düzenlenme tarihi genelde yüklemeye tarihi ile aynı olur ama yüklemeye tarihi ve yüklemeye limanından farklı olabilir. Bu konuda dikkat edeceğimiz tarih yüklemeye tarihidir, bunu asla değiştirmemelisiniz.

Her ne kadar borçlar kanunumuz ve Türk Ticaret Kanunumuz elektronik konşimentoyu da hesaba katarak konşimentonun elle imzalamanın dışında bilgisayarla, stampa ile vb yöntemlere izin vermişse de benim sizlere önerim FBL’lerinizin orijinallerini el ile imzalamandır. Burada saymayacağım birçok faydasını göreceksiniz mutlaka.

Bu fırsatla 2022 yılının doğamıza, hayvan dostlarımıza, tüm insanlığa sağlık, mutluluk, barış ve huzur getirmesini diliyorum. ■

are not aware of the content of this document, it is very beneficial to write this information by adding your reservation.

Here, the section above is the section where you can write the price of the goods upon the written request of the shipper himself and the written confirmation of your insurance company. They call it a “fair opportunity”. We know that the carrier has limited liability up to 666.67 per park or 2 special drawing rights (SDR) per kilogram in the FBL. This is the section above that allows your liability to expand as much as the cost of the goods. No amount should be written here without the written confirmation of your insurance company and the related expenses being collected in advance.

We call the section above in the FBL the “Surrender and Acceptance Clause”. It is one of the most important sections in the FBL. Those using FBL as a Carrier-Forwarder need to be aware of what this means precisely. As it can be seen, it almost corrects the issue of “known wrongs” in our country and says: “Make sure the goods are delivered to the person who sent only one of the original FBL’s endorsements to you.” Do not worry, if you make this delivery with knowledge and prudence, the original FBLs left behind will not be valid anymore, as they have been in classical bills of lading for centuries (as well as in our domestic laws).

It is vital to specify on the FBL where the freight is to be paid. It can be a port of loading or a port of unloading, or it can be in a third place other than these. We need to make sure that those who get the FBL understand this clearly when they look at it.

Besides, we must specify how many originals the full set of FBL consists of in the relevant section on the FBL. We should be aware that the absence of even one circulating FBL carries many great risks.

If we are not issuing a Received For Shipment but an On Board Bill of Lading, we should not forget to indicate the port of loading, the name of the ship and the voyage on the FBL, if necessary.

When it comes to the signing of the bill of lading, we need to know clearly that those who have not received the training of the bill of lading should not sign it. Because, as the carrier, you are signing a transport and delivery debenture, that is, you are now a debtor of a debenture. This debt note you sign is a valuable debt note honored with public trust. Due to the trust in this debt note, the parties rely on your bill of lading and sell and buy the goods, without ever seeing them, while the goods are still on the way. First of all, the issue location of the bill of lading is extremely important. It is almost an indication of which country-region laws the provisions of this bill of lading will be subject to. The issue date is usually the same as the loading date, but may differ from the loading date and port of loading. The date you should pay attention to is the loading date, you should never change it.

Although our Code of Obligations and Turkish Commercial Code allow for methods such as computer, stamp, etc. other than signing the bill of lading by hand, taking into account the electronic bill of lading, I suggest you sign the originals of your FBLs by hand. You will definitely see many benefits that I cannot list here.

I wish that 2022 will bring health, happiness, peace and tranquility to our nature, our animal friends, and all humanity. ■

**UTİKAD, FIATA-FWB’yi
anons etti.**

.....

**UTİKAD announced
FIATA-FWB.**

UTİKAD BÜNYESİNDE DENİZ TAŞIMACILIĞI HUKUKU EĞİTİMİ BAŞLADI

MARITIME TRANSPORTATION LAW TRAINING HAS STARTED TO BE GIVEN WITHIN UTİKAD

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) ailesi ile 2019 yılından bu yana gerçekleştirdiğimiz çalışmalara, bir yenisini daha katmaktan mutluluk duyuyoruz: Deniz Taşımacılığı Hukuku Eğitimi.

We are happy to add a new one to the activities we have been carrying out since 2019 with the Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD) family: Maritime Transportation Law Training

U TİKAD bünyesinde verdiğimiz eğitimlere, bir yenisini daha ekledik. Bu çalışmayı ortaya koyarken çıkış noktamız ise şu oldu: Taşımacılık sektörünün en karmaşık, en renkli vakıaları, en çeşitli olan deniz taşımacılığında nasıl bir hukuki farkındalık yaratabiliriz? Çıkış noktamızın “hukuki farkındalık” edinmek olduğu bu yolda, UTİKAD üyelerinin verdiğimiz ilk eğitime gösterdiği büyük ilgi, bu çalışmamızı taçlandırdı. Peki, katılımcıların da katkıları ile bu eğitimi nasıl daha verimli hâle getirdik?

DENİZYOLU TAŞIMACILIĞINDA HUKUKİ SÜREÇLER ANLATILYOR

Eğitimimizin temel amacı, denizyolu taşımacılığında sıklıkla karşılaşılan hukuki problemler üzerinde konuşmak, bu nedenle de deniz hukukuna ilişkin temel hukuki kavramlara yer vermek. Bunun yanı sıra denizyolu taşımacılığında kullanılan sözleşme türlerine değinmekteyiz. Bu sebeple sözleşme türlerinin başında yer alan navlun sözleşmelerinin türlerine eğitimimizde yer veriyor, sözleşme yönetimi için nelere dikkat edilmesi gerektiğini vurguluyoruz.

Uygulamada sıklıkla karşılaştığımız durum ise tarafların yazılı bir navlun sözleşmesi yapmak yerine navlun teklifleri ile anlaşmaları veya konişmento hükümlerine atıfta bulunmalarıdır. Bu durumda, özellikle taşıyan ve forwarder firmaların; konişmento hükümlerinde yer alan klozlar ile bağlı kalmaları, konişmento arkalarında yazan her bir kelimenin ne kadar önemli olduğunu gözler önüne sermektedir. Hâl böyle iken, deniz taşımacılığında kullanılan sözleşme türlerini açıklamakla kalmıyor, uygulamada sıklıkla kullanılan konişmento klozlarına da vurgu yapıyoruz. Bunları açıklarken İngilizce/Türkçe çevirilerde meydana gelebilecek hataların önüne geçebilmek adına hem Türk



AV. EZGİ YURDAĞUL
UTİKAD EĞİTİMİ
UTİKAD TRAINER

We have added a new one to the trainings we provide within UTİKAD.

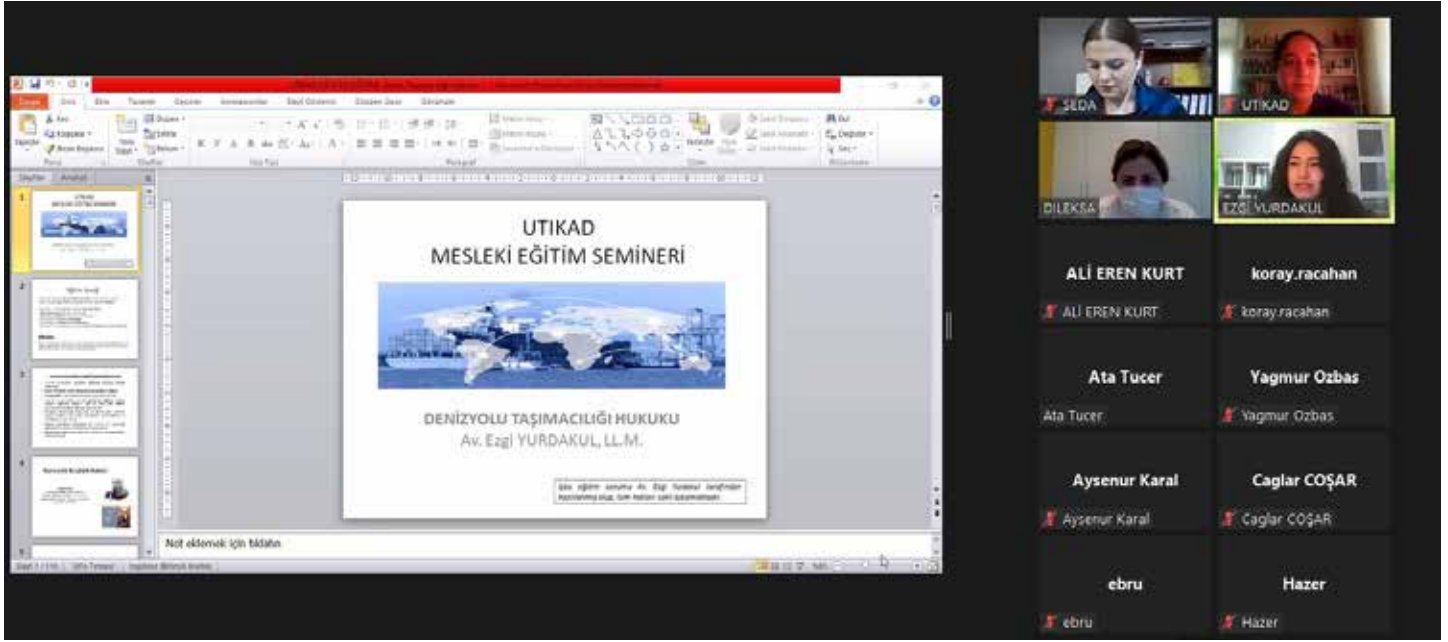
Our starting point while presenting this study was the following: How can we create legal awareness in maritime transportation, which has the most complex and colorful cases of the transportation industry? The great interest shown by UTİKAD members to the first training we gave in this path, where our starting point is to acquire “legal awareness”, crowned our work. So, how did we make this training more efficient with the contributions of the participants?

LEGAL PROCESSES IN MARITIME TRANSPORTATION ARE EXPLAINED

The main purpose of our training is to talk about the legal problems frequently encountered in maritime transportation, and therefore to include the basic legal concepts of maritime law. In addition, we refer to the types of contracts used in

maritime transportation. For this reason, we include the types of freight contracts, which are at the top of the contract types, in our training, and we emphasize what should be considered for contract management.

The situation we frequently encounter in practice is that the parties agree with freight offers or refer to the provisions of the bill of lading instead of making a written freight contract. In this case, the adherence of especially the carrier and forwarder companies to the clauses in the bill of lading reveals how important each word written on the back of the bill of lading is. And when this is the case, we not only explain the types of contracts used in maritime transportation but also emphasize the bill of lading clauses that are frequently used in practice.



hukukunda benimsenen hukuk terimlerini hem de İngilizce hukuk terminolojisini birlikte anlatıyoruz.

EĞİTİMİN İÇERİĞİ OLDUKÇA KAPSAMLI

Eğitimin en önemli kısmını, katılımcıların merakla bekledikleri “taşıyan sorumluluğu” oluşturuyor. Denizyolu taşımacılığında 1920’lerden bu yana düzenlenen uluslararası kuralların gün geçtikçe taşıyanın sorumluluğunu ağırlaştırdığına şahit olmaktayız. “limandan limana” teslim şekline uzanan serüvenin sadece operasyonda değil, aynı zamanda hukuki sorumlulukta da değişikliklere yol açtığını görmekteyiz. İşte bu nedenle eğitimimizde hem Türk hukukunda hem de uluslararası kurallarda denizyolu taşımacılığını karşılaştırmalı olarak açıklamaktayız.

Taşıyanın sorumluluğunun bu denli genişlediği günümüzde, “Sorumluluğun sınırlandırılabilmesi veya taşıyanın sorumluluktan kurtulabilmesi hangi durumlarda söz konusu olur?” sorusu bu açıdan ön plandadır.

Hukuki farkındalık edinmek adına çıktığımız bu yolda, eğitimimizde “Denizyolu taşımacılığında karşılaşılan hukuki sorunlar ve vakıa incelemeleri” kısmına yer vermek de elbette gerekliydi. “Hukuki problemlerin başında yer alan konteyner demurajı ve çekilemeyen yükler için nasıl bir çözüm getirilebilir? Hangi uygulamalara dikkat etmek gerekir? Bu ve benzeri konularda Türk mahkemeleri ve yabancı mahkemelerin uygulama yöntemi nedir?” sorularına verdiğimiz cevaplar ise eğitimimizin asıl amacını yerine getirmektedir.

Son olarak klasik ama bir o kadar etkili bir soru ile eğitimimizi noktalıyoruz: “Konişmentonun arkasında uyuşmazlık çözümü için İngiliz mahkemelerinin yetkili olduğu yazıyor. Bununla bağlı mıyız? Yoksa taraflar hukuk seçiminde serbest midir?” ■

While explaining these, we explain both the legal terms adopted in Turkish law and the English legal terminology in order to avoid mistakes that may occur in English/Turkish translations.

THE CONTENT OF THE TRAINING IS EXTREMELY COMPREHENSIVE

The most important part of the training is the “liability of the carrier” that the participants eagerly await. We are witnessing that the international rules in maritime transportation since the 1920s are increasing the liability of the carrier day by day. We see that the adventure that extends from the “port to port” delivery method to the “door to door” delivery method has led to changes not only in the operation but also in the legal liability. For this reason, in our training, we explain maritime transportation comparatively both in Turkish law and in international rules.

In today’s world, where the liability of the carrier has expanded so much, the question “In which situations is it possible to limit the liability or to get rid of the liability of the carrier?” comes at the forefront.

Of course, it was necessary to include the “Legal problems encountered in maritime transportation and case studies” section in our training on this path we set out to gain legal awareness. The answers we give to the questions “What kind of a solution can be found for container demurrage and abandoned cargo problems, which are at the top of the legal problems? Which practices should be considered? What is the implementation method of Turkish and foreign courts in these and similar matters?” fulfill the main purpose of our training.

Finally, we complete our training with a classic but effective question: “On the back of the bill of lading it is written that English courts are authorized for dispute resolution. Are we committed to it? Or are the parties free to choose the law?” ■

**UTIKAD üyelerinin
verdiğimiz ilk eğitime
gösterdiği büyük ilgi, bu
çalışmamızı taçlandırdı.**

The great interest shown
by UTIKAD members to the
first training we gave has
crowned our work.

2022 DÖNEMİ FIATA DİPLOMA EĞİTİMİ BAŞLADI

FIATA DIPLOMA IN FREIGHT FORWARDING PROGRAMME HAS STARTED

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), yeni dönem FIATA Diploma Eğitimi'ne başladı. Eğitim öncesi düzenlenen çevrim içi açılış toplantısında UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler, İTÜSEM Eğitim Koordinatörü Doç. Dr. Murat Baskak ve UTİKAD Sektörel İlişkiler Uzmanı Gamze Mutlu 2022 Dönemi FIATA Diploma Eğitimi hakkında bilgiler verdi. Toplantının ardından, 42 katılımcının bulunduğu eğitimin ilk dersi 18 Ocak'ta gerçekleştirildi.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) launched the new term FIATA Diploma in Freight Forwarding Programme. At the online opening meeting held before the training, UTIKAD General Manager Mr. Alperen Güler, İTÜSEM Education Coordinator Assoc. Dr. Murat Başkak and UTIKAD Industrial Affairs Expert Mrs. Gamze Mutlu gave information about the 2022 FIATA Diploma Programme. After the meeting, the first class of the training was held with 42 participants on January 18.





Türkiye'de sadece UTİKAD tarafından İTÜSEM iş birliği ile başarıyla sürdürülen ve Taşıma İşleri Organizatörlüğü Yönetmeliği'ne göre taşıma işleri faaliyetlerinde bulunacak firmalarda mesleki yeterlilik şartı olarak aranan ÜDY Belgesi'nden muafiyet sağlayan FIATA Diploma Eğitimi başladı. Pandemi nedeniyle çevrimiçi düzenlenen eğitim, Türkiye'nin her yerinden yoğun ilgi gördü.

FIATA Diploma Eğitimi dersleri 18 Ocak ve 3 Eylül tarihleri arasında Salı, Perşembe günleri 18.00-21.00 ve Cumartesi günleri 10.00-13.00 saatleri arasında çevrim içi platform üzerinden yapılacak. Yüzde 70 oranında devam zorunluluğunun ve sınavlarda başarı şartının olduğu eğitime, hizmet yelpazesini genişletmek isteyen lojistik işletmesi sahibi girişimcilerle, mesleki bilgi birikimlerini dünya standartlarına taşımak isteyen herkes katılabilir.

Çok modlu taşımacılık dâhil olmak üzere tüm taşıma modları, dış ticaret, depolama ve dağıtım, gümrük süreçleri, sigorta, tehlikeli maddeler, güvenlik ve emniyet, lojistik sektöründe bilişim teknolojilerinin kullanımı konuları, mevzuat ile operasyonel bilgiler eşliğinde sektörün ve akademik dünyanın deneyimli temsilcileri tarafından katılımcılara aktarılıyor. Eğitimi başarı ile tamamlayan katılımcılar, TİO Yönetmeliği kapsamındaki ÜDY muafiyeti haricinde 150 ülkede geçerliliği bulunan ve FIATA tarafından verilecek olan FIATA Diploması ve FIATA Hava Kargo Sertifikası'nın yanı sıra İstanbul Teknik Üniversitesi tarafından verilen Lojistik Uzmanlık Sertifikası'nı da almaya hak kazanıyor. ■

FIATA Diploma in Freight Forwarding Programme, which is successfully carried out only by UTİKAD in cooperation with İTÜSEM, and which provides an exemption from the Senior-Level Executive Certificate required as a professional qualification requirement for companies that will carry out transportation activities according to the Regulation on Freight Forwarders, has started. The training, which was held online due to the pandemic, attracted great attention from all over Turkey.

FIATA Diploma Programme courses will be held online between 18 January and 3 September on Tuesdays and Thursdays between 18:00 and 21:00 and on Saturdays between 10:00 and 13:00. Entrepreneurs who run a logistics business who want to expand their service range, and anyone who wants to bring their professional knowledge to world standards can attend the training, where there is a 70% attendance requirement and a requirement for success in the exams.

All transportation modes, including multi-modal transportation, foreign trade, storage and distribution, customs processes, insurance, dangerous goods, security and safety, the use of information technologies in the logistics industry are conveyed to the participants by experienced representatives of the industry and the academic world, accompanied by legislation and operational information. Participants who successfully complete the training are entitled to receive FIATA Diploma in Freight Forwarding and FIATA Air Cargo Certificate, which is valid in 150 countries and will be given by FIATA, as well as the Logistics Specialization Certificate given by Istanbul Technical University, except for the Senior-Level Executive Certificate exemption within the scope of the Regulation for Freight Forwarders. ■

UTİKAD, DENİZYOLU LOJİSTİĞİNDE DEĞİŞEN YÖNETMELİK HAKKINDA UYARIYOR

Tehlikeli yüklerin denizyoluyla taşınması ve yükleme emniyeti hakkında T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın Resmî Gazete'de 14 Kasım 2021 tarihinde yayımladığı yönetmeliği, Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) üyeleri ile paylaştı.

Denizyoluyla yapılacak tehlikeli yük taşımacılığı faaliyetinin güvenli, ekonomik, seri, kaliteli, çevreye olumsuz etkisi en az ve diğer taşımacılık faaliyetleri ile uyumlu şekilde yapılması ve denizyoluyla taşınan yüklerin yükleme emniyetinin sağlanması amacıyla ilgili yönetmeliği T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı devreye aldı. "Tehlikeli Yüklerin Denizyoluyla Taşınması ve Yükleme Emniyeti Hakkında Yönetmelik" 14 Kasım 2021 tarihli ve 31659 sayılı Resmî Gazete'de yayımlandı. Yönetmeliğin 1'inci, 2'nci, 3'üncü, 4'üncü maddelerinin, 22'nci maddesinin birinci fıkrasının (a) bendinin, 29'uncu ve 30'uncu maddelerinin yayımı tarihinde, diğer hükümlerinin ise 1/4/2022 tarihinde yürürlüğe gireceği belirtiliyor.

TEHLİKELİ YÜKLERİ KAPSIYOR

Söz konusu yönetmeliğin devreye alınmasıyla 3 Mart 2015 tarihli ve 29284 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Tehlikeli Maddelerin Denizyoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik yürürlükten kaldırıldı. Bu kapsamda tehlikeli yük elleçleyen kıyı tesislerinin, Kıyı Tesisi Tehlikeli Yük Uygunluk Belgesi (TYUB) almaları ve geçerli durumda bulundurmaları gerekiyor. Bununla beraber yönetmelik Türk bayraklı gemilerde ve deniz araçlarında yük olarak taşınan ve kıyı tesislerinde elleçlenen tehlikeli yükleri kapsıyor. Tehlikeli yükün gemide veya kıyı tesisinde yüklenmesi, istif edilmesi, taşınması, taşıma biriminden ve gemiden boşaltılması, bildirim, geçici depolanması, kontrol ve denetiminin yapılması hakkında bilgileri barındırıyor. Denizyoluyla taşınan yüklerin gemilerde, kıyı tesislerinde ve yük taşıma birimlerinde yükleme emniyetinin sağlanmasını, yabancı bayraklı olup Türk karasularında seyrederek kıyı tesislerine uğrak yapan gemilerin tehlikeli yüklere ve yükleme emniyetine yönelik faaliyetlerini ve Türk boğazlarından geçecek IMDG Kod Sınıf 1, Sınıf 6.2 ve Sınıf 7 maddeleri taşıyan gemilerin uğraksız geçiş izinlerini kapsıyor. Yük olarak taşınmayan tehlikeli maddeleri kapsamıyor.

ÜCRETLER BELİRLENDİ

Bahse konu yönetmelik ile TYUB ücreti, elleçleme ve depolama yetkisi talep edilen tehlikeli yük cinsi sayısı ile 5 bin lira çarpılarak hesaplanacak. TYUB düzenlemek için yerinde yapılan denetimin ücreti 3 bin 500 lira olacak. TYUB, üç yıl geçerli olacak ve süre sonunda tekrar denetim yapılarak ücret karşılığında belge yenilenecek.

KIYI TESİSLERİNE YENİ İSTİHDAM GETİRİYOR

Tehlikeli yükleri elleçleyen kıyı tesisleri, Bakanlıkça "Denizyoluyla Taşınan Tehlikeli Yüklere İlişkin Uluslararası Kodu (IMDG Kod)" kapsamında yetkilendirilmiş tehlikeli madde güvenlik danışmanları istihdam edecek, Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanlığı Kuruluşu'ndan hizmet alacak.

Kıyı tesisleri, tehlikeli yüklerle ilgili yapılan tüm işlemlerin ve yönetmelikte belirtilmiş sorumlulukların ve tedbirlerin nasıl yerine getirildiğini açıklayan prosedürleri ve tehlikeli yüklere yönelik emniyet planını içeren "Tehlikeli Yük Elleçleme Rehberi" hazırlayacak. Rehber, ilgili tüm tesis personeli, kamu otoriteleri ve tesis kullanıcılarının erişimine ve bilgisine açık olacak şekilde kıyı tesisine ait web sitesinde yayımlanacak.

PARA CEZASI HÜKÜMLERİ, 1 NİSAN'DA UYGULANACAK

Yönetmelikte, tehlikeli yük taşımacılığında yük ilgilisi, yükü taşıyan geminin yanaşacağı kıyı tesisi ve gemi ilgisinin sorumlulukları ile denetimlerle idari para cezalarına ilişkin düzenlemelere de yer verildi. Yönetmeliğin idari para cezaları haricindeki hükümleri 1 Nisan 2022'de yürürlüğe girecek. ■



UTIKAD WARNS ABOUT THE CHANGING REGULATION IN SEA LOGISTICS

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) shared the regulation on the transportation of dangerous goods by sea and loading safety, which was published by the Ministry of Transport and Infrastructure in the Official Gazette on November 14, 2021, with its members.

In order to ensure the safe, economical, rapid, high-quality, and environmental impact of the dangerous goods transportation activities to be carried out by sea and in harmony with other transportation activities, and to ensure the loading safety of the cargoes transported by sea, the relevant regulation was commissioned by Ministry of Transport and Infrastructure. "Regulation on Transport of Dangerous Goods by Sea and Loading Safety" was published in the Official Gazette dated 14 November 2021 and numbered 31659. The 1st, 2nd, 3rd, 4th articles of the regulation, item (a) of the first paragraph of article 22, 29th and 30th articles came into effect on the publication date whereas the other provisions will come into effect on April 1, 2022.

THE REGULATION COVERS THE DANGEROUS LOADS

With the commissioning of the aforementioned regulation, the Regulation on the Transport of Dangerous Goods by Sea, published

in the Official Gazette dated March 3, 2015 and numbered 29284, was repealed. In this context, coastal facilities handling dangerous goods are required to obtain a Coastal Facility Dangerous Goods Compliance Certificate (TYUB) and the certificates should be kept valid. In addition, the regulation covers dangerous goods transported as cargo on Turkish flagged ships and sea vehicles and handled at coastal facilities.

It contains information about loading, stowing, transporting, unloading from the transport unit and the ship, notification, temporary storage, control and inspection of dangerous goods on the ship or in the coastal facility. It covers the loading safety of the cargoes transported by sea on ships, coastal facilities and cargo transport units, the activities of foreign-flagged ships calling on coastal facilities in Turkish territorial waters, activities for dangerous cargo and loading safety, and non-stop transit permits of ships carrying IMDG Code Class 1, Class 6.2 and Class 7 substances. It does not cover dangerous goods that are not transported as cargo.

THE FEES HAVE BEEN SET

With this regulation, the Dangerous Goods Compliance Certificate fee will be calculated by multiplying 5 thousand Liras by the number of dangerous goods for which handling and storage authorization is requested. The fee for the on-site inspection to issue the Dangerous Goods Compliance Certificate will be 3 thousand 500 Liras. The Dangerous Goods Compliance Certificate will be valid for three years, and at the end of this period, the certificate will be renewed by re-inspection.

IT PROVIDES NEW EMPLOYMENT TO COASTAL FACILITIES

Coastal facilities that handle dangerous goods will employ dangerous goods safety consultants authorized by the Ministry within the scope of the "International Code for Dangerous Goods Transported by Sea (IMDG Code)" and will receive service from the Dangerous Goods Safety Consultancy Agency.

Coastal facilities will prepare a "Dangerous Cargo Handling Guide", which includes procedures explaining all operations regarding dangerous goods and how the responsibilities and precautions specified in the regulation are fulfilled and a safety plan for dangerous goods. The guide will be published on the website of the coastal facility and will be open to access and information by all relevant facility personnel, public authorities and facility users.

FINES WILL BE APPLIED ON APRIL 1

In the regulation, the responsibilities of the cargo person in dangerous goods transportation, the coastal facility where the ship carrying the cargo will berth, the responsibilities of the ship-related person, and the regulations regarding inspections and administrative fines have also been included. The provisions of the regulation, excluding administrative fines, will enter into force on April 1, 2022. ■



LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜN DİJİTAL DÖNÜŞÜM TRENDLERİ

DIGITAL TRANSFORMATION TRENDS OF THE LOGISTICS INDUSTRY

Lojistik sektöründe dijital dönüşüm, sektör profesyonelleri için önemli bir konu. Üstelik Avrupa Yeşil Mutabakatı'nın uygulanmasına yönelik altyapının temelinde dahi dijitalleşme var.

Digital transformation in the logistics industry is an important issue for industry professionals. Moreover, there is digitalization even on the basis of the infrastructure for the implementation of the European Green Deal.



Türkiye lojistik sektörü, pandemide hızlı aksiyon alan ve gücünü ortaya koyan alanların başında geldi. Ancak bu başarıyı sürdürülebilmesi için uzmanlar, gelecek beş yıla dikkat çekiyor. Lojistik endüstrisinde, dijitalleşmenin muazzam bir artış göstereceğinin altını çizen uzmanlar, Şeffaflık Piyasası Araştırma Raporu ile uyumlu olarak veri paylaştı. Yayımlanan rapora göre uzmanlar, lojistik pazarında dünya çapındaki dijital dönüşüm harcamalarının, 2018-2026 döneminde yüzde 10,7 oranında artış göstermesini öngörüyor.

BAŞARILI LOJİSTİK SÜREÇLERİ İÇİN TEMEL TEKNOLOJİLER

Tedarikçi sayısının her yıl artması, lojistik ve seyahatte müşteri

The Turkish logistics industry was one of the areas that took quick action and showed its strength in the pandemic. However, in order to sustain this success, experts draw attention to the next five years. Underlining that digitalization will increase tremendously in the logistics industry, experts shared data in line with the Transparency Market Research Report. According to the published report, experts predict that the worldwide digital transformation spending in the logistics market will increase by 10.7 percent between 2018 and 2026.

BASIC TECHNOLOGIES FOR SUCCESSFUL LOGISTICS PROCESSES

The increase in the number of suppliers every year also increases

ihtiyaçlarını da artırıyor. Artık hem B2B hem de B2C şirketleri, her zamankinden daha fazla faktörden etkileniyor ve maksimum memnuniyeti sağlamak adına daha fazla rekabet ediyor. Modern IoT, AI ve önemli veri yenilikleri ise lojistik sektörüne tamamen reform yapma fırsatı sunuyor. Kendi kendine sürüş teknolojisinin veya araçtan araca yeniliklerin yaygınlaşmasıyla birlikte lojistik sektörü yeni bir döneme adım atıyor.

E-AWB

Elektronik Hava Konşimentosu (e-AWB), endüstrinin dijitalleşmesine yönelik çok büyük bir adım. Kargoyu göndericiden teslimata kadar takip eden geçerli kâğıt, Hava Konşimentosu'nun standartlaştırılmış dijital versiyonudur.

E-AWB şeffaflığı ve güvenliği artırıyor. Maliyetleri ve gecikmeleri azaltıyor. Bununla beraber kargo verilerinin izlenmesi ve işlenmesindeki verimliliği büyük ölçüde artırıyor.

AI VE MAKİNE ÖĞRENİMİ

Lojistikte yapay zekânın ve makine öğreniminin potansiyeli, iş yapış süreçlerinin tamamını etkiliyor. Tedarik zinciri halkalarının tamamını oluşturan süreçleri etkileyen AI ve makine kullanımı sayesinde yapılandırılmış ve yapılandırılmamış verilerin tamamını raporluyor, analiz ediyor ve iç görüler üretmek için lojistik firmalarındaki dönüşümü avantaja çeviriyor.

BULUT LOJİSTİĞİ

Veriler, lojistik firmalarının bulut tabanlı teknolojilere geçtikçe lojistik BT hizmetlerinin çok yönlüleştiğini, şirketlerin isteğe bağlı ve kullanım başına ödeme modeline yöneldiğini gösteriyor. Shipwire ve Freight gibi hizmetler ise tedarikten faturalandırmaya kadar tüm lojistik sektörünün her alanını kapsıyor. Gerçek zamanlı bulut tabanlı nakliye yönetim sistemleri sağlayarak tüm süreci KOBİ'ler için daha kolay ve daha ucuz hâle getiriyor.

NESNELERİN İNTERNETİ (IOT)

Ulaşım ve lojistik sektöründeki şirketlerin IoT teknolojileri konusunda farklı hedefleri olabiliyor. Güçlü oldukları noktalara ve stratejik odaklarına bağlı olarak gerek duydukları çözümlerin kapsamı çeşitlilik gösteriyor. IoT uygulamalarından elde edilecek potansiyel faydalar da artıyor.

BLOK ZİNCİRİ

Blok zinciri teknolojisi, zincir içindeki her üyeye, bir ögenin gezintisi ile ilgili zorunlu verilerin anahtarlarını vererek bilgiyi merkezsizleştiriyor. Ticaret ekosistemindeki tüm tarafları birbirine bağlayabilen blok zinciri teknolojisi belgeleri dijitalleştirip standart hâle getirerek ilgili paydaşlar arasında eş zamanlı paylaşılmasına olanak tanıyor.

Süreci hızlandıran, kâğıt bürokrasisini ortadan kaldıran, daha güvenli, daha şeffaf, daha verimli ve teknolojik bir ticarete kapı aralayan bu sistem için Türkiye de düğmeye basıyor.

OTONOM ARAÇLAR VE MÜFREZELER

Otonom forkliftler, günümüzün depolarında, hava terminallerinde, limanlarda ve diğer zincir alanlarda görünür hâle geldi. Uzmanlar, yakında yollarda otonom kamyonlar göreceğimizi, otonom forkliftler tarafından yüklerin boşaltarak otomatik konveyör bantları ve robotik kollarla depolara konacağını belirtiyor. ■

customer needs in logistics and travel. Now, both B2B and B2C companies are affected by factors more than ever before and compete more for maximum satisfaction. Modern IoT, AI and key data innovations offer an opportunity to completely reform the logistics industry. With the spread of self-driving technology or vehicle-to-vehicle innovations, the logistics industry is entering a new era.

E-AWB

The Electronic Air Waybill (e-AWB) is a huge step towards the digitalization of the industry. The valid paper that tracks the cargo from the sender to the delivery is the standardized digital version of the Air Waybill.

E-AWB increases transparency and security. It reduces costs and delays. It also increases the efficiency in tracking and processing cargo data significantly.

AI AND MACHINE LEARNING

The potential of artificial intelligence and machine learning in logistics affects all business processes. It reports and analyzes all structured and unstructured data, and generates insights, turning the transformation in logistics companies into an advantage, thanks to the use of AI and machinery, which affect the processes that make up the entire supply chain.

CLOUD LOGISTICS

The data shows that logistics IT services are becoming more versatile as logistics companies move to cloud-based technologies, and companies are moving towards an on-demand and pay-per-use model. Services like Shipwire and Freight cover every aspect of the logistics industry from procurement to invoicing. It makes the whole process easier and cheaper for SMBs by providing real-time cloud-based shipping management systems.

INTERNET OF THINGS (IOT)

Companies in the transportation and logistics industry may have different goals regarding IoT technologies. Depending on their strengths and strategic focus, the scope of solutions they need varies. The potential benefits from IoT applications are also increasing.

BLOCK CHAIN

Blockchain technology decentralizes information by giving each member in the chain the keys to mandatory data about an item's navigation. Blockchain technology, which can connect all parties in the trading ecosystem, digitizes and standardizes documents, allowing them to be shared among relevant stakeholders simultaneously.

Turkey is pushing the button for this system that speeds up the process, eliminates the paper bureaucracy, and opens the door to a safer, more transparent, more efficient and technological trade.

AUTONOMOUS VEHICLES AND DETACHES

Autonomous forklifts have become visible in today's warehouses, airports, ports and other chain areas. Experts say that we will see autonomous trucks on the roads soon, and that loads will be unloaded by autonomous forklifts and put into warehouses with automatic conveyor belts and robotic arms. ■

TİO YETKİ BELGESİ LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜN GÜNDEMİNDE

FREIGHT FORWARDER AUTHORIZATION CERTIFICATE IS ON THE AGENDA OF THE LOGISTICS INDUSTRY

Taşıma İşleri Organizatörlüğü (TİO) Yetki Belgesi, taşımacılık organizatörlüğü yapacak tüzel ya da şahıs firmalarının alması zorunlu olan bir belge olarak 2017 yılından bu yana lojistik sektörünün gündeminde yer alıyor.

The Freight Forwarders Authorization Certificate has been on the agenda of the logistics industry since 2017 as a document that must be obtained by legal or individual companies that will be freight forwarders.

T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından 01.01.2019 tarihinden bu yana verilen TİO belgesi, dört farklı lojistik alanında (karayolu, denizyolu, havayolu, demiryolu) faaliyet gösteren şahıs veya şirketlerin hak ve sorumluluklarını tayin ediyor. TİO belgesi güvenli taşımacılık hizmeti vermek isteyen lojistik firmalara ve şahıslara iş yapabilme yetkisi veriyor.

TASLAK, 2017'DE HAZIRLANDI

Yetki belgesinin Türkiye'de ilk kez konuşulmaya başlandığı ve taslak yönetmeliğinin hazırlandığı yıl, 2017 senesine tekabül ediyor. 2017 yılının Aralık ayında yayımlanan Taşıma İşleri Organizatörlüğü taslak yönetmeliği hakkında Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), sektörün görüşlerine sunulan İlgili taslak yönetmeliği değerlendirdi. Taslakta yer alan temel bazı hususların hâlihazırda büyük bir istihdam kaynağı olan taşımacılık ve lojistik sektörünün yatırım ortamını bozacağı, bunun sonucunda sektörün hizmet verdiği sanayi ve dış ticaret firmalarının da olumsuz etkileneceği yönünde görüş bildirdi. Bununla birlikte taslaktaki bazı hükümlerin hukuktaki normlar hiyerarşisinde yönetmelikten önce gelen genel kanunlara uyumsuzluk içerdiği tespit ettiğini ifade

The Freight Forwarders Authorization Certificate, which has been issued by the Ministry of Transport and Infrastructure since 1 January 2019, determines the rights and responsibilities of individuals or companies operating in four different logistics fields (road, sea, air, and rail). The Freight Forwarders Authorization Certificate authorizes logistics companies and individuals who want to provide safe transportation services to do business.

THE DRAFT WAS PREPARED IN 2017

It was 2017 when the authorization certificate was first discussed in Turkey and the draft regulation was prepared. Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTIKAD) evaluated the draft regulation presented to the opinions of the sector on the Draft Regulation of the Freight Forwarders published in December 2017. The association expressed their opinions that




eden UTİKAD, söz konusu taslak yönetmelikte yetki belgesi ücreti belirtilmemiş olduğunu, taslakta Bakanlık'ın TİO faaliyetleri için taban ve/veya tavan ücret tarifesi uygulaması getirebileceğini belirtti. Taslağa yönelik hazırlanan UTİKAD görüşünde,

- TİO tanımı
- Hizmet kalemlerinin sınırlandırılması
- Taban ve tavan ücret belirlenmesi
- Sermaye şartı
- R ve DD yetki belgelerinden TİO belgesine geçiş
- TİO hizmetlerinden herkesin yararlanmasını sağlama zorunluluğu


- Tüketicinin korunması
- Yetki belgesiz çalışacak firmaların denetlenmemesi hâlinde piyasada oluşacak haksız rekabet
- Mevcut kanunlara uyumsuzluk başlıkları altında geri bildirim iletildi.

UTİKAD, İKİNCİ GÖRÜŞÜNÜ İLETTİ

2018 yılı Ocak ayında taslak yönetmelik güncellendi. Taslak yönetmeliğe yönelik hazırlanan ikinci UTİKAD görüşünde sınırlı taban ve/veya tavan ücret tarifesi uygulaması ile 200.000 TL olarak belirlenen yetki belgesi ücreti başta olmak üzere geri bildirim iletildi. Bu görüşte Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde




T.C.
ULAŞTIRMA VE ALTYAPI BAKANLIĞI
ULAŞTIRMA HİZMETLERİ DÜZENLEME GENEL MÜDÜRLÜĞÜ
YETKİ BELGESİ



YETKİ BELGESİNİN			BELGE TÜRÜ
VERİLİŞ TARİHİ	GEÇERLİLİK TARİHİ	NUMARASI	
18/09/2020	18/09/2025	BKN.U.NET.TİO.34.1203	TİO
YETKİ BELGESİ SAHİBİ (U-NET NO : 1118156)			
TİCARİ ÜNVANI	YOLDA LOJİSTİK VE TEKNOLOJİ SERVİSLERİ ANONİM ŞİRKETİ		
KISA ÜNVANI			
ADRES	İÇERENKÖY MAHALLESİ UYUŞ SOKAKI PLAZA NO:12: 12/70 ATASEHRİ / İSTANBUL		
TİCARET SİCİL NO	236470-S		
VERGİ DAİRESİ / NO	KOZYATAĞI / 9811345768		

Bu Taslama İşleri Organizasyonluğu Belgesi, Taslama İşleri Organizasyonluğu Yönetmeliği'nin 5. Maddesi uyarınca, Taslama İşleri Organizasyonluğu faaliyet gerçekleştirilen gerçek ve tüzel kişilere verilir.

Bu belgenin alınışında <https://www.netice.gov.tr/belge-alinmasi> adresinde veya mobil cihazınızca www.netice.gov.tr/belge-alinmasi e-Devlet Kapısı'na ait www.netice.gov.tr/belge-alinmasi adresinden yararlanılabilir.



some of the main issues in the draft would deteriorate the investment environment of the transportation and logistics industry, which is already a major source of employment, and as a result, the industry and foreign trade companies that the industry serves will be affected negatively. Apart from that, UTİKAD, which stated that some provisions in the draft were found to be inconsistent with the general laws that preceded the regulation in the hierarchy of legal norms, said that the fee for the authorization certificate was not specified in the draft

regulation and the Ministry could introduce a floor and/or ceiling fee tariff for the activities of the Freight Forwarders in the draft. In the opinion letter prepared regarding the draft, UTİKAD asked for feedback for the following issues:

- Definition of freight forwarders
- Limitation of service items
- Determination of floor and ceiling wages
- Capital requirement
- Transition from R and DD authorization certificates to Freight Forwarders certificate
- Obligation to ensure that everyone can benefit from Freight Forwarding services
- Protecting consumers
- Unfair competition that will occur in the market if the companies to operate without a certificate are not inspected.
- Non-compliance with existing laws

UTİKAD CONVEYED ITS SECOND OPINION

The draft regulation was updated in January 2018. In the second opinion letter prepared by UTİKAD for the draft regulation, feedback was conveyed, mainly regarding the limited floor and/or ceiling fee tariff and the authorization certificate fee determined as 200,000 TL.

In the Regulation for Freight Forwarders, it was stated that the high certificate fee will:

- make it difficult to enter the industry,



olduğu gibi yüksek belge ücretinin;

- Sektöre girişi zorlaştıracığı,
- Sektörde rekabetçiliğin gelişimini engelleyeceği,
- İşletmelerin belge almaktan kaçınarak kayıt dışı kalmasına neden olacağı,
- Kamu otoritesinin yüksek belge ücreti belirleyerek hem sektöre girecek firmaların mali güçlerinin zayıflamasına hem de işletmelerin kayıt dışında kalmasına ve sermayenin yurt dışına kaçmasına neden olmaması gerektiği,
- Yüksek belge ücreti maliyetlerinin, sektörden hizmet alan üretici ve dış ticaret işletmelerine ek maliyet olarak yansıtacağı vurgulandı ve belge ücreti olarak ilgili tüm işletmeleri kayıt altına girmeye özendirerek sembolik bir rakam belirlenmesi gerektiği belirtildi.

UTİKAD: “MEVCUT YÖNETMELİK GÜNCELLENMELİ” DEDİ

UTİKAD’ın yönetmeliğe yönelik faaliyetleri, 2018 yılının Şubat ayında üyeler ile paylaşıldı. Taşıma İşleri Organizatörlüğü Yönetmeliği, 1 Temmuz 2019 tarihinde yürürlüğe girdi.

Bu süre zarfında UTİKAD, 2018 yılının Ağustos ayında üyelerden en çok gelen 10 sorunun cevabına yönelik bir soru-cevap dokümanı yayımladı. Sonraki süreçte yüksek belge ücreti, çeşitli platformlarda dile getirilmeye devam edildi. 2021 yılının Ocak ayında mevcut yönetmeliğin güncellenmesi amacıyla taslak yönetmelik yayımlandı. 2021 yılının Şubat ayında taslağa ilişkin UTİKAD görüşü iletildi.

UTİKAD DİKKAT ÇEKTI

Bu süreçte UTİKAD’ın dikkat çektiği hususlar şu şekilde gerçekleşti:

- hinder the development of competitiveness in the industry,
- and will cause businesses to be unregistered by avoiding obtaining documents.
- By setting a high certificate fee, the public authority should not cause both the weakening of the financial strength of the companies that will enter the industry, and the unregistered businesses and the capital flight.
- High certificate fees would be reflected as an additional cost to the producers and foreign trade enterprises receiving service from the industry and a symbolic figure should be determined as a certificate fee to encourage all relevant businesses to register.

UTİKAD: “CURRENT REGULATIONS SHOULD BE UPDATED”

UTİKAD’s activities regarding the regulation were shared with the members in February 2018. The Regulation on Freight Forwarders entered into force on 1 July 2019.

During this period, UTİKAD published a question-answer document to answer the 10 most frequently asked questions received from members in August 2018. In the following period, it continued to express the high certificate fee on various platforms. In January 2021, the draft regulation was published in order to update the current regulation. In February 2021, UTİKAD’s opinion on the draft was conveyed.

UTİKAD DREW ATTENTION

The points that UTİKAD drew attention to within this context were as follows:

- The fee for the Freight Forwarders authorization certificate should not be high, otherwise, unregistered activities in the industry will increase if the right control mechanisms are not established,

- TİO yetki belgesi ücretinin yüksek olmaması gerektiği, aksi takdirde doğru denetim mekanizmalarının oluşturulmaması hâlinde sektörde kayıt dışı faaliyetlerin artış göstereceği,
- Ticari faaliyetlerini yasal çerçevede ve kayıt altında yürüten taşıma işleri organizatörlerinin almakla yükümlü tutulacakları yüksek ücretli yetki belgelerinin, mevcut piyasa rekabetinden dolayı hâlihazırda kârlılık oranları çok düşmüş olan sektör firmalarına mali bir yük getireceği,
- Yetki belgesi ücretinin, sektöre girişi zorlaştıran bir faktör olduğu,
- Belge ücretinden kaçınmak için yurt dışında firma kurulması yoluyla sermayenin yurt dışına kaçabileceği,
- Belge ücretlerinin lojistik maliyetleri artırıcı bir unsur olduğu,
- TİO tarafından sunulacak hizmetlere yönelik kamu idaresince taban ve tavan ücret uygulaması getirilebilecek olmasının, serbest piyasa koşulları ile ters düşen bir uygulama olacağı,
- R ve DD yetki belgelerine sahip firmaların yetki belgelerini alırken ödedikleri ücretler arasındaki farkın gözetilerek yönetmelikçe zorunlu kılınacak yetki belgesi temini sırasında yeniden başvuru yaparçasına yetki belgesi ücretinin tamamını değil, yenileme hükümleri çerçevesinde yetki belgesi temininin mümkün kılınması gerektiği dile getirildi.

YÜKSEK ÜCRETLİ TİO YETKİ BELGESİNİN OLUMSUZ ETKİLERİ

- Yüksek ücretli TİO yetki belgesi nedeniyle
- Sektöre yeni giriş yapacak firmalar üzerinde oluşacak mali baskı neticesinde ihracat ve ithalatçı firmaların da maliyetleri artış gösterecek,
 - Belge ücretinden kaçınmak isteyen şirketlerin yurt dışında firma kurarak faaliyetlerini yurt dışından yürütmeleri Türkiye'nin vergi kaybına neden olacak,
 - Yetki belgesi sahibi firmaların, yetki belgesi olmadan faaliyet gösteren firmalar ile aynı pazarda bulunmaları dolayısıyla devlet eliyle sektör içi rekabet dengesi bozulmuş olacak,
 - Yüksek belge ücreti yüzünden belge almayan firmaların sisteme dâhil olmaması nedeniyle ölçülemeyen sektörün kurumsal bir yapıya ulaşması mümkün olmayacak.

TİO YETKİ BELGESİ ÜCRETİNİN MAKUL BİR SEVİYEDE OLMASININ KAZANIMLARI

- TİO yetki belgesinin sembolik bir rakam üzerinden ücretlendirilmesi sonucunda:
- Sektörde sayısı tam olarak bilinmeyen birkaç bini aşkın firmanın, söz konusu yetki belgesini temin etmesi ile belgesiz faaliyet son bulacak; yaygın olarak alınacak belgelerin ücretleri ile yüksek belge ücreti ile hedeflenen bütçe kaynağı yaratılabilecek,
 - Yurt dışında şirket kurulum tercihinden vazgeçilerek Türkiye'nin vergi kaynakları artırılacak,
 - TİO yönetmeliği çerçevesinde yaygın bir şekilde belge alarak hizmet sunan firmaların, taşıyıcı sorumluluk sigortası yaptırması zorunluluğu sebebiyle sektörün daha kurumsal ve kaliteli bir hizmet vermesinin önü açılacak,
 - Sektörde yetki belgesi sahibi olmayan firmanın kalmayacak olması sebebiyle sektörün pazar ve rekabet mekanizmaları çalışacak ve pazar içi rekabet dengesi bozulmayacak. ■

- The high fees of authorization certificate that the freight forwarders who carry out their commercial activities within the legal framework and under the registration will be obliged to obtain will impose a financial burden on the companies whose profitability ratios have already fallen very low due to the current market competition,
- Authorization fee is a factor that makes it difficult to enter the sector,
- In order to avoid the certificate fee, the capital can flee abroad by establishing a company abroad,
- The certificate fee is a factor that increases logistics costs,
- The possibility of introducing a floor and ceiling fee practice by the public administration for the services to be provided by freight forwarders would be a practice contrary to the free market conditions,
- Taking into account the difference between the fees paid by companies holding R and DD authorization certificates when obtaining their authorization certificates, it is possible to obtain authorization certificate within the framework of the renewal provisions, not the entire authorization certificate fee, as if re-applying during the procurement of the authorization certificate to be required by the regulation.

NEGATIVE EFFECTS OF OBTAINING AN AUTHORIZATION CERTIFICATE BY PAYING A HIGH FEE

Due to the Freight Forwarders authorization certificates that are obtained by paying a high fee

- The costs of export and import companies will increase as a result of the financial pressure that will occur on the companies that will enter the industry,
- Establishing companies abroad and conducting their activities from abroad by companies that want to avoid certificate fees will cause tax loss in Turkey, Due to the fact that the companies holding the authorization certificate are in the same market with the companies operating without the authorization certificate, the competitive balance within the industry will be disrupted by the state,
- It will not be possible for the industry, which cannot be measured, to reach an institutional structure, since companies that do not receive certificates due to high certificate fees are not included in the system.

ADVANTAGES OF FREIGHT FORWARDERS AUTHORIZATION CERTIFICATE CHARGED A

REASONABLE FEE

As a result of the Freight Forwarder authorization certificate being charged over a symbolic number:

- Undocumented activity will come to an end when more than a few thousand companies, whose number is not known exactly, obtain this authorization certificate; a targeted budget resource can be created with the fees of widely received documents and high document fees,
- Turkey's tax resources will be increased by abandoning the preference of establishing a company abroad,
- Due to the obligation of companies that provide services by obtaining documents widely within the framework of the regulation for Freight Forwarders, to take out carrier liability insurance, the way for the industry to provide a more institutional and quality service will be paved,
- Market and competition mechanisms of the industry will run and the balance of competition within the market will not deteriorate, as there will be no companies in the industry that do not have an authorization certificate. ■

TİO belgesi güvenli taşımacılık hizmeti vermek isteyen lojistik firmalara ve şahıslara iş yapabilme yetkisi veriyor.

The Freight Forwarders Authorization Certificate authorizes logistics companies and individuals who want to provide safe transportation services to do business.

2H Gümrük ve Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.2hgumrukleme.com.tr

3E İç ve Dış Ticaret Taşımacılık ve Danışmanlık Ltd Şti
www.3edisticaret.com

3K Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.3klogistics.com

3S Transport ve Lojistik Hizmetleri Tic AŞ
www.3stransport.com

A. Hartrödt Turkey Lojistik Ltd Şti
www.hartrödt.com

A. Rıza Kınay Vapur Acenteliği ve Tic AŞ
www.kinay.com

Advance Uluslararası Nakliyat ve Ticaret AŞ
www.advance-international.com

Afro Türk Logistics Nak Tur ve Dış Tic Ltd Şti
www.afroturklogistics.com

Agemar Global Lojistik Denizcilik Turizm Pazarlama ve Tic AŞ
www.agf-agemar.com

Agı Lojistik AŞ
www.agi-logistics.com

Air Tech Kargo Taşımacılık Ltd Şti
www.airtechkargo.com

Airon Taşımacılık ve Lojistik AŞ
www.airon.com.tr

Akça Nakliye İnşaat Tekstil Petrol Pazarlama Gıda San ve Tic Ltd Şti
www.akcanakliyat.com

Akdoğan Nakliyat İnşaat San ve Tic Ltd Şti
www.akdogulojistik.com

Aker Lojistik Ulus Nak San Dış Tic Ltd Şti
www.akergumruk.com

Aktifped Uluslararası Nakliyat ve Tic Ltd Şti
www.aktifped.com.tr

Akyapı Lojistik Ltd Şti
www.akyapilojistik.com

Alden Global Lojistik Ltd Şti
www.aldenlojistik.com

Alfa Kara Hava ve Deniz Taşımacılığı AŞ
www.alfafreight.com

Alışan Lojistik AŞ
www.alisangrup.com

Almo Petrol Ürünleri Antrepoculuk ve Lojistik Hizmetleri Dış Tic Ltd Şti
www.almogrup.com

Altun Lojistik AŞ
www.altunlojistik.com.tr

Alyans Gemi Kiralama ve Denizcilik AŞ
www.allyans.com

Anadolu Deniz İşletmeciliği Acentalık ve Nak Dış Tic Ltd Şti
www.anadoludeniz.com

Anatolia Express Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.anatolialogistics.com

Ande Lojistik Hizmetleri İç ve Dış Tic Ltd Şti
www.andelog.com

Ankor Uluslararası Taşımacılık Konteyner Hizmetleri ve Dış Tic Ltd Şti
www.anchorlogistics.com.tr

Ans Kargo Lojistik Taş ve Tic Ltd Şti
www.anscargo.com

Apron Global Lojistik Dış Tic Ltd Şti
www.apronglobal.com.tr

Aramex International Hava Kargo ve Kurye AŞ
www.aramex.com

Arclog Ulus Nak Güm Dep Dış Tic ve Loj Hizmet Ltd Şti
www.arclog.com.tr

Arco Denizcilik Servis AŞ

Arem Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.aremlojistik.com

Aren Gümrük Müşavirliği Lojistik San ve Tic Ltd Şti
www.arenugumrukleme.com.tr

Ares Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti
www.aresttrans.com.tr

Argo Freight Lojistik AŞ
www.argoofreight.com

An Global Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti

Ariya Lojistik Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti
www.ariyalojistik.com

Arkas Denizcilik ve Nakliyat AŞ
www.arkasdenizcilik.com.tr

Arkas Lojistik AŞ
www.arkaslojistik.com.tr

Armada Denizcilik Lojistik Hizmetleri ve Tic Ltd Şti
www.armadalogistics.com

Artlog Lojistik ve Dış Ticaret AŞ
www.artlog.com.tr

As-Av Uluslararası Nakliyat ve Tic AŞ
www.asavtrans.com

Ase Asya Afrika Hızlı Kargo ve Dağıtım AŞ
www.ase.com.tr

Asel Trans Dış Ticaret Eğitim Sistemleri İmalat ve Danışmanlık Ltd Şti
www.aseltrans.com.tr

Asiapac Turkey Taşımacılık AŞ
www.theasiapac.com

Aslanlar Grup Lojistik Tic Ltd Şti

Assan Lojistik AŞ
www.assanlojistik.com.tr

Asset Lojistik AŞ
www.assetgrup.com.tr/tr-TR

Ast Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti
www.astturkey.com

Ata Freight Line Ltd Şti
www.atafreight.com

Atako Taşımacılık Denizcilik AŞ
www.atako.com.tr

Atat Taşımacılık Çözümleri AŞ
www.atattransport.com

ATC Grup Ulus Nak ve Tic Ltd Şti
www.atcgrup.com.tr

ATF Forwarderlik Ltd Şti
www.atfturkey.com.tr

Atılım Ulus Nak ve Dış Tic Ltd Şti
www.atilimcargo.com

Atlantic Speditions Uluslararası Taşımacılık AŞ
www.atlanticforwarding.com

Atlastrans Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti
www.atlastrans.com.tr

Atom Ulus Nak ve Loj Hizmet Tic AŞ
www.atomlojistik.com

Atos Denizcilik Taşımacılık Tic AŞ
www.atos.com.tr

Avant Group Nakliyat San ve Tic Ltd Şti
www.avantgroup.com.tr

Aygen Global Lojistik ve Gümrük Müş Ltd Şti
www.aygen.com.tr

Aytaş Global Lojistik ve İnşaat San ve Tic Ltd Şti
www.aytaslojistik.com

Baikay Global Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti
www.baikay.com

Balkan Kara Taşımacılığı Kuyumculuk Tic Ltd Şti
www.rumeligumruk.com

Barsan Global Lojistik AŞ
www.barsan.com

Batı Nakliyat ve Tic AŞ
www.batigroup.com.tr

Batu International Lojistik İç ve Dış Tic AŞ
www.batulogistics.com

Baytur Ulus Taş ve Loj Hizmet Tic Ltd Şti
www.bayturtransport.com

BBL Transport AŞ
www.groupe-bbl.com

BDP International Lojistik Ltd Şti
www.bdpinternational.com

Bergen International Movers Lojistik AŞ
www.bergen.com.tr

Bertan Lojistik San ve Dış Tic Ltd Şti
www.bertanlogistics.com

Bertschi Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.bertschi.com

Birex Lojistik AŞ
www.birex.com

BL Global Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.bllojistik.com

Blue Partners Lojistik ve Tic AŞ
www.bluepartners.com.tr

Bomer Lojistik İç ve Dış Tic Ltd Şti
www.bomerlojistik.com

Borusan Lojistik Dağıtım Depolama Taşımacılık ve Tic AŞ
www.borusan.com.tr

Brink's Güvenlik Hizmetleri AŞ
www.brinks.com.tr

Bullcon Uluslararası Taş Tic Ltd Şti
www.bullconlog.com

Buzmavi Deniz ve Hava Taşımacılık Ltd Şti
www.buzmavi.com

C. Steinweg Levant Lojistik Hizmetleri San Tic AŞ
www.steinweglevant.com

C.B.I. Uluslararası İthalat ve İhracat Nakliyat Tic AŞ
www.cbtransport.com

Capella Depolama Lojistik Dış Tic AŞ
www.capellatransport.com

Capital Lojistik ve Taşımacılık Hizmetleri San ve Tic AŞ
www.caplogtr.com

Cargo Partner Nakliyat ve Lojistik AŞ
www.cargo-partner.com

Carry Lojistik Çözümleri AŞ
www.carry.com.tr

CAS Lojistik Ltd Şti
www.caslogistic.com

Catoni Hava ve Deniz Taşımacılık Ltd Şti
www.catoni.com.tr

CBN Lojistik Depolama ve Dağıtım AŞ
www.cbn.com.tr

CEA Safir Global Kargo AŞ
www.safirlogistics.com

Cebe Taşımacılık İth İhr Tarım İnş San ve Tic Ltd Şti

Ceha Lojistik Sanayi ve Ticaret Ltd Şti
www.cehalojistik.com.tr

CETA Uluslararası Nakliyat Petrol Gıda İnşaat San ve Tic Ltd Şti
www.cetalojistik.com.tr

Ceva Uluslararası Taşımacılık Ltd Şti
www.cevalogistics.com

Ceynak Lojistik ve Ticaret AŞ
www.ceynak.com.tr

CGL Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti
www.cgl.com.tr

CJ ICM Lojistik Hizmetleri Ltd Şti
www.cj-icm.com

CLK İpekyolu Lojistik AŞ
www.clkworld.com

CMA CGM LOG Logistic Turkey AŞ
www.cmacgm-log.com

Collicare Lojistik AŞ
www.collicare.com

Colos Lojistik AŞ
www.colos.com.tr

Compass Lojistik AŞ
www.compasslog.com.tr

Contmarine Uluslararası Taşımacılık AŞ
www.contmarine.com

CT Lojistik ve Dış Tic AŞ
www.caspiantrans.com.tr

CTT Denizcilik AŞ
www.ctt.com.tr

CTT Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik San Tic Ltd Şti
www.transctt.com

CTU Lojistik Nakliyat Hizmetleri İnşaat Taahhüt Gıda Petrol Ürünleri İth İhr Tic ve San Ltd Şti
www.ctulojistik.com

CVS Global Lojistik Ltd Şti
www.csvglobal.com.tr

CWT Anadolu Lojistik AŞ
www.cwtturkey.com.tr

Çaba Misnak Proje Lojistik Vinç ve Mühendislik AŞ
www.cabamisanak.com

Çebilog Lojistik Uluslararası Nak Turz ve Dış Tic Ltd Şti
www.cebilog.com

Çelebi Hava Servisi AŞ
www.celebiaviation.com

Çobantur Turizm Ticaret ve Nakliyat Ltd Şti
www.cobanturboltas.com

D.K Grup Dış Tic Ulus Nak Turz ve Tic Ltd Şti
www.dkgrup.com.tr

Dachser Turkey Lojistik Hizmetleri AŞ
www.dachser.com.tr

Danış Giyim Dış Tic ve San Ltd Şti
www.danisgroup.com

DBL Lojistik San ve Tic Ltd Şti
www.dblojistik.com.tr

DCO Lojistik Nakliyat Tekstil Turizm İç ve Dış Tic Ltd Şti
www.dco.com.tr

Dekspell Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti
www.dexpell.com

Demtaş Lojistik Hizmetleri ve Dış Tic Ltd Şti
www.demtastr.com

Denmar Uluslararası Nakliyat Tic Ltd Şti
www.denmar.com.tr

Derin Uluslararası Taşımacılık ve Tic Ltd Şti
www.derinsea.com

Devco Lojistik Hizmetleri ve Tic Ltd Şti
www.devcolojistik.com

DFD Lojistik Hizmetler San ve Tic AŞ
www.dfdlogistics.com

DFDS Denizcilik ve Taşımacılık AŞ
www.dfds.com.tr

DHL Freight Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri AŞ
www.logistics.dhl

DHL Global Forwarding Taşımacılık AŞ
www.dhl.com

DHL Worldwide Express Taşımacılık ve Ticaret AŞ
www.dhl.com.tr

Dietrich A.B. Lojistik Uluslararası Nakliyat Turizm Tic Ltd Şti
www.dietrich-ablogistic.com

Dietrich Lojistik Ulus Nak Dış Tic Ltd Şti
www.dietrich-logistic.com

Doğruer Lojistik ve Uluslararası Nakliyat Dış Tic Ltd Şti
www.dogrueer.com

DNB Lojistik Ltd Şti
www.dnb-tr.com

DP World Yarımcı Liman İşletmeleri AŞ
www.dpworldyarimca.com

DPEX Taşımacılık Hizmetleri Ltd Şti
www.dpexturkey.com

DPL Lojistik AŞ
www.dpl.com.tr

DSL Lojistik ve Uluslararası Taşımacılık Tic Ltd Şti
www.dslogistics.com.tr

DSV Hava ve Deniz Taşımacılığı AŞ
www.dsv.com

DSV International Hava ve Deniz Taşımacılığı Ltd Şti
www.dsv.com

DSV Uluslararası Kara Taşıma İşleri Organizatörlüğü AŞ
www.tr.dsv.com

Dünya Global Lojistik Dış Tic Ltd Şti www.glojistik.com	FAHRİ ÜYE - Arif DAVRAN	GNV Lojistik Uluslararası Taşımacılık Denizcilik ve Dış Tic Ltd Şti www.gnvlogistics.com	İDL Lojistik Hizmetleri AŞ www.idllogistics.com
E.A.S.T. Trans Ulus Nak ve Tic Ltd Şti www.easttrans.com.tr	FAHRİ ÜYE - Ayşe Nur ESİN	Gökbil Nakliyat Depolama Lojistik San ve Dış Tic AŞ www.gokbil.com.tr	İDO İstanbul Deniz Otobüsleri San. ve Tic AŞ www.ido.com.tr
EASTRANS Ulus Nak ve Tic Ltd Şti www.eastrans.com.tr	FAHRİ ÜYE - Lütfi AYGÜLER	Gönder Yönet Yazılım Teknolojileri AŞ www.gonderyonet.com	İmik İth İhr Tic ve Nak AŞ www.imisk.com.tr
Ecu Worldwide Turkey Taş Ltd Şti www.ecuworldwide.com	FAHRİ ÜYE - Müjdat MANDAL	Greenlog Intermodal Lojistik Hizmetleri AŞ www.greenlog.com.tr	İMS Lojistik Ulus Taş İth İhr Turizm İnş Taah San ve Tic Ltd Şti www.imslojistik.com
Edesşoy Denizcilik ve Proje Taşımacılığı Ltd Şti www.edesşoy.com.tr	FAHRİ ÜYE - Polat BENGİSERP	Gruptrans Uluslararası Taşımacılık ve Tic AŞ www.gruptrans.com	İnter Kombi Transport ve Lojistik AŞ www.intercombi.com
EFA Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti www.efanakiyat.com.tr	FAHRİ ÜYE - Selma AKDOĞAN	GTS Lojistik Ltd Şti www.gtslog.com	İntermax Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti www.intermax.com.tr
Ege Ekspres Uluslararası Taşımacılık Hizmetleri Tic Ltd Şti www.egeekspres.com	FAHRİ ÜYE - Tolga ALPASLAN	Gürbulak Nakliyat Otomotiv San Tic Ltd Şti www.gurbulaknakliyat.com.tr	İntermed Uluslararası Nakliyat Dış Tic Ltd Şti www.intermed.com.tr
Ejder Gümrük Müsavirliği Ltd Şti www.ejder1964.com	Fast Taşımacılık San Tic Ltd Şti www.fasttasimacilik.com	Haliç Ulus Taş Turizm ve Dış Tic Ltd Şti www.halicint.com	İrmaklar Uluslararası Taşımacılık Petrol Gıda Otomotiv Kuyumculuk İth İhr San ve Tic Ltd Şti www.irmaklar.com
Ekol Lojistik AŞ www.ekol.com	Fedex Trade Networks Ulus Nak Ltd Şti www.ftn.fedex.com	Havaalanları Yer Hizmetleri AŞ www.havas.net	İrnak Lojistik Dış Tic Ltd Şti www.irnak.com.tr
Eksper Tren Taşımacılığı AŞ www.ekspertren.com	Fevzi Gandur Lojistik AŞ www.fevzigandur.com	Hellmann Worldwide Lojistik Ltd Şti www.hellmann.net	İstanbul Denizcilik Nak ve Tic Ltd Şti www.istanbulogistics.com
Ekspres Gemicilik Hava Kargo Turizm ve Tic Ltd Şti www.expressairtravel.net - www.express-airtravel.com	FL Fuar Lojistik Hizmetleri Taşımacılık Ltd Şti www.fuarlojistik.com	Hilal Trans Uluslararası Nakliyat ve Tic AŞ www.hilaltrans.com	İTL Dış Ticaret Uluslararası Nakliyat San ve Tic Ltd Şti www.itl-transport.com
Ektrans Ulus Nak ve Tic AŞ www.ektrans.com.tr	FLS Lojistik Hizmetleri Ltd Şti www.fls.com.tr	Hisar Lojistik Turizm İnşaat ve Dış Tic Ltd Şti www.hisargroup.com	İTT Uluslararası Taşımacılık San ve Tic Ltd Şti www.itt.com.tr
Element Uluslararası Nakliyat Lojistik ve Turizm İth İhr Tic Ltd Şti www.elementlogistic.com	FMS Lojistik Ltd Şti www.fms-logistics.com	Hitit Trans Uluslararası Nakliyat Gümrük Müş San ve Tic Ltd Şti www.hitittrans.com	JMS Uluslararası Taşımacılık Organizasyon Ticaret AŞ www.jms.com.tr
Eli Uluslararası Taşımacılık ve Turizm Tic Ltd Şti www.elieexpress.com.tr	Formar Denizcilik ve Ticaret AŞ www.formarshipping.com	Hitit Val Kargo Taşımacılık Ltd Şti www.ferrarigroup.net	John Good Denizcilik Taşımacılık ve Lojistik Hiz Tic Ltd Şti www.johngood.com.tr - www.johngood.co.uk
ELS Uluslararası Taşımacılık Hizmetleri Tic AŞ www.elslog.com	Former Deniz Acenteliği San ve Tic Ltd Şti www.formerlojistik.com.tr	HK Hızlı Kargo Uluslararası Taşımacılık Lojistik Hizmetleri ve Tic Ltd Şti www.shipzip.com	Just Marine Lojistik Hizmetleri AŞ www.justmarine.com.tr
Elsa Uluslararası Nakliyat ve Tic Ltd Şti www.elsanakliyat.com	Forsa Denizcilik ve Ticaret Ltd Şti www.forsaship.com	HM Uluslararası Proje Taşımacılığı AŞ www.hm-proje.com.tr	Kalenakiyat, Seyahat ve Turizm AŞ www.kalenakiyat.com.tr
EM Ocean Denizcilik Ulus Taş ve Dış Tic Ltd Şti www.emocean.com.tr	Forwardie Lojistik AŞ www.forwardie.com	Horoz Bollere Logistics Taşımacılık AŞ www.horozbollere.com	Kamp Lojistik Ticaret AŞ www.kamplogistics.com
Embassy Freight Uluslararası Taşımacılık ve Tic Ltd Şti www.embassy.com.tr	FP Uluslararası Taşımacılık Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti www.fourplus.com.tr	Horoz Lojistik Kargo Hizmetleri ve Tic AŞ www.horoz.com.tr	Karaca Global Lojistik AŞ www.karacalogistik.com
Emons Uluslararası Transport ve Tic Ltd Şti www.emons.com	Fratelli Cosulich Taşımacılık Hizmetleri Ltd Şti www.cosulich.com.tr	Hoyer Uluslararası Nakliyat Ltd Şti www.hoyer-group.com	Kargotur Dış Ticaret Nakliyat Turizm Ltd Şti www.kargotur.com.tr
Enatrans Ulus Taş Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti www.enatrans.com	Freightcon International Taşımacılık Tic Ltd Şti www.freightcon.com.tr	Hödlmayr Nakliyat ve Tic Ltd Şti www.hoedlmayr.com	Karınca Lojistik AŞ www.karincalogistics.com
Enco Lojistik ve Ticaret AŞ www.enco.com.tr	FSP Uluslararası Taşımacılık Hizmetleri Tic Ltd Şti www.fsplogistics.com	HS Lojistik Uluslararası Nakliyat İhracat İthalat Hasan SEVINSEL www.hsinternationaltransport.com	KATILIMCI ÜYE - Ahmet AYTOĞAN
Entur Eğitim Turizm İç ve Dış Tic Ltd Şti www.enturglobal.com	Galata Taşımacılık ve Ticaret AŞ www.galpi.com.tr	Hursan Lojistik ve Dış Tic AŞ www.hursanlojistik.com	KD Denizcilik Uluslararası Taşımacılık ve Tic AŞ www.kdd.com.tr
Er Transport Uluslararası Taşımacılık Ltd Şti www.ertransport.com.tr	Gata Lojistik ve Havacılık Hizmetleri AŞ www.gatagroup.com.tr	Hyundai Glovis Lojistik Dış Tic San ve Tic Ltd Şti www.glovis.com.tr	KDY Lojistik ve Nakliyat AŞ www.kdylogistics.com
Erçe Lojistik Turizm Dış Tic Ltd Şti	Gaziport Lojistik ve Tic Ltd Şti www.gaziport.com	Imperial Turkey Lojistik Tic AŞ www.imperiallogistics.com	Keşif Nakliyat ve Gümrükleme Tic Ltd Şti www.keşifnakliyat.com
Erkut Depolama Nakliyat AŞ www.erkutnakliyat.com.tr	Gecco Forwarding Hava ve Deniz Taşımacılığı AŞ www.tr.gecco.net	Innova Global Sistem Danışmanlık Lojistik Hizmetleri ve Tic Ltd Şti www.innovaturkey.com	KeyLine Lojistik Hizmetler Ltd Şti www.keyline-tr.com
Ergünler Konteyner Depolama Nakliyat Lojistik Petrol Ürünleri ve San Tic Ltd Şti www.ergunlernakliyat.com.tr	Gecco Taşımacılık ve Lojistik AŞ www.tr.gecco.net	International Yıldız Lojistik Hizmetleri Taşımacılık Dış Tic Ltd Şti www.yildizlogistic.com	KHT Uluslararası Nakliye Gümrükleme Lojistik San ve Tic Ltd Şti www.kht.lojistik.com
Erse Lojistik Turizm Tekstil Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti www.erselozistik.com	Gemline Denizcilik Hizmetleri San ve Tic Ltd Şti www.gemline.com.tr	ISC Lojistik AŞ www.isc.com.tr	Kinay Taşımacılık ve Lojistik AŞ www.kinay.com
ES Uluslararası Taşımacılık ve Denizcilik Tic AŞ www.esitr.com	Genel Transport Nakliyat ve Tic Ltd Şti www.geneltransport.com.tr	Isl Int. Nakliyat ve Ticaret Ltd Şti www.islgroup.net	Kita Ulaştırma Hizmetleri Tic AŞ www.kitalogistics.com
Esalco Lojistik ve Dış Tic AŞ www.esalco.com	General Kargo Uluslararası Taşımacılık Ltd Şti www.generalcargo.com.tr	ISS Global Forwarding Taşımacılık AŞ www.iss-globalforwarding.com	KL Lojistik Hizmetleri ve Tic Ltd Şti www.komod.com.tr
Esnafreight.com	Geodis Turkey Nakliyat AŞ www.geodis.com.tr	İtalmare Lojistik Servis AŞ www.italmare.com.tr	KLN Lojistik San ve Tic AŞ
Eti Lojistik Demiryolu Taşımacılığı ve İşletmeciliği Vagon Bakım Onarım İmalat San ve Tic AŞ www.yilport.com	Gezairi Transport Nakliyat ve Ticaret AŞ www.gezairi.com	ITS Lojistik AŞ www.itslojistik.com	Koçtur Nakliyat Tarım Ürünleri İç ve Dış Tic Ltd Şti www.koçturlog.com
Europe Intermodal Nakliyecilik Hizmetleri Aracılığı Ltd Şti www.europeintermodal.com	GFT Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Tic AŞ www.gftlogistics.com	İbrahim Atabay Premium Lojistik	Konsped Intermodal Taşımacılık ve Tic AŞ www.konsped.com
Everest Denizcilik Lojistik İç ve Dış Tic Ltd Şti www.everestshipping.com.tr	GFT Lojistik ve Dış Ticaret Ltd Şti www.gftlogistics.com	İbrakom Lojistik Hizmetleri Ltd Şti www.ibrakom.com	Koparan Uluslararası Nakliyat İthalat İhracat Gümrükleme Ltd Şti www.koparan.com
Evolog Nakliyat ve Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti www.evolog.com.tr	GG İklim Grup Liman Hizmetleri AŞ www.ggiklim.com	İda Uluslararası Taşımacılık Tic AŞ www.idafreight.com	Koyuncular Uluslararası Nakliyat ve San Tic Ltd Şti www.koyuncular.net
Expeditors International Taşımacılık ve Tic AŞ www.expeditors.com/turkey	Giritli Uluslararası Ticaret ve Lojistik Ltd Şti www.giritliglobal.com	İdeal Denizcilik ve Taşımacılık Ltd Şti www.ideal-transport.com	Körfez Ulaştırma AŞ www.korfezulasirma.com.tr

Kuantum Uluslararası Nakliyat Turizm ve Dış Tic Ltd Şti
www.quantumtrans.com

Lam Global Taşımacılık Çözümleri AŞ
www.lam-world.com

Landsea Global Taşımacılık Tic AŞ
www.landseaglobal.com

Lanes Lojistik ve Tic AŞ
www.laneslog.com

Latifoğlu Gemi Acentalığı ve Nakliyat Ltd Şti
www.latifoglu.com

LGT Lojistik AŞ
www.lgtlogistics.com.tr

Lift Lojistik AŞ
www.liftdagitim.com

Lima Lojistik Hizmetleri San ve Tic AŞ
www.limalogistics.com

Limamar Hava ve Deniz Hizmetleri Ltd Şti
www.limamar.com

Limser Liman Servisleri ve Tic Ltd Şti
www.kinay.com

Link Lojistik Hizmetleri AŞ
www.linklogistics.com.tr

Linos Net Ulus Taş Nak Dış Tic Ltd Şti
www.linosint.com

Logex Danışmanlık Lojistik San ve Dış Tic AŞ
www.log-ex.com

Logistics Plus Ulus Taş Ltd Şti
www.logisticsplus.net

Logisturk Uluslararası Taşımacılık Denizcilik ve Dış Tic Ltd Şti
www.logisturk.com.tr

Logitrans Intermodal Taşımacılık AŞ
www.logitransport.com

Logitrans Lojistik AŞ
www.logitransport.com

Logwin Air And Ocean Lojistik Hizmetleri ve Ltd Şti
www.logwin-logistics.com

LSC Levant Denizcilik San ve Tic AŞ
www.lsc-int.com

M Ekspres Kargo Taşımacılığı Turizm ve Tic Ltd Şti
www.mex.com.tr

Maksimum Lojistik Hizmetleri ve Ticaret AŞ
www.maxlines.com.tr

Mare Lojistik Hizmetleri Tic AŞ
www.marelojistik.com.tr

Manoport Lojistik Hizmetleri Ltd Şti
www.miratransport.com

Mark Global Lojistik AŞ
www.markglobal.com.tr

Mark Multimodal Taşımacılık Hizmetleri AŞ
www.markmultimodal.com

Marmaris Gemi Acentalığı AŞ
www.marmarishipping.com.tr

Marport Liman İşletmeleri San ve Tic AŞ
www.marport.com.tr

Marpro Lojistik Ulus Taş ve Tic Ltd Şti
www.marprologistics.com

Mars Hava ve Deniz Kargo Taşımacılığı AŞ
www.marslogistics.com

Martı Global Lojistik San ve Tic Ltd Şti
www.martidis.com

Martı Konteyner Hizmetleri AŞ
www.marticontainer.com.tr

Martico Lojistik AŞ
www.martico.com

Martrade Denizcilik Taşımacılık AŞ
www.marlog-ibg.com

Mavi Uluslararası Nak ve Tur Tic Ltd Şti
www.mavi-intl.com

Maviyol Ulus Taş ve Dış Tic Ltd Şti
www.maviyol.net

MCL Uluslararası Konsolidasyon ve Liman Hiz Ltd Şti
www.mcl-turkey.com

Medex Lojistik AŞ
www.medex-tr.com

Medfor Taşımacılık ve Tic AŞ
www.medenshipping.com

Medlog Lojistik Gemicilik Turizm AŞ
www.medlog.com.tr

Mentfield Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.mentfield.com

Mentor Lojistik AŞ
www.mentorlogistic.com

Merem Lojistik San ve Tic Ltd Şti
www.meremlojistik.com

Merden Lojistik AŞ
www.merden.com.tr

Merkont Lojistik AŞ
www.merkont.com.tr

Mert Sevkiyat ve Gemi Acentalığı AŞ
www.mertshipping.com.tr

Mertaş Turizm Denizcilik İşletmeciliği Nak ve Tic AŞ

Mesco Uluslararası Taşımacılık İthalat İhracat Tic AŞ
www.mesco.com.tr

Mezon Lojistik AŞ
www.mezonlogistics.com

Midas Global Lojistik Ltd Şti
www.mgl.cc

Militzer Münch Uluslararası Nak ve Loj Hiz Tic AŞ
www.mumnet.com

Mir Global Lojistik Ltd Şti
www.mirlog.com.tr

Mission Freight İstanbul Ulus Nak Tur Güm İç ve Dış Tic Ltd Şti
www.mission.com.tr

MNG Havayolları ve Taşımacılık AŞ
www.mngairlines.com

Moda Denizcilik Nak Dış Tic Ltd Şti
www.modaship.com

MOL Turkey Denizcilik ve Lojistik Tic AŞ
www.molturkiye.com

MPM Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti
www.mpm-worldwide.com

MSE Europe Taşımacılık Organizasyon Lojistik Ltd Şti
www.mse-europe.net

MTS Lojistik ve Taşımacılık Hizmetleri Tic AŞ
www.mts.com.tr

MTS Uluslararası Taşımacılık ve Tic AŞ
www.mtsizm.com

Mundoimex Global Lojistik ve Dış Tic AŞ
www.mundoimex.com

MYL Lojistik AŞ
www.myl.com.tr

Nadirlir İç ve Dış Tic İth İhr Loj Ulus Taş Dan Ltd Şti
www.nadirlir.com.tr

Nares Uluslararası Taşımacılık Tic AŞ
www.nareslog.com

Net Logistics Taşımacılık AŞ
www.thenetlogistics.com

Netaş Global Lojistik Ulus Taş San ve Tic Ltd Şti
www.netasglobal.com

Netaway Global Lojistik Taşımacılık ve Depolama Hizmetleri Dış Tic AŞ
www.netaway.com.tr

Netlog Global Forwarding Taşımacılık AŞ
www.netloglogistics.com

Nippon Express İstanbul Global Loj AŞ
www.nipponexpress.com

Nira Denizcilik ve Lojistik Ltd Şti
www.nirashipping.com

Nisa Lojistik Hizmetleri Makine Nakliye Turizm, Tekstil San Tic Ltd Şti
www.nisa.global

NLS Taşımacılık Ltd Şti
www.nlslog.com

Noatum Lojistik AŞ
www.noatumlogistics.com

Nora Global Lojistik AŞ
www.noraglobal.com.tr

Nortrans Uluslararası Taşımacılık Ticaret Ltd Şti
www.nortrans.com.tr

Novel Uluslararası Taş ve Tekstil San Tic Ltd Şti
www.noveltrans.com

NTG Uluslararası Lojistik Ltd Şti
www.ntgturkey.com

Nur Uluslararası Nakliyat Dış Tic ve İst San Ltd Şti
www.nurtrans.com

Obdan Sistem Antropoculuk ve Taş Tic AŞ
www.obdansistem.com

OC Lines Taşımacılık ve Lojistik AŞ
www.oc-lines.com

ODS Global Lojistik Ticaret AŞ
www.odsglobal.com

ODY Global Lojistik Tic AŞ
www.odylogistics.com

OGL Global Lojistik Sanayi Tic AŞ
www.onelgumruk.com

Omega Global Uluslararası Taşımacılık Lojistik Tic Ltd Şti
www.omegagloballogistics.com

Omega Shipping Taşımacılık ve Tic Ltd Şti
www.omega-shipping.com

Omsan Lojistik AŞ
www.omsan.com

One Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic AŞ
www.onelogtr.com

Optimum Global Lojistik ve Taşımacılık AŞ
www.optimumglobal.com.tr

Oregon Teknoloji Hizmetleri AŞ
www.oregontech.com.tr

Orfe Denizcilik Nakliyat Turizm Tarım Ürünleri İth İhr San ve Tic Ltd Şti
www.orfe.com.tr

Orient Ekspres Uluslararası Taşımacılık Turizm ve Ticaret Ltd Şti
www.orientekspres.com

Origin Lojistik Taşımacılık Ticaret AŞ
www.originlog.com

Orion Uluslararası Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti
www.oriontr.com

Orship Uluslararası Taşımacılık Hizmetleri ve Tic Ltd Şti
www.orship.com.tr

Ortaoğu Antalya Liman İşletmeleri AŞ
www.portakdeniz.com

OSF Uluslararası Lojistik Hizmetleri Dış Tic AŞ
www.osfturkey.com

Öykü Lojistik AŞ
www.oykugrup.com.tr

Öznakliyat Kara Taşımacılığı AŞ
www.oznakliyat.com.tr

Pace Lojistik Hizmetleri İç ve Dış Tic AŞ
www.pace.com.tr

Paket Taşımacılık Sistemleri AŞ
www.pts.net

Pan Lojistik Hizmetleri AŞ
www.panlogistics.com.tr

Pema Ulus Nak İth İhr ve Tic Ltd Şti
www.pematransport.com

Pers Lojistik Hizmetleri İth İhr İnş San Ltd Şti
www.pers.com.tr

Petogates Lojistik Hizmetleri Maden Kimya Dış Tic San ve Tic Ltd Şti
www.petogateslogistics.com

Planet Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti
www.planetlogistics.com.tr

PLH Lojistik Hizmetleri AŞ
www.plh.com.tr

Ponte Lojistik San ve Tic Ltd Şti
www.pontelogistics.com

Posta ve Telgraf Teşkilatı AŞ
www.ptt.gov.tr

Profreight Taşımacılık Hizmetleri AŞ
www.profreight.com.tr

Proje Kargo ve Yat Taş Ltd Şti
www.project-yacht.com

Puma Denizcilik ve Lojistik AŞ
www.pumashipping.com

Punta Denizcilik Ticaret Levent Aydınç

Qualitairsea Lojistik Hizmetleri AŞ
www.qualitairsea.com.tr

Rahban Lojistik Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti
www.rahbanlogistics.com

Rail Cargo Logistics Ulus Taş Loj ve Tic Ltd Şti
www.railcargologistics.com.tr

Railway Logistics Taşımacılık ve Ticaret Ltd Şti
www.demiryolulojistik.com.tr

Rapid Ulus Taş Turizm San ve Tic Ltd Şti
www.rapid.com.tr

Raykam Lojistik Taşıma Madencilik İnşaat Orman Ürünleri San ve Tic Ltd Şti
www.raykamlojistik.com.tr

Rentrans Ulus Taş ve Tic Ltd Şti
www.rentrans.com

Rhenus Intermodal Sistemleri Lojistik Ltd Şti
www.rhenus.group

Reibel Taşımacılık ve Ticaret AŞ
www.reibel.com.tr

Roadpin Uluslararası Nakliyat ve Tic AŞ
www.roadpin.com

RORO Denizcilik ve Taşımacılık Ticaret Ltd Şti
www.rorolojistik.com

Royal Line Lojistik İç ve Dış Tic Ltd Şti
www.rll.com.tr

Royal Lojistik ve Uluslararası Taşımacılık Dış Tic Ltd Şti
www.royallojistik.com

RSC Lojistik ve Dış Ticaret Ltd Şti
www.rsclg.com

RTSB Intermodal Taşımacılık ve Lojistik Tic Ltd Şti
www.rtsb.de

S Lojistik Hizmetler AŞ
www.slojistik.com.tr

S Sistem Lojistik Hizmetler AŞ
www.ssystem.com.tr

SAB Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti

Sabay Lojistik AŞ
www.sabay.com.tr

Sahra Havaçılık ve Lojistik Hizmetler Ltd Şti
www.sahragroup.com

Sal Depoculuk Hizmetleri Lojistik Nakliye San ve Dış Tic Ltd Şti
www.sallojistik.com.tr

Samsung SDS Global SCL Nakliyat ve Lojistik AŞ
www.samsungsd.com

Sarp Intermodal Hizmetleri İç ve Dış Tic AŞ
www.sarpintermodal.com

Savino Del Bene Nakliyat AŞ
www.savinodelbene.com

Saygınlr Uluslararası Taşımacılık Gıda San ve Tic Ltd Şti
www.saygınlarnakliyat.com

Scanwell Lojistik AŞ
www.scanwell.com

Schenker Arkas Nakliyat ve Ticaret AŞ
www.schenkerarkas.com.tr

SEA World Denizcilik Ltd Şti
www.seaworldshipping.com

Sega Lojistik ve Taşımacılık Dış Tic Ltd Şti
www.segalojistik.com

Select Bilişim Hizmetleri AŞ
www.selectyazilim.com

Ser Den Denizcilik Taşımacılık Tic Ltd Şti
www.ser-den.com

Sertrans Ulus Nak Ticaret AŞ www.sertrans.com.tr	Sehzađe Lojistik Uluslararası Taşımacılık ve İthalat İhracat Ltd Şti www.sehzağelozistik.com	Transorient Uluslararası Taşımacılık ve Tic AŞ www.transorient.com.tr	Veritas Ticaret Lojistik AŞ www.veritasas.com
Servex Global Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti www.servex.com.tr	Synctrans Uluslararası Taşımacılık Ltd Şti www.synctransintl.com	Trasant Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti www.trasant.com	VGL World Uluslararası Taşımacılık Hizmetleri Tic AŞ www.vglworld.com.tr
SGS Transitnet Transit Sistemi Destek Hizmetleri AŞ www.sgs.com.tr/transitnet	Talos Denizcilik Taşımacılık Tanıtım Organizasyon ve Dış Tic Ltd Şti www.talos.com.tr	Tria Lojistik Hizmetler Ticaret AŞ www.trialogistics.com	Viking Kargo Ltd Şti www.vikingcargo.com.tr
Shipco Transport Uluslararası Nakliyat Ltd Şti www.shipco.com	Tan-Air Ulus. Taş. ve Gümrük Müşavirliği Ltd Şti www.tanair.com.tr	Troya İç ve Dış Ticaret Dan Paz ve Taş Ltd Şti www.troyatrade.com.tr	Viking Proje Ulus Nak ve Tic Ltd Şti www.vpl.com.tr
Sibel Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti www.sibel.com.tr	Tandem Lojistik Servisler Taşımacılık ve Tic Ltd Şti www.tandemlojistik.com.tr	Tuaz Aracılık Hizmetleri - Şencan Alkaya www.tuaz.com.tr	Well Enerji Uluslararası Nakliyat ve Lojistik AŞ www.well.uk.com
Siber Yazılım AŞ www.siberyazilim.com.tr	Tan Global Lojistik Danışmanlık ve Eğitim Hizmetleri Tic Ltd Şti www.tanlogistics.com.tr	Tunaset Biofarm Lojistik Hizmetleri AŞ www.biotunaset.com	Wiz Lojistik Ticaret Ltd Şti www.wizlog.com.tr
Sigma Denizcilik Konteyner ve Lojistik San Tic Ltd Şti www.sigmacontainer.com	Tar-Sha Ulus. Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti www.tar-sha.com	Turkon Lojistik AŞ www.turkonlogisticsgroup.com	World Courier Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti www.worldcourier.com
Silk Road Lojistik ve Dış Ticaret Ltd Şti www.silk-roadco.com	TCT Lojistik AŞ www.tcttr.com	Turnak Gümrük Müşavirliği Ltd Şti www.turnakgumruk.com.tr	Xinerji Teknoloji Hizmetleri Ltd Şti www.xinerji.com
Sin Global Forwarding Nakliyat San ve Tic Ltd Şti www.singlobal.com.tr	Team Lojistik Hizmetleri AŞ www.teamlog.com.tr	Türk Hava Yolları AO www.thy.com.tr	Yakup Lojistik Hizmetleri İnşaat Nakliyat Gıda San ve Tic Ltd Şti www.yakuplojistik.com
Sincer Lojistik Emlak Bijuteri Dış Tic Ltd Şti www.sincerlojistik.com.tr	Tek San Lojistik Ticaret Danışmanlık İthalat ve İhracat Ltd Şti www.teksanlojistik.com.tr	Türkmen Grup Lojistik Hizmetleri AŞ www.turkmenlogistics.com	Yedeah International Group Lojistik Dış Tic İth İhr Ltd Şti www.yedeah.com
Sinotrans Makzume Lojistik Ltd Şti www.sinotrans.com	Terra Transport Ulus. Taşıma İşleri Organizatörlüğü ve Tic Ltd Şti www.terra-spedition.com	UKGS Uluslararası Kargo Gönderim Servisleri ve Tic AŞ www.ukgs.net	Yeditepe Taşımacılık AŞ www.yeditepecargo.com
Sistem Vinç AŞ www.sistemvinc.com	TGL Transtaş Global Lojistik AŞ www.transtas.com.tr	Ultima Uluslararası Taşımacılık Lojistik ve Dış Tic Ltd Şti www.ultimalogistics.com	Yekas & Fides Global Lojistik AŞ www.yekas.com.tr
SLG Lojistik AŞ www.slglojistik.com.tr	TGM Gümrük Müşavirliği Ltd Şti www.tgmumruk.com	Ulukom Bilgisayar Yazılım Donanım Danışmanlık ve Tic AŞ www.ulukom.com.tr	Yeni Antalya Transport ve Ticaret AŞ www.yeniantalya.com
Smart Lojistik Uluslararası Taşımacılık AŞ www.smartlog.com.tr	Tirsan Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic Ltd Şti www.tirsanlogistics.com	Ulusal Lojistik Antrepo Hizmetleri Dış Tic Ltd Şti www.ulusalantrepo.com.tr	Yeniay Lojistik AŞ www.yeniaylojistik.com.tr
SNS Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti www.sns-international.com	TİO Lojistik Taşımacılık Depolama Danışmanlık Kimya Satış Pazarlama San ve Tic Ltd Şti www.tiolozistik.com.tr	Unico Global Uluslararası Taş Ltd Şti www.unicologx.com	Yeskon Konteyner Taşımacılık Hizmetleri Denizcilik ve Dış Tic Ltd Şti www.yeskon.com.tr
SOFT İş Çözümleri AŞ www.soft.com.tr	TİT Uluslararası Nakliyat Deri Teks Gıda San ve Tic Ltd Şti www.tittransport.com	Uniq Lojistik ve Danışmanlık AŞ www.unigroup.com.tr/tr	Yolda Lojistik ve Teknoloji Servisleri AŞ www.yolda.com
Solibra Lojistik Hizmetleri AŞ www.solibra.com.tr	TMA Transcontinental Uluslararası Nakliyat Ticaret ve Gümrükleme AŞ www.tmatrans.com	UPS SCS Uluslararası Nakliyat Ltd Şti https://forwarding.ups-scs.com	YSL Uluslararası Nak Dış Tic Ltd Şti www.ysllogistic.com
Solmaz Uluslararası Ekspres Taşımacılık ve Tic AŞ www.solmaz.com	TMGD TR Mühendislik Ltd Şti www.tmgdmuhendislik.com	UTG Uluslararası Nakliyat Ltd Şti www.utg.com.tr	Yurtici Kargo Servisi AŞ www.yurtickargo.com
Soyer Nakliyat ve Ambalaj San ve Tic AŞ www.soyer.com.tr	Trade Factory Global Lojistik Dış Tic Ltd Şti www.global-tradeactory.com	Ülgen Denizcilik ve Lojistik San Tic AŞ www.ulgen.com	Yusen İnci Lojistik ve Ticaret AŞ www.yusen-logistics.com
Sönmez Uluslararası Nakliyat Gümrükleme ve Tic Ltd Şti www.sonmeztransport.com	Trans Global Proje Lojistik Ltd Şti www.tglobal.com	Ümrân Taşımacılık ve Ticaret AŞ www.umrantasimacilik.com	Yüce Transport Uluslararası Taşımacılık AŞ www.yucestrans.com
ST Uluslararası Deniz Taşımacılığı Nakliyat Lojistik Hizmetleri ve Dış Tic AŞ www.stlojistik.com.tr	Trans Okyanus Denizcilik Uluslararası Taşımacılık ve Dış Tic AŞ www.transocean.com.tr	Ünîmar Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic Ltd Şti	Zafer Tank Taşıma Uluslararası Nakliyat Turizm ve Tic Ltd Şti www.zaferlogistics.com
Statü Gemi Kiralama ve Tic Ltd Şti www.statushipping.com	Transalkim Uluslararası Nakliyat ve Tic Ltd Şti www.transalkim.com.tr	V Mar Organizasyon Nakliyat ve Tic Ltd Şti www.v-mar.org	Zen Ulaştırma ve Lojistik Hizmetleri San Tic Ltd Şti www.zenulastirma.com
Stellamar Gemi Acenteliği Ltd Şti www.stellamarshipping.com	Transavasya Uluslararası Taşımacılık Ltd Şti www.transavasya.com	Vanguard Turkey Lojistik Hizmetler AŞ www.vls-global.com	
Stoneway Uluslararası Taşımacılık İth İhr ve Tic Ltd Şti www.stoneway.com.tr	Transhat Uluslararası Taşımacılık Tic Ltd Şti www.transhat.com	Van Trans Taşımacılık İç ve Dış Tic Ltd Şti www.vantrans.com.tr	
Suvari Gemi Kiralama ve Acenteliği Makina Turizm İnşaat San Tic AŞ www.suvarishipping.com	Transitex Lojistik AŞ www.transitex.com	Vavien Lojistik AŞ www.vavienlogistics.com	
	Transmec Uluslararası Taşımacılık Tic Ltd Şti www.transmecgroup.it	Vazin Lojistik Dış Tic Ltd Şti www.vazinlojistik.com	
	Transmot Ulus Taş ve Lojistik Hizmetleri Tic Ltd Şti www.transmot.com.tr	Vegamar Denizcilik ve Taşımacılık Tic AŞ www.vegamar.com.tr	
		Vera Lojistik AŞ www.veralog.com	

ÜYELİK BAŞVURUSU**UTİKAD ASİL ÜYELİK SARTLARI**

Taşımacılık ve lojistik alanında ticari faaliyeti bulunan gerçek ve tüzel kişi olmak
"UTİK - Uluslararası Taşıma İşlerine İlişkin UTİKAD Kuralları" nı mesleki faaliyetleri sırasında uygulamayı kabul ve taahhüt etmiş olmak;

ÜYELİK BAŞVURUSU İÇİN GEREKLİ BELGELER VE ÜYELİK AIDATI

- Üyelik başvuru formu ve tüzel kişi temsilcisinin 2 adet vesikalık fotoğrafı,
- Tüzel kişi temsilcisinin adli sicil kaydı,
- Dernek üyeliğinde en az 2 yılını doldurmuş iki UTİKAD üyesinin referansı,
- Firmanın kuruluş ve/veya güncel ticaret sicil gazetesini kopyası, ticaret sicil kaydı, sermayesi gibi bilgileri içeren Ticaret Odası'ndan, Sanayi Odası'ndan veya meslek odalarından alınacak faaliyet belgesi,
- Firma yetkililerinin isim, unvanları ile güncel imza sirküleri,
- Firmanın UTİKAD üyelik kararını içeren ve tüzel kişilik temsilcisini belirleyen Yönetim Kurulu veya ortaklar kararı veya firmanın temsil ve ilzam yetkilisi tarafından imzalanmış dilekçesi,
- Varsa, kanun ve yönetmeliklerle taşıma ve lojistik hizmetleri ifa etmek amacıyla sahip olduğu lisans ve yetki belgelerinin kopyaları,
- Giriş aidatının (3.000 TL) banka hesabına yatırıldığına dair dekont,

- 2022 yıllık üyelik aidatının (6.000 TL) aşağıdaki banka hesabına yatırıldığına dair dekont.

**GİRİŞ VE YILLIK ÜYELİK AİDATININ YATIRILACAĞI BANKA HESABI
UTİKAD ULUSLARARASI TAŞIMACILIK VE LOJİSTİK HİZMET ÜRETENLERİ DERNEĞİ**

Vakıflar Bankası Florya Şubesi

TL IBAN No: TR08 0001 5001 5800 7296 2724 80
500 TL (KDV Dahil) KAYIT VE KİTAP ÜCRETİ ÖDEMESİNİ YAPILACAĞI BANKA HESABI

UTİKAD ULUSLARARASI TAŞIMACILIK VE LOJİSTİK HİZMET ÜRETENLERİ DERNEĞİ İKTİSADİ İŞLETMESİ

Vakıflar Bankası Florya Şubesi

TL IBAN No: TR49 0001 5001 5800 7296 2715 48

Üyelik şartlarını yerine getiren adayların belgeleri incelendikten sonra, 15 günlük askı süresini takip eden ilk Yönetim Kurulu toplantısında, üyelik başvuruları UTİKAD Yönetim Kurulu tarafından incelenerek karara bağlanacaktır.

MOBİL UTİKAD YAYINDA

UTİKAD MOBILE IS ON THE AIR

Türk taşımacılık ve lojistik sektörünün referans noktası Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), rotasını dijitalleşmeye çevirdi. Lojistik sektörü temsilcileri, Mobil UTİKAD'ın Eylül 2021 itibarıyla devreye alınmasının ardından UTİKAD ile ilgili tüm gelişmeleri cep telefonundan takip etmeye başladı.

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD), the reference point of the Turkish transportation and logistics industry, has turned its route towards digitalization. Logistics industry representatives have started to follow all developments about UTİKAD on their mobile phones after UTİKAD Mobile was put into service as of September 2021.



Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği'nin (UTİKAD) 38'inci Olağan Genel Kurulu'nda tanıtımı ilk kez yapılan Mobil UTİKAD, mobiliteyi artırma amacıyla sektör temsilcilerinin beğenisine sunuldu. Dijital tasarımı ve kullanım kolaylığı sağlayan yapısıyla uygulama, UTİKAD üyelerinin ve lojistik sektörü temsilcilerinin anlık iletişimini sağlayacak.

MOBİL UTİKAD, IOS VE ANDROID MARKETLERDEN İNDİRİLEBİLİYOR

UTİKAD'ın her geçen gün artan internet sitesi ziyaret trafiğini göz önüne alarak, tüm sektörel etkinliklerden, haberlerden ve duyurulardan üyelerini daha hızlı bilgilendirmek amacıyla hazırlanan Mobil UTİKAD uygulaması, IOS ve Android marketlerden ücretsiz olarak indirilebiliyor. Uygulama içinde yer alan bölümler sayesinde UTİKAD duyurularına, eğitimlerine, sektör haberlerine, raporlara, COVID-19 bilgilendirmelerine kadar birçok başlığa ve bilgiye mobil cihazlardan kolayca erişmek mümkün.

ÜYELERE ÖZEL BÖLÜM, ÇOKYAKINDA

Türk lojistik sektörünün ve üyelerinin dijitalleşme çalışmalarını her alanda destekleyen Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), önümüzdeki dönemde uygulamaya 'Üyelere Özel' bir bölüm ekleyerek online olarak ticari belge, kitap ve eğitim satışı gerçekleştirmeyi planlıyor. ■

UTIKAD Mobile, which was introduced for the first time at the 38th Ordinary General Assembly of the Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD), was presented to the industry representatives in order to increase mobility. With its digital design and easy-to-use structure, the application will provide instant communication between UTİKAD members and logistics industry representatives.

UTİKAD MOBILE CAN BE DOWNLOADED FROM IOS AND ANDROID MARKETS

UTİKAD Mobile application, which has been prepared to inform its members more rapidly about all sectoral events, news and announcements by taking into account the ever-increasing website visit traffic, can be downloaded free of charge from IOS and Android markets. Thanks to the sections in the application, it is possible to access many topics and information from mobile devices, such as UTİKAD announcements, trainings, industry news, reports, and the latest information about COVID-19 easily.

MEMBERS ONLY SECTION, COMING SOON

Association of International Forwarding and Logistics Service Providers (UTİKAD), which supports the digitalization efforts of the Turkish logistics industry and its members in every area, plans to sell commercial documents, books and training online by adding a "Members Only" section to the application in the upcoming period. ■

Yükünüz Bizimle GÜVENDE!



Gücümüzü de, yükünüzü de
sizden alıyoruz.
Tüm lojistik talepleriniz için
bizimle iletişime geçin!

Hava kargonuz bize emanet!

Havaş, 89 yıllık bilgi birikimi ve deneyimiyle İstanbul, Ankara, İzmir ve Antalya Havalimanları'nda, uluslararası standartlarda kargo ve geçici depolama hizmetleri ile yanınızda. İthalat ve ihracat kargoların sevk ve idaresinde güvenilir çözüm ortağınız Havaş, frigorifik araçları ve tesislerindeki bozulabilir kargolara yönelik özel depolama alanlarının yanı sıra İstanbul-İzmir, İstanbul-Ankara ve İstanbul-Antalya arasında tarifeli karşılıklı seferleriyle gümrüklü kargo taşımacılığında da ayrıcalıklı hizmetler sunuyor.



www.havas.net | Antrepo Koordinatörlüğü: (0212) 465 47 00